

# 抖音小店无货源的玩法是什么？适合新人小白吗？

产品名称	抖音小店无货源的玩法是什么？适合新人小白吗？
公司名称	郑州龙之宇科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	郑州市河南大学大学科技园东区12号楼602
联系电话	19137161875 13017688270

## 产品详情

时间赶到了2021年，伴随着时间的变化，受新冠疫情直接影响的经济下行也已经慢慢的转暖。

“乱世出枭雄”直播电商便是此次乱世天下下的物质，在肺炎疫情助力下，直播购物也变成了许多顾客的一种买东西习惯性。

依据数据分析，计算出来2022年我国直播电商买卖范围将做到28548.三亿，占网上购物占有率的20%。

4G、5G时期下，直播电商、内容电商、愈来愈受购买者的亲睐，在2020年抖音短视频双十一购物狂欢节成交量也是实现了187亿。

现阶段抖音短视频日活客户现已提升六亿人数，客户也提升8亿，因此抖音短视频将来也是在直播电商界独霸一方的存有。

那麼大家应当如和把握住此次出风口？如何做？

最先咱们来剖析下直播电商的关键点是啥。

1、耻于露脸，对这摄像镜头无话可说，不清楚怎么跟直播观众们沟通交流。

- 2、沒有用户基本，播出没人看，直播房间无法留住人。
- 3、迈出不了这一步，不清楚怎么实际操作，沒有去探索。
- 4、不清楚怎样卖东西，怎样详细介绍商品，如何推动直播房间的氛围。
- 5、沒有一手货源，不清楚做什么，哪些好卖，
- 6、不容易拍摄视频，编辑视频，拍了没有人看，编辑视频太不便。

只不过就这几个方面，如果这种都不需要你来，还能赢利，这一事儿是否就简易的起来了？

“抖音小店无货源新项目”就这样一个资源集中化的新项目，我们要做的便是【开实体店、找货、找网络主播】随后赚价差。

最先

第一步必须我们去申请办理申请注册一个企业营业执照，包括的营业范围越广越高，随后开实体店，挑选个人种类的店面，担保金2000~10000，大家交纳5000就可以，品类挑选内以家居家具日用为主导。（食品类服装，美妆护肤，诊疗这些那些都不必去做）。

店面做好以后要做的就是去找商品上商品了，去一些廉价的电子商务平台或是网址，拼多多平台就可以，主要是必须适用一件代发。不清楚那些网站得能够跟我说（r1060，加上得情况下备注名称下“3”由于加到人比较多，必须过虑一些低品质得人因此大伙儿多多包涵，不备注名称的话根据不上）

服务平台找好以后就需要去找一些能在抖音卖得动得商品，这儿交到大伙儿一个方法，去别的好多个电子商务平台寻找好物推荐排行榜，随后看近期销售量非常好，再去抖店“蝉母亲”类似淘宝网的淘宝生意参谋，看一下这一品在抖音中有没有人带，或是是带的人到底有多少，随后咱们再去发布这一品。

商品提交至大家小商店以后，下一步便是要启用“精选联盟”了，精选联盟是用以网络主播大咖和小商店连接的一个服务平台，网络主播达人网红能够在“精选联盟”中找出适合的商品，和店家战略合作以后卖货。店家会给大咖一定的提成。启用“精选联盟”以后，大家的商品就可以一切正常的在精选联盟中展现了。

找寻大咖的方法也是有二种，积极和处于被动，处于被动便是等候大咖在精选联盟中看见咱们的商品以后积极跟大家沟通交流，十分磨练选款的工艺和目光。

此外一种便是自动找寻大咖，积极一些，见到合乎大家市场定位的时尚博主都能够跟他聊，不必找很大的，早期大家找粉丝量在十万左右的就可以了，这种网络主播一般都没有确定的协作店家。成概率非常高。

谈好提成以后大家就等着收入了，等候商品开单，大家依据订单信息去拼多多平台上边开展拍单，由拼多多卖家送货给大家的顾客，随后咱们就借鸡生蛋，赚价差就可以了。

为何一开始说他是一个资源集中化的工程呢，由于大家手上网络主播会越囤越大，随后大家就可以寻找生产厂家以更低的价钱进货，融洽好资源，盈利空间也就更高。