

# NFT电商系统的出现，会给相关行业带来新一波互联网红利

产品名称	NFT电商系统的出现，会给相关行业带来新一波互联网红利
公司名称	深圳市微二云信息技术有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广东省东莞市东莞生态园瑞和路1号松山湖高新技术创新园B栋2-5层
联系电话	13929266321 13929266321

## 产品详情

NFT电商系统的出现，会给相关行业带来新一波互联网红利

导读：

向腾讯联盟链扩展，开启双链新局面

NFT产品目前主要发布在ETH公链上，诸多主流公链基本都支持NFT的发行与流通，份额相对较小。但由于以太坊gas费用过高，交易拥堵，导致一些以太坊上的DeFi和NFT项目正在逐渐转移到联盟链上。

2021年2月，WSY微三云NFT平台客户进一步扩大了WSY微三云NFT平台客户在腾讯联盟链上的市场。WSY微三云NFT平台客户在腾讯联盟链上的总供应量已扩展到30%（之前为2%，后增加28%）。WSY微三云NFT平台客户最初建立在以太坊公链上，随着NFTs不断冲击主流媒体，WSY微三云NFT平台客户团队可以预期行业内的增长和交易量会越来越大。这也会增加NFT交易时对设施和跨链用户体验的需求。因此，WSY微三云NFT平台客户现已创建了一个跨平台可以进入腾讯联盟链的网络，以获取更多的用户和项目。

最近，腾讯联盟链的不断成长和迁移，使得腾讯联盟链社区和用户也随之增加。WSY微三云NFT平台客户认为，无论公链类型如何，用户都应该享受NFTs和DeFi两个世界的红利，而不必产生额外费用。这也是腾讯联盟链公链脱颖而出的一个关键特征，并帮助像WSY微三云NFT平台客户这样的项目提供对社区用户更加完善的服务和产品。

WSY微三云NFT平台客户在腾讯联盟链逐步扩展，并对其网站UI进行了全面的升级更新。WSY微三云（

WSY微三云NFT平台客户)团队一直在精心打磨WSY微三云NFT平台客户生态系统,积极加强前端和技术层面,通过创新功能、升级UI和打造流畅的交易,为用户创造DeFi+NFT的最佳交易体验。

2021年,NFT发展日益火爆。NFT是加密市场继DeFi之后的另一行业热点。2017年,加密猫的出现将NFT概念带入加密世界。2020年,MEME的爆红又将NFT推上了新高度。此次各个NFT项目如雨后春笋般纷纷出现。但是NFT并不止仅仅局限在游戏道具中,NFT的出现给多个行业衍生了创新性产品并开拓了新的发展道路,被称为行业间"伟大的平衡器"。

2021年3月11日晚,世界老牌拍卖公司之一的佳士得以6934万美元(约4.5亿人民币)的高价,拍出了数码艺术家MikeWinkelman(又名Beeple)的NFT形式的纯数字作品《每一天:前5000天》(《Everydays:The First 5000Days》),引起艺术以及NFT行业的轩然大波。又一次证明了数字艺术的NFT市场潜力无限,让人们重新认识到了NFT市场不可限量的发展前景。

如何上线NFT电商平台:

- 1.首先要有一套NFT电商系统,它可以为你的每一个商品铸成唯一的NFT序列号(你可以把它理解为唯一的“身份证”);
- 2.假设现在你手上有一个古董/名画,你可以用这个NFT电商系统给他生成一个专属NFT,然后就可以发布到平台交易了;
- 3.用户在平台(手机端)看到这个NFT古董/名画,有两个选择,一是直接购买,可以提货,平台寄送,放家里收藏;二是买了之后直接在这个平台上挂售出去,如果有其他人买了的话,那平台和这个卖家都能盈利(如果是创作者发布的古董,那意味着三方都可以赚钱);
- 4.只要在这个平台流通,就会产生价值,流通即价值!

任何一套系统的背后,都应该是“用合适的技术解决行业的痛点以及用户的需求”,那么【NFT电商系统】解决的是哪些痛点和需求呢?我认为有以下几点:

- 1.当前及未来的主力消费群体从“物质消费”转向“精神消费”、“投资消费”

传统电商更多满足的是消费者的日常购物需求,而当前用户的需求早已不止于此,尤其是90后甚至00后这群用户,愿意为精神需求买单;

- 2.艺术作品市场缺乏合适的交易平台,创作者赚钱渠道少。

不管是实物古玩还是数字艺术作品,这些满足用户精神需求的东西,价值不小,但传统电商平台难以发挥这些“限量作品”的商业价值,且这类平台又比较少,这样就进一步导致艺术创作者的收入难有保障。

- 3.限量商品、艺术品如不流通,不仅要成本(如租金),还不产生商业价值;

所以，NFT电商系统的出现，会给相关行业带来新一波互联网红利，咱们拭目以待！

感谢关注微三云NFT，关于NFT电商模式，后续将继续分享，助您快人一步抢占财富商机！

## NFT交易所百花齐放，谁能独占鳌头

提及NFT交易所，大多数首先想到了OpenSea、NiftyGateway、MakersPlace、Rarible等几家主流NFT交易所。不可否认的是，它们在加密作品，技术应用和推广方面的功不可没。如今，NFT大势已到，各具特色的NFT交易平台也与日俱增，百花齐放，正在逐步完善NFT交易市场。

新型NFT交易所如何与主流NFT交易所比肩呢？主流NFT交易所在用户人气、交易量、市值等方面均领先于其他NFT交易所，已形成了坚定稳固的发展基础。新型NFT交易所想要在NFT市场分一杯羹就要更具创新性，并可以解决目前主流NFT交易所拥有的问题。

## WSY微三云NFT平台客户为何有望成为新一线NFT交易所

WSY微三云是NFT（非同质化代币）和DeFi（去中心化金融）领域的先驱，创建了一个以腾讯联盟链社区专属的全定制DeFi+NFT合成衍生品发行及治理的生态系统。WSY微三云NFT平台客户正在开发NFT领域的进一步用例，积极完善其商业基础设施，引入创新的DeFi模块化方法和分布式自治组织，打造更符合市场调性的创新性NFT生态系统，赋能代币价值，打造可高效持续性发展的全新去中心化的商业模型。

WSY微三云NFT网站此次进行全新的升级，力图打造腾讯联盟链NFT专属的超级交易平台，升级之后的WSY微三云NFT交易平台会全面覆盖NFT的生态发展。为给WSY微三云NFT平台客户平台新老用户树立更加专业的品牌形象，打造更流畅便捷的操作系统，WSY微三云NFT平台客户进行了全方位多维度的网站升级，升级之后的网站涵盖了WSY微三云NFT平台客户各方面信息。用户不仅可以在首页直接连接到

NFT交易所、JuggerSWAP、WSY微三云NFT平台客户、立即交易WSY微三云NFT平台客户等功能，还可以看到Medium上有关WSY微三云NFT平台客户的最新消息。

WSY微三云NFT平台客户自2020年底起就开始专注于对NFT市场的探索，致力于下一代DEFI+NFT基础架构建设。WSY微三云NFT平台客户的战略就是以有趣的盲盒游戏为切入口，展开DEFI+NFT的全生态布局，打造可高效持续性发展的全新去中心化商业模式。

2021年12月，WSY微三云NFT平台客户首次推出币安智能链独家“盲盒”游戏WSY微三云NFT平台客户，一上线便引爆加密市场，成功推动NFT领域的新一波热潮，深受腾讯联盟链社区用户的喜爱。并实现WSY微三云NFT生态系统扩张的第一步。

随后，WSY微三云NFT平台客户将WSY微三云NFT平台客户不断升级与完善，又推出WSY微三云NFT平台客户V2、V3，均获得了巨大的成功。更值得期待的是，WSY微三云NFT平台客户上线盲盒打造具有品牌风格的全新系列产品，第四期盲盒游戏也获得了巨大的成功。

功能升级，打造腾讯联盟链NFT高性能交易平台

WSY微三云NFT平台客户是首家腾讯联盟链社区专属的NFT交易所，目前已与行业多位艺术家联合推出系列NFT艺术作品和收集卡牌，为腾讯联盟链社区提供一个专属购买、出售、拍卖和交易艺术品、交易卡牌及各种类型的收藏品的平台。

于4月初正式上线，联合腾讯联盟链建立一个高性能的NFT交易市场，极大的填补了NFT发展的空白领域。J创建升级了平台铸造功能，可实现用户完全去中心化创建专属NFT，创作者有完全的控制权和所有权。并且上线了版税功能和拍卖功能，实现了NFT创建者及拍卖者的最大利益化，同时实现了平台艺术品的多元化和创新化，能够为更多的艺术家实现作品的最高价值。

WSY微三云NFT平台客户会持续和各类优质项目展开深度合作，为大家带来更多更丰富的NFT创新性玩法，不仅仅延续了之前的挖/矿池等产品，还赋予了平台一些新的激励方式和交易模式。

除此之外，网站还更新了WSY微三云NFT平台客户战略合作伙伴、白皮书、代币分配、审计报告等项目信息，方便用户查阅平台及项目的相关资料，使用户对项目有更全面的了解。此次网站升级，打造WSY微三云NFT平台客户全新品牌形象，为用户提供更好的交易操作体验，冲击NFT+DeFi交易平台的新一线。

DeFi+NFT板块联动，走在腾讯联盟链上的新秀

总结：

随着加密资产日益成为主流，加密资产革命已经蓄势待发。NFT的可能性和潜力是无限的，WSY微三云NFT平台客户将继续努力，积极完善其商业基础设施，打造更符合市场调性的创新性NFT生态系统，打造可高效持续性发展的全新去中心化的商业模式，WSY微三云NFT平台客户有望成为新一线NFT交易所，集合NFT的买卖交易，抽奖收藏和拍卖等多类型产品，保障WSY微三云NFT平台客户发展的专业与可靠度，给大量散户和机构交易者建立信任的基础。