

自动外呼呼叫中心 思诺红

产品名称	自动外呼呼叫中心 思诺红
公司名称	芜湖思诺红信息技术有限公司
价格	面议
规格参数	
公司地址	安徽省芜湖市鸠江区鸠江经济开发区鸠江电子产业园综合楼4楼441室297
联系电话	13083035040 13083035040

产品详情

电话机器人能够让企业在市场竞争中，解放更多的劳动力来做更有意义的事，也就是智能电话机器人可以做人类不愿意做的事。我们都知道，目前无论是销售行业还是服务行业，包括其他行业，只要需要与人沟通，就一定会用到联系方式。而目前联系方式为简便和直接的就是电话和网络。网络已经通过互联网客户，增加了智能回复系统，可以通过客户输入的文字内容来判断客户的咨询，为客户进行解答。而电销行业以及客户工作，也需要一个能够通过客户语言来判断客户需求，为客户答疑解惑的智能系统。它不仅能够通过系统的录入来增加话术，还能够通过与客户的对话内容来判断客户的需求和意向，从而为客户进行问题的解答。只要系统录入信息，电话机器人就可以进行无障碍沟通。同时，电话机器人还能够记住所有的信息内容，不遗漏、不遗忘，真人发声，让客户毫无对话不适。目前在保险业、电销业、地产业、互联网+等行业中，电话机器人都已经得到了广泛的应用。

电话机器人系统质量安稳安全：

市面上所有的电销机器人底层技术都是依托阿里云、百度云、百度语音、科大讯飞等多家互联网巨子供给技术接口。像叁友科技这样拥有技术和售后团队的，又长期从事通讯行业的，在系统质量安稳安全这方面企业是可以完全可以放心的，我们对系统的开发是有一个长期的迭代更新，为企业提供信息化的营销管理解决方案，助力企业降低运营成本，自动外呼呼叫中心，提高营销和管理效率！。

一个做电销的企业，他们会非常清楚时间代表着什么，所以，企业不会让一个有着娴熟销售技巧的销售人员花时间浪费在无谓的意向客户筛选上面，而是使用现阶段的电销机器人，直接将准确度高达90%以上的高意向客户的名单分配给销售跟进，达成销售目的。

如何做好电话机器人销售呢？有以下几个小技巧和你们分析一下。

1、善用二选一问句

比如说您喜欢早上还是下午，周三还是周四。要给出客户几个明确的选项，避免让他自己选择。

2、善用开放性问句

如果你和客户聊的不错的时候，当然可以有选择性的问几个问题，比如“你对现在的投资产品有什么看法？”等等。如果他兴致不高，还是采用二选一的问句方式比较好。

自动外呼呼叫中心-思诺红(推荐商家)由芜湖思诺红信息技术有限公司提供。自动外呼呼叫中心-思诺红(推荐商家)是芜湖思诺红信息技术有限公司今年新升级推出的，以上图片仅供参考，请您拨打本页面或图片上的联系电话，索取联系人：毕经理。