

抖店无货源是模式是如何运作的？

| | |
|------|-------------------------|
| 产品名称 | 抖店无货源是模式是如何运作的？ |
| 公司名称 | 郑州龙之宇科技有限公司 |
| 价格 | .00/个 |
| 规格参数 | |
| 公司地址 | 郑州市河南大学大学科技园东区12号楼602 |
| 联系电话 | 19137161875 13017688270 |

产品详情

什么是抖音小店？

抖音小店是抖音在18年左右出现的一个电商平台，以直播+带货的模式出现在大众视野，只是那个时候的抖音小年并不像现在一样火爆，当初的抖音是允许第三方的产品接入的，外加上小店初期的入驻门槛高，所以小店一开始并不是很受商家的欢迎，反而第三方平台可以直接挂产品链接到，抖音的直播间以及作品里，所以商家更愿意去这样做，直到去年，年初抖音下调入驻门槛，只需要保证金即可入驻，下半年8月份左右，抖音全面禁止了第三方链接，要求网红达人的直播间以及作品内只允许挂售第三方链接。

抖音小店的产品并不是直接面向消费者，而是在抖音内一个叫做“精选联盟”的版块展现给网红达人，并由达人主播等选中我们的产品之后挂售到他们直播间内，进行带货，达人赚佣金，我们赚差价。

而在之前大多数达人带货的都是第三方平台的产品，这个规则一出，大多数的网红面临着无货可带的地步，这时抖音小店这个巨大的空缺市场就展现了出来，所以抖音小店成为当值无愧的风口平台，而无货源玩法更是将这个项目投资成本降到最低，运营更简单，复杂的流程简单化。

什么是无货源？

无货源是一种不需要囤货，发货的电商项目，因为操作简单，且不需要复杂的运营，资金成本低，受到广大创业者的青睐，该模式也活跃在各大电商平台之间，基本上国内外电商平台都有这种模式存在。

那么这种模式是如何运作的？

我们通过软件或者是其他方法把产品上传到我们的店铺当中，有人在我们的店铺中下单之后，我们就去

上家下单，直接由我们的上家发货给我们的买家，我们从中赚差价，中间我们省去了很多麻烦事。这一模式也是最近几个月才逐渐被放到抖音小店上来的。

抖音小店无货源和其他平台的无货源不太一样，因为中间增加了直播带货这一环，我们采集产品的产品要加上价格，还要给达人支付一定的佣金，虽然利润低但是单量大，在加上现在竞争少，平台又是刚出，所以抖音小店无货源店铺特别好做起来。