

微分销商城app系统开发

产品名称	微分销商城app系统开发
公司名称	河南星期天网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	河南省郑州市中原区中原区郑上路11号院1号楼5层0538
联系电话	15617965391 15617965391

产品详情

随着微分销的快速发展，各种分销模式层出不穷，选择一种适合自己产品的模式尤其重要。微分销全球分红z为z新的分销模式，充分调动粉丝积极性，促进平台发展壮大，形成良性循环。

那么微分销全球分红模式具体是如何操作的呢？

一、什么是全球分红？

平台运营者将一定比例的产品利润用于奖励平台中业绩突出的推广者，并根据推广者的业绩评定相应股东等级，分配其团队业绩红利。

二、分销等级制度

1、等级划分，依次划分四个等级：代理商——渠道商——总代商——股东

2、代理商升级条件：推广员自己累积消费满xxx元

3、渠道商/总代商/股东升级条件；

直推推广员数+团队推广员数（或：直推推广员数+团队订单数）

三、分配原则

1、团队无限级原则

只要属于代理商发展的推广员，往下无论多少级，都可以得到股东分红

其金额为：股东分红佣金*代理商分红比例

假设平台拿出作为股东分红的佣金为20元，代理商的比例为0.05，那么，只要是这个代理商发展的推广员，都能得到 $20*0.05=1$ 元的股份分红

2、等级差分原则

依然假设平台拿出来作为股东分红的佣金为20元，股东分红比例如图设置，若渠道下面的代理A/B/C/D所发展的客户，渠道商都可得到以下奖励： $20*(0.3-0.5)=5$ 元 即每一级别所获得的奖励其实是：股东分红佣金*(所在级别的分红比例——下一级的分红比例)这种分配方式也叫“极差分销”，所以，股东分红模式属于“极差分销”模式