

# 反电诈航班取消或改签诈骗交互、反诈虚构消费退税诈骗教育、反诈诱使扫描二维码图形(实则木马病毒)诈骗宣传、

|      |  |
|------|--|
| 产品名称 | 反电诈航班取消或改签诈骗交互、反诈虚构消费退税诈骗教育、反诈诱使扫描二维码图形(实则木马病毒)诈骗宣传、 |
| 公司名称 | 上海艺野实业有限公司   |
| 价格   | 5000.00/台  |
| 规格参数 | 上海艺野:上海艺野  |
| 公司地址 | 浦东新区万祥镇宏祥北路83弄1-42号20幢B区215室                         |
| 联系电话 | 021-61525557 18306720919                             |

## 产品详情

从第一次推出这款眼镜的，到不久前通过“概念视频”进行巨额投资并推出产品的magic reef，再到辛勤工作了六年，一想到AR眼镜，我们就会想到巨人。

事实上，随着AR热潮的兴起，也有创业团队参与AR硬件。玻璃是第一个，现在是一个很好的生活组合。

s在创业不到三年后推出了两款ar硬件产品。与许多致力于AR行业、推广硬件和生态的人不同，公司自成立以来就选择专注于工业AR的特殊道路。在正式成立的前一天，s宣布与下一代人工智能基金、资本和10区VraR孵化器基金共同获得数千万B轮融资。

Oglass，为什么大多数人在探索消费娱乐领域时会解决行业问题？此次融资后，Oglass将有什么新模式？Oglass对现阶段模式不确定的AR行业有何看法？

对于这些问题，卫兵通过电话采访了Oglass的首席执行官苏波。

再创业：带来技术效益

在Oglass成立之前，苏波有很多职业企业家。

在电信负责技术、运营和维护的六年后，在一家广告公司辛勤工作了近四年。之后，我在CG行业著名的水晶石公司工作了5年。他在各个领域的工作经历源于他早期的教育经历。从邮电自动化到工业艺术和媒体经济学，看似无关的“多学科”学习经历对他的选择产生了巨大影响。

给沙发印象深的是上次“失败”的创业经历

“在去水晶石之前，我开始做生意。两年后，我实现了‘1000’。”

尽管记录良好，但由于团队快速扩张造成的现金流问题，Supa在三年多的时间里未能开展业务。在接下来的五年中，进入水晶座，担任新媒体业务部副总经理和总经理。

不仅偿还了创业失败的债务，还因为职业原因参与了VR/AR项目。不是通过ar眼镜，而是通过Kinect、手机/平板电脑和其他媒体。

对于水晶石来说，在水晶石上的所有经历都是“种子”。经过多年的扎根和成长，他有了重新创业的想法

“尽管网络技术和it技术有着长期的发展，但一线员工很难享受到这种便利。”