

抖音小店无货源是怎么让创业者月入过万的？

| | |
|------|-------------------------|
| 产品名称 | 抖音小店无货源是怎么让创业者月入过万的？ |
| 公司名称 | 郑州龙之宇科技有限公司 |
| 价格 | .00/个 |
| 规格参数 | |
| 公司地址 | 郑州市河南大学大学科技园东区12号楼602 |
| 联系电话 | 19137161875 13017688270 |

产品详情

步入社会之后，转过头来才发觉院校真的是一个很公正的地区，住在相同的寝室，在相同的饭堂里用餐，剩余唯一显著的差别大约便是考试成绩了。

毕业之后院校里的盆友分道扬镳，两年后如果你仍在等公交车、经常熬夜加班加点还花呗的情况下，以前住在同一屋檐下的朋友却有房有车、工作中随意、微信朋友圈也都是旅游的图片，那同年龄人的差异是怎样被掀开的呢？

拼了命拼搏却不能得偿所愿

怀着年青人便是要拼了命拼搏的念头，经常熬夜加班加点认真工作最终却被事实撞得遍体鳞伤，这也是许多年轻朋友的切身体会，为何那麽勤奋的你，微笑却一直那麽苦味？

由于你发觉每一个月所得的的薪水除掉租金和日常花销，最终基本上一贫如洗；

赌上生命也没法过上自身想要的生活，也不知道从什么逐渐，连发自肺腑的笑脸都变成一个奢华的神情。

真真正正把握财富的人实际上并不一定“拼了命工作中”

令人无法进行的是，这世界本是不合理的，如同二八法则说的那般，全世界80%的资本都攥在20%的人手上，大量人没有在日常生活只是为了活着。

是大家远远不够勤奋吗？并不是，仅仅大家的思想不一样，在我们在想怎样勤奋取得那份死薪水的情况下，而那些入却想的是怎么能赚得大量。

月入4k却攒下20w

说到这儿我有一个同学梦梦在刚结业的情况下就这样，为了更好地每月取得4000的薪水辛辛苦苦，到最终就够交个租金，梦梦感觉假如一直那样下来，他这一生大部分就完后。

因此要好的他逐渐找各种各样自身碎片时间能做的事儿，期待可用“附加收益”来更改生活品质。

从餐馆做兼职、摆摊到自媒体平台梦梦都做了，可是在最后的效果并没有很理想化。不经意间逛某乎的情况下，他看到了有关电商创业的文章内容，就产生了网上开店的念头，可是一沒有工作经验二沒有本钱，因此就来寻找已经做电商的艾腾抖商，想要做一种门坎低合适新人的电商项目。

随后我便跟她说了无货源这类方式，与传统电商对比，这类方式不用自个压货，早期资金投入也很低，不容易动则十几w的创业成本费，也不用补单开淘宝直通车。并且重点强调了抖音小店无货源。

因此他就决策在抖音上开店面，因为选款的难题第一家店做不起来了，这让梦梦很是泻气。

之后在艾腾抖商的帮助下，取得成功开三家店面，在其中五天的时间店面就下单了，三周上下就做到一个平稳的情况，

从收集发布、解决违反规定、事后提升一步步慢慢迈向精细化运营，

从一家店到三家店，门店单月传统在3k—1w，发生产品爆单状况便会成倍增加乃至大量了。

就这几天他刚提了辆新汽车，见到以前的朋友仍在拿死薪水，他很幸运自身进行了合理的挑选。

少年轻狂的情况下，大家一直神彩飞扬，惦记着未来一定要过出彩的人生道路。

可是大多数人却仅仅感慨、期待，就没有事后，仅有极少数人到掌握机会，持续提升自己的生活品质。

下面的路还长，我希望看尽世间繁华，回归仍是少年。