

品牌折扣女装尾货厂家拿货 品牌折扣女装尾货 贝熙欢迎拿货

产品名称	品牌折扣女装尾货厂家拿货 品牌折扣女装尾货 贝熙欢迎拿货
公司名称	广州贝熙服饰有限公司
价格	面议
规格参数	
公司地址	广州市白云区石井石沙路18号石建大厦C栋5楼贝熙女装馆
联系电话	13902495383 13902495383

产品详情

维拉玛拉品牌女装尾货批发——广州贝熙女装是经营国内一二线品牌折扣女装。

打折女装生意注意了，一般去取货的时候有两种，一个是折扣女装走份批发，一个是折扣女装挑款。

所谓走份批发，是品牌折扣女装批发行业的一种服装批发模式，品牌折扣公司将某一品牌的库存尾货拿回，然后根据大货的比例将顾客要货，不挑码，不挑码。每件商品的比例相同，折扣公司统计的是服装、上衣、裤子、外套等不同类别所占比例。每件数量、款式、比例多少告知顾客，品牌折扣女装尾货厂家拿货，适合整件拿走。

由于品牌折扣挑货首先是拿货成本高，压缩产品的利润空间；

二是需要频繁进货，出行成本大大提高，这样也变相提高了进货成本，再次压缩了产品的利润空间；

三是进货人员需要对市场的流行趋势非常清楚，这是很多专业服装买手做不到的，品牌折扣女装尾货哪家好，相当难；

四要对自己的客源定位非常了解，这就要求要有更多的时间来与终端消费客户接触。选款经营服装，很难做大做强。

上面就是对折扣女装走批发价比挑款流行的原因剖析，分别对折扣女装批发和挑款做了详细的解释和对比，这下大家看完就明白了。在折扣女装生意时，更多的人选择折扣女装走份批发。

欢迎来电贝熙咨询更多信息哦！品牌折扣女装尾货

梵腾品牌女装尾货批发——广州贝熙女装是经营国内一二线品牌折扣女装。

职员级别很重要

热情地问候客户。对于进入商店的顾客，不要热情过头，但也不能爱理不理，当顾客仔细挑选某件衣服时，可提议试一试，并可推荐相似的款式供他选择，这就要求店员有一定的经验，不要弄巧成拙。要注意的是，不适合顾客的衣服，一定不能说得当，或者硬要让他买，品牌折扣女装尾货，这样会造成流失客源无法弥补的后果。

对老客户来说，要懂得给予顾客优惠，特别是那些经常为您带来业务的老客户，一定要对这些老客户给予实实在在的优惠，这样才能留住他们，同时也可以提高他们的忠诚度。对服装店以后的发展很有帮助。

不要限制在店内寻找销售渠道

如果仅限于自己的店铺，那效益也会非常狭窄，只有多找出路，灵活多样，才能带来更大的效益。比如参加商场短期促销活动和产品展览会等。

笔者相信，只要做到以上几点，一路顺风，结合自己的优劣势，一定能做出成绩，至后希望大家的服装尾货店生意兴隆，红火赚大钱。

欢迎来电贝熙咨询更多信息哦！品牌折扣女装尾货

广州尾货女装批发——广州贝熙女装是经营国内一二线品牌折扣女装。

女性服装尾货这么多，可选择的这么多，眼花缭乱，但怎么知道这货好不好，如何鉴别好坏？

女装尾货优先选择品牌女性服装。没说市场上货就没有好的，但至少品牌货的质量保障比较高一些。

2、找有实力的品牌女装尾货批发厂家，避免有些小批发商收了钱不发货，或者发货不对板。

3、有时间，进货多，谨慎点，初次进货至好能到公司了解其实力，现场看货。尤其是做小本生意的，被骗一次不能翻身，更要谨慎。

品牌女装尾货是什么

对没有拿过品牌女装尾货的顾客来说，许多人习惯性地有一种“自以为是”的错觉，以为品牌女装尾货都是残次品，都是不好的货品，没有对市场做过调差，就否认了这一行业，错过了很多赚钱机会。这种片面单纯从字面上推测出一种认识，这其实是一种误解。尾货的质量和真品一模一样，但价格却非常便宜，对于正在寻找女装货源的老板，一定要认清这一点，了解这一行，才不会错过这么多好货源。

欢迎来电贝熙咨询更多信息哦！品牌折扣女装尾货

品牌折扣女装尾货厂家拿货-品牌折扣女装尾货-贝熙欢迎拿货由广州贝熙服饰有限公司提供。广州贝熙

服饰有限公司在库存服饰这一领域倾注了诸多的热忱和热情，贝熙一直以客户为中心、为客户创造价值的理念、以品质、服务来赢得市场，衷心希望能与社会各界合作，共创成功，共创辉煌。相关业务欢迎垂询，联系人：龚总。