

抖店无货源店群模式就是做中间商赚差价吗？

产品名称	抖店无货源店群模式就是做中间商赚差价吗？
公司名称	郑州龙之宇科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	郑州市河南大学大学科技园东区12号楼602
联系电话	19137161875 13017688270

产品详情

不用自个拿货、压货和送货？根据依靠手机软件收集别的服务平台高品质产品历经有效抬价以后发布到自身的店面等候售卖，

有消费者提交订单之后大家便去这一件产品的卖家开展拍单，由房东立即送货给消费者，做分销商赚价差？

伴随着无货源方式的持续发展趋势变成愈来愈多电子商务小伙伴们讨论的话题讨论，

很有可能针对沒有了解过电子商务行业的我们而言，这类门坎低、实际操作简易有丰厚收益的方式听起来就不可靠，

天空不可能掉馅饼，显著便是交“偶然所得税”的，总之是将无货源店群贬得一无是处，那麼无货源店群究竟真假呢？

无货源店群合情合理

最先，无货源店群是合情合理的方式，从淘宝网、京东商城到拼多多平台，都是有店群模式，

假如无货源店群不合情合理，那服务平台就并不是打击了，也不用打击，由于压根就没人敢去接触这一雷池，

终究群店也算不上暴利，也没有人会冒这么大的隐患去做。

次之便是有关“偶然所得税”的难题，“偶然所得税”指的是人欠缺判断力花的糊涂钱，那什么叫糊涂钱呢？无须花而多花的钱，

而抖音小店无货源店群除开必须一个抖音号，一张个体工商户的企业营业执照，五千的保障金和好几千的周转资金之外，基本上沒有其它附加花费，

远远望去，在哪个平台做店不用担保金？此外担保金在店面不愿做撤出的情况下服务平台是会尽数退回的。

此刻很有可能又有的人要说，做无货源店群赚不到钱，那不便是交“偶然所得税”吗？那下面咱们就聊一聊能否挣钱这回事儿。

抖音小店无货源店群丰厚的收益

定向推广大家以前也说过很数次了，根据运用服务平台中间的信息差，

并且这类适度提升产品价格发布到自己店面，从这当中争取价差的方法是可行的，也会出现顾客付钱。

艾腾抖商精英团队这里做的也是抖音小店无货源，可以说如果你执行能力及时，一家新店开业在五天上就能开单，三周上下就能做到一个平稳的情况，

可以有效地增强大家做店的自信心，依据店面后台数据表明，

门店单月在3K—1w是很常规的，假如发生产品爆单，数据信息便会成倍增加乃至大量。