

一二线女装尾货批发厂家 贝熙服饰 绵阳一二线女装尾货批发

产品名称	一二线女装尾货批发厂家 贝熙服饰 绵阳一二线女装尾货批发
公司名称	广州贝熙服饰有限公司
价格	面议
规格参数	
公司地址	广州市白云区石井石沙路18号石建大厦C栋5楼贝熙女装馆
联系电话	13902495383 13902495383

产品详情

尾货女装批发厂家——广州贝熙女装是经营国内一二线品牌折扣女装。

品牌折扣女装批发市场的货品来源情况

识别炒货店的注意事项

版本多，货品系列多，对于那些风格不统一的档口，都有炒货的嫌疑。(有一些商家很少，做档口批发的时间很长，熟客多，生意也非常大，工厂做的货品也多，或者是自己下订单生产的货品种类多。就连这样的商家，参照下一个点，中间难免也有个炒货版。

有些档口也算是自己有工厂了，但是工厂的货物也不可能全年都能卖。工厂只做针织T恤，他的档口冬天卖外套就是炒货。(甚至卖夏装，一二线女装尾货批发厂家，这种档口也可以炒货，什么赚钱做什么，尤其是自己工厂供应不上的时候。)

同样的版本，卖出高价的档口不会承认炒货。隔板甚至会用到面料、辅料、做工、工艺等方面的不同。遇到这种情况，要对两档的货物进行二次确认。

炒货是别人的事，我们没有必要也没有理由批评他，只能说他的货贵了。只要产品质量好、价格低，我们就可以发货。

欢迎来电贝熙咨询更多信息哦！一二线女装尾货批发

秋冬品牌女装尾货批发——广州贝熙女装是经营国内一二线品牌折扣女装。

女性服装市场竞争的加剧，使一些稍具实力的品牌女装店将目标从普通大众转向富人。但质量好、钱多的顾客还是少数，怎样才能至大限度地吸引顾客？今日小编就给你分析一下精品品牌女装店的经营之道。

- 1、看人气，选金铺

数年前，顺子先生开了一家平面设计公司，学美工设计的顺子经常帮忙打理生意，结交了不少朋友，其中有一位在天河南路开了品牌女装店，顺子也想做美工设计，经常帮她打理生意，结交不少朋友，其中就有一位在天河南路开了品牌女装店。因此，2005年末，一二线女装尾货批发走份，顺子在天河南路租了一家临街商铺。自己觉得，小本创业做的是好地点人气，马虎不能，为此她拒绝了不少非临街商铺的租金便宜。

- 2、定位准，目标瞄准时尚白领

小生意还是要做有钱人的。顺子的话很实在。天河南路做品牌女装的商家中，不少人做的都是几十元的抵挡生意，认为物美价廉才薄利多销，顺子却不敢苟同：习惯购买几十元女装的顾客群体的收入不高，觉得物美价廉才是薄利多销的东西，顺子也不敢多买，所以顺子也不敢多花点钱，买个品牌女装就行了，这是一件很难做到的事，但顺子也不敢轻易接受，绵阳一二线女装尾货批发，因为这是一件很难接受的事情。

- 3、进货优，多跑几家供应商

每一次进入品牌女装时都是顺子亲自为山门挑选，她一般选择外贸企业中那些发往西欧发达国家和地中海国家的货品，这些品牌女装时尚高雅，设计更具特色。只有从一个或两个供应商那里取货，而顺子更喜欢从多个商家中单独挑选彩衣，每件女装也要进一、两件，顾客有需求在补充。对她来说，只要眼力好，就可以从一些意想不到的角落挖出黄金来。

欢迎来电贝熙咨询更多信息哦！一二线女装尾货批发

当季品牌女装尾货批发——广州贝熙女装是经营国内一二线品牌折扣女装。

今年流行的打折女装店想必大家都耳闻吧，折扣女装大家一听折扣二字都很感兴趣。至近几年，折扣女装店这么火爆，就是因为它的存在，让许多不能购买品牌女装的人有机会，下面我们来谈谈折扣女装店的促销方案。

- 1.折扣女装店促销计划-折扣促销

折扣促销是一种很常见的促销方式，大家应该特别了解。而且女性打折促销至重要的一点就是，店主在促销女装时要抓住消费者便宜的心理，让促销活动力度大一点，越大越好。这种方式不但可以让顾客在自己的女装折扣店消费，紧跟顾客对自己的女装店印象深刻，还能迅速打开女装市场。

- 2.折扣女装店促销计划-节日促销

对于女士打折店的促销时间，每个人的说法各不相同。但一般的时间大抵是假日前后，因为这个时段也

是消费者活跃的时候。优惠主题方面，根据不同的节日和假期，或者根据自己想采用的促销方式，有针对性地制定促销主题。有些人用“扯虎皮做大旗”形容女性折扣店的促销活动，这样可以淡化促销的商业化，一二线女装尾货批发平台，使促销更接近消费者。

3.打折女装促销计划-店庆促销

称之为开张促销，也就是我们常见的开张。商场促销是许多女装店经常采用的促销方式。由于店庆促销活动只在某一天举行，所以与其它折扣女装店碰撞的可能性不大。这一促销方案大致的做法是，对每一位进店消费的顾客在活动当天给予适当的优惠或纪念品。

关于店庆促销日期的选择，别傻傻地选择店庆那一天，任何一天都可以进行。由于星期一至星期五，大多数女性上班，很少去女装折扣店。因此周末促销对于打折女装店来说再合适不过了。高级会员制。这类推广计划一般是打折价或买即送。但是切忌一点，虽然大酬宾开张是至大限度地吸引消费者，但记住开店不是清货，还是有底限。从而使客户了解您的折扣女装店的风格与档次，给顾客留下良好的第一印象。

欢迎来电贝熙咨询更多信息哦！一二线女装尾货批发

一二线女装尾货批发厂家-贝熙服饰-绵阳一二线女装尾货批发由广州贝熙服饰有限公司提供。行路致远，砥砺前行。广州贝熙服饰有限公司致力成为与您共赢、共生、共同前行的战略伙伴，更矢志成为库存服饰具有竞争力的企业，与您一起飞跃，共同成功!