

抖店无货源模式跟传统的电商有何不同？优势体现在哪？、

产品名称	抖店无货源模式跟传统的电商有何不同？优势体现在哪？、
公司名称	郑州龙之宇科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	郑州市河南大学大学科技园东区12号楼602
联系电话	19137161875 13017688270

产品详情

关于抖音小店无货源的文章，艾腾抖商已经写了很多篇了，

以往总会长驱直入地讲抖音小店无货源模式如何如何好，

今天呢，艾腾抖商给大家来点不一样的

咱们通过对比的方式，来更直观地看到抖音小店无货源究竟有什么不一样。

对比吗，肯定要有个对比对象，而无货源模式所对应的就是有货源模式的传统店铺。

所以，这一篇是传统电商VS无货源模式，谁更胜一筹！

一、成本

做抖店无货源我们需要准备（按照艾腾抖商这边的规格）一张个体户营业执照、五千元的小店保证金、用于拍单的流动资金。

传统模式呢，这些只是毛毛雨。

需要寻找货源、厂家、仓库、工作人员、店铺美工、摄影、美化、包装、联系快递点等等等。

我们都清楚，我们做一个项目，付出的精力和成本越多，风险也就会越大。

遇到货品积压更是有可能让之前的付出的努力功亏一篑。

而抖店无货源模式直接从根部扼杀了这种可能。

二、风险

抖店无货源模式使用软件搭配选品技巧，全网采集优质商品，加价上传到抖音小店即可。

等小店出了单，我们就去采集商品的上家那里填写顾客信息，进行代拍单，由上家直接发货给顾客，等顾客收到商品，我们也就赚到了差价。

小伙伴们，大家都有看到，无货源模式我们是卖出去多少单之后，再去拍单发货，所以为我们并没有什么损失和风险。

而传统模式就不一样了，可能仅仅只是因为宣传没做到位，商品曝光不够，就有可能是商品全部积压在仓库里面。

销量不好，就会囤积得越来越多，亏得也就越来越多，而我们所要面对的风险也将越来越大。

大量的囤货、囤商品样式，我们多面对的风险也是成直线上升。

三、自由

抖店无货源模式呢，在规定的类目内的商品，我想卖什么就卖什么，想上架哪一件商品只是一个顺手的操作而已。

小店中，哪一件商品的销量不好，我不想售卖了，就可以直接下架，完全不用担心库存的影响。

传统的店铺，遇到销量不好的商品，既要考虑这件商品的库存，又要担心这件商品下架之后有什么样的损失。

劳心劳力，也不能够跟自己的心情来操作。

完全没有自己做老板的心情！

其实，市场上面无论是无货源模式还是传统模式以及实体行业，

它们的行业本质都是一样的，

都是低买高卖的赚取信息差和服务费，

无货源模式只是帮助商家减轻了成本投入的压力，还顺带降低了开店会带来的风险，

对于想要做低成本创业的小伙伴来说会更加友好。