

# 智能销售机器人 思诺红

产品名称	智能销售机器人 思诺红
公司名称	芜湖思诺红信息技术有限公司
价格	面议
规格参数	
公司地址	安徽省芜湖市鸠江区鸠江经济开发区鸠江电子产业园综合楼4楼441室297
联系电话	13083035040 13083035040

## 产品详情

电话机器人能解决电销痛点：客户跟进

客户的意向是实时变化的，销售人员在记录过程中，无法统计客户说的每句话，会存在跟踪记录混乱、不真实的情况。不利于后续的整理跟进。而电销机器人系统会根据设定的规则不同维度的对客户资料进行分类，如：意向度、通话时长、行业等标签，另外销售人员也可以给信息进行自定义标签进行分类，便于及时进行二次跟进。公私海部署的灵活应用，解决内部员工撞单问题。

科技改变未来。此前的工业革命是以机器取代人力，以大规模工厂化生产取代个体工场手工生产的一场生产与科技革命。它改变了社会样貌，改变了人们的生活。现在再一次迎来了以人工智能为代表的技术革命，它将改变人类的工作方式，赋予机器智能，为行业赋能。但是有一点是明确的，人工智能取代的大都是简单重复性的工作，人类具有的创造力是机器人无法拥有的，就像电销机器人一样，它可以替代销售人员拨打通电话，但终和客户沟通交谈还是需要人来完成的。

使用电话机器人有什么好处?

- 1.智能分类系统，轻松达成合作意向
- 2.升级版的智能系统，可以识别不同客户的需要，智能销售机器人，针对客户的问题展开回答，并及时归类整理，敏锐度较高。交流是达成合作意向的根本，电话机器人这方面丝毫不逊色于人工客服。
- 3.电话机器人24小时无休，可以提高客户体验度

普通的工作人员都是轮流上班和休息的，有些人因为长时间做同一种工作，难免会有或大或小的疲惫感，时间一长，客户体验感就会变得很差。而电话机器人可以24小时不间断的工作，声音也会从始至终的

吸引人，并不会出现疲劳等感觉。这样可以大大提高客户的体验感。

电话机器人怎样解决电销痛点：

企业电话销售的目的是获得大量意向客户，并将其转化为持续客户，这就需要大量的电话外呼软件，而大量的电话外呼又需要大量的人工坐席。对企业来说，人工坐席的增加就是成本的增加，这也是电话销售行业的痛点问题。如何解决这个痛点呢，那就看电话机器人了。

传统的电销模式存在成本高、管理难、招人难、转化低的问题。近几年，随着人工智能技术的兴起，电销行业也加入了人工智能赛道。电话机器人是自动执行工作的机器装置。它既可以接受人类指挥，又可以运行预先编排的程序，也可以根据以人工智能技术制定的原则纲领行动。它的任务是协助或取代人类简单重复性的工作。电销机器人则是帮助企业销售打通电话，筛选出意向客户。

智能销售机器人-思诺红(推荐商家)由芜湖思诺红信息技术有限公司提供。芜湖思诺红信息技术有限公司是从事“电话外呼”的企业，公司秉承“诚信经营，用心服务”的理念，为您提供更好的产品和服务。欢迎来电咨询！联系人：毕经理。