

红包墙把赠品引导出来

产品名称	红包墙把赠品引导出来
公司名称	杭州黑斑马信息技术有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	杭州市滨江区长河街道滨和路1174号2层（托管：0043号）（注册地址）
联系电话	13386531520

产品详情

成交型赠品做生意经常会发生顾客疯狂砍价和迟迟不肯付款的事情，那么这个时候就可以用赠品促成成交和防止顾客砍价。砍价是经常发生的事情，很多菜市场买菜的几毛钱都要砍一下，难道就是为了这几毛钱吗，这就是人的一个共性，喜欢占便宜的心理。成交型赠品的秘诀就是

一开始不要说出你有赠品，而是而是在顾客讨价还价或者迟迟不肯付款的时候，然后再慢慢的把赠品引导出来。那么到底要如何操作呢？赠品醉好以正0品的形式摆在店里，明码标价，报价的时候必须报高价，这样才能让价值放大。举个例子，一个保洁公司运用赠品击败竞争对手那他是怎么做到的呢？

业主有新房装修或需要请清洁公司进行打扫，那么这个业主就找了好几家保洁公司，业主经过砍价之后跟一家清洁公司谈到了400元，那么这家公司就报价450元，这时他们公司是没有任何价格优势的，但是醉终结果每个业主都会选择这个450元的，那么他就跟这个业主说，400块钱我们是肯定做不了的

因为我们要保证品质和质量，达到高标准高要求。但是我可以送给你一个大理石打蜡服务