

白酒分销系统开发

产品名称	白酒分销系统开发
公司名称	弥特盈泰(广州)软件科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州市黄埔区西成中街10号B栋602房
联系电话	18122310427 18122310427

产品详情

白酒分销系统开发，联系找【详情韦经理：可微可电同号】。白酒分销系统模式，白酒分销系统APP，白酒分销系统软件，白酒分销系统源码，白酒分销系统公众号。就白酒而言，其实没有那么复杂，酒早在十多年前，二十多年前就完全市场化了，高端白酒具有深厚的历史文化底蕴，品牌价值极高，具有稀缺性。受益于消费升级和补库存周期，高端白酒业绩持续趋好。随着人民生活水平持续提高，消费持续升级，以政商务消费和送礼消费为主的高端白酒为受益。行业深度调整后，高端白酒价格回归理性，渠道库存得以有效清理，终端消费需求持续回暖。

一、白酒分销系统作用

“微商分销系统”帮助微商企业快速搭建一个微商渠道分销体系，招募大量代理商、分销商，是一款真正的从上游到下游，线上到线下全打通的微商后台管理系统，帮你快速卖货，实现业绩倍增。而且每一笔订单都走商城，解决信任问题、售后问题、控价问题

微商渠道分销系统即微信分销商城，为商家轻松搭建微信分销商城，帮助商家快速形成多层次微分销产品渠道，并基于社交平台迅速传播，形成全民为商家开店、全民为商家卖商品的效应，快速提升商品知名度和销售额。

微商可以使用三级二级分销制系统，让用户就可以加入微商，成为微商的二级分销商，微商给二级分销商的返利由企业自主决定。建立外围渠道销售系统，零营销费用或低营销费用实现主动营销、口碑营销，让大众既来消费又是微商的业务人员，又不用支付底薪，降低营销成本。

微商分销系统模式采用“互联网全微信分销”模式，创新地将订货系统与微商价控防伪防窜货系统有机结合，帮助企业建立自己的专属订货商城，同步开拓与管理传统分销渠道与微商渠道，帮助企业提升业务效率，拓展业务渠道，增强渠道连接，形成通畅的信息化体系。

二、白酒分销系统体系设计实例

1.等级与等级权-益

——层级：

法律规定分销不能超过三级，因此体系设计三级，在初期情况下可以设为两级，随着用户量的增加，激励政策的调整，可增加到三级，在系统设计时应灵活设计。

——入驻门槛：

初好物满仓的注册主要是提供老用户的邀请码即可注册，没有其他入驻门槛，有利有弊。

好处就是有邀请码有渠道的用户，可以通过各种途径广泛招手下级，新用户有广泛的来源；弊端就是，没有其他门槛，导致有效用户难以在初就行筛别。

以云集为例，初的政策是注册交300左右的费用，后期因涉及法律问题，改为了300元购买入门产品，成为店主的策略。

初支付成本，会让新用户有动力将付出的钱收回，也能在一定程度上肯定店主的卖货动力。

根据国家统计局对全国5.9万家规模以上文化及相关产业企业调查，一季度，全国规模以上文化及相关产业企业实现营业收入16889亿元，白酒分销系统开发搭建，白酒分销模式开发，白酒分销小程序开发，白酒分销源码搭建，白酒分销系统平台搭建比上年同期下降13.9%；文化新业态特征较为明显的16个行业小类实现营业收入5236亿元，增长15.5%。