

# 人工智能呼叫系统 思诺红信息技术

|      |                                     |
|------|-------------------------------------|
| 产品名称 | 人工智能呼叫系统 思诺红信息技术                    |
| 公司名称 | 芜湖思诺红信息技术有限公司                       |
| 价格   | 面议                                  |
| 规格参数 |                                     |
| 公司地址 | 安徽省芜湖市鸠江区鸠江经济开发区鸠江电子产业园综合楼4楼441室297 |
| 联系电话 | 13083035040 13083035040             |

## 产品详情

电话机器人有什么功能？

电话机器人一般是基于语言识别技术，通过语言识别和分析反馈，人工智能呼叫系统，实现和人类进行对话，是一种可以进行交互的人工智能在语音方面的应用。简单来说，就是一款帮你打电话找客户的系统。

智能监控：多维度可视化管理，无人值守、数据全程智能分析归类

强大脑：一问多回高度理解，智能处理语音、自然语言和采集用户画像

智能学习：全天24小时专人实时陪护智能学习、千亿特征训练

语音识别：三线同时在线识别，免费收费模式自由切换

数据DMP分析建模，锁定客户

有些销售很难打出意向客户，有些甚至一天也找不出一个；有些能力强的销售很快就能找出意向客户，甚至有些能够趁热打铁的马上与客户签约。那怎样做才能在电话销售过程中做到大程度的寻找意向客户呢？

一般的电话销售步骤都是：问好-跟客户介绍产品-挂电话-记录客户的信息。

然而随着科技的发展，这样的销售模式的弊端已经慢慢显露出来，也越来越不能满足企业的需求了。

如何做好电话机器人销售呢？有以下几个小技巧和你们分析一下。

## 1、表明不会占用太多时间

简单说明“耽误您两分钟好吗？”这样说只是为了让客户能继续和你沟通，具体通话时长就要看个人的能力了。

## 2、开门见山

稍微寒暄一两句就可以直入主题，强调产品的功能或性——这个产品很非凡，必须当面谈，才能让您充分了解。在谈话中，多强调产品很非凡，再加上“由您自己做决定”让客户愿意将他宝贵的时间给你，切记千万不要说得太繁杂或使用太多术语，让客户失去见面的兴趣。

人工智能呼叫系统-思诺红信息技术由芜湖思诺红信息技术有限公司提供。人工智能呼叫系统-思诺红信息技术是芜湖思诺红信息技术有限公司今年新升级推出的，以上图片仅供参考，请您拨打本页面或图片上的联系电话，索取联系人：毕经理。