

小程序门店引流，成都奶茶店小程序开发案例

产品名称	小程序门店引流，成都奶茶店小程序开发案例
公司名称	上海龙兵兵数字科技有限公司
价格	4000.00/套
规格参数	品牌:龙兵科技 属性:小程序 产地:成都
公司地址	成都高新区世纪城南路599号天府软件园D区6栋505号
联系电话	028-85980903 18884271422

产品详情

这个奶茶店会员福利,让客户求着充值“ 客户充值300元，送480元，返300元，还赚10万！”是什么样的神操作？

一个奶茶店的神操作，一个营销方案，就解决客流和现金流，把引流、成交、复购、转介绍通通搞定，实现了用户和会员裂变增长！

那么，我们来看看这个奶茶店具体如何操作？

如何快速引流？让客户忍不住扫码加你微信？

如何快速成交？让客户无法拒绝的下单购买？

如何持续复购？让客户求着你充值办卡？

如何持续转介绍？让客户主动转介绍新客户？

如何用一个方案，把一家店裂变连锁店？

一步：引流，策划引流鱼饵

“只要19元，抢1580元奶茶店福利，全年奶茶免费喝”名额有限，先抢先得。

扫码添加微信，了解活动详情。

利用这个让人无法拒绝的福利方案，把意向顾客，通通添加到微信，为后期的成交和充值，转介绍做好准备。

一个福利：全年免费喝奶茶,每周免费领奶茶一杯，领取48次，每杯12元，合计580元。

第二个福利：500元代金券券，可以到店或在小程序打折购买奶茶、蛋挞、鸡米花等。

第三个福利：500元的神秘大礼包”

如果是你，你愿意参与活动吗？

特别提示：

引流的本质是：利他，让客户占便宜，客户才会被你操控。

大家可能有个疑问，给客户这么大的便宜，商家不得亏死呢？那么，可以采取抽奖制、分期兑现制，就可以降低引流成本，往下看，我们具体是如何操作的？

第二步：成交：筛选意向客户

顾客付费19元，并转发《19元，抢1580元福利，奶茶全年免费喝》活动到朋友圈，集赞30人，加入抽奖群，群每增加200人，群内发礼包，抢到大金额，获得奶茶全年免费喝这个大福利。

如果没有抢到大金额礼包，顾客有2个选择：

一个方案：退还19元。

第二个方案：获得19元的烧仙草奶茶2杯，等于买一赠一。还获得500元的抵用券，以及500元神秘大礼包。

如果是你，你选择哪个方案呢？

第三步：复购：锁定消费，持续盈利。

500元代金券，10元一张，共计50张，锁定顾客50次消费，比如：满30元减10元代金券，可以打折买、蛋挞、奶茶等各种小吃零食。

50张代金券全部用光后，顾客合计消费1500元，这个就是我们的收入。

为了锁定客户长期消费，把50张代金券全部用完，在给客户一个福利，50张代金券用完后，可以直接领取价值500的神秘大礼包。

第四步：充值：快速收回现金（卖产品，不如卖商机，卖赚钱机会。）

“充值300元，送480元蛋挞，返300元，挑战赚10万！”

“只要充值300元，享受以下福利

- 1、【消费权】充300送50元，300元增值当350元现金使用。
- 2、【赠品权】每周领取2个免费蛋挞,合计领取48次，价值480元。
- 3、【优惠权】获得300元代金券，30张10元代金券，满30元抵扣10元代金券。
- 4、【订单佣金】卖产品不如卖商机，有的人，可能不喜欢喝奶茶，但是对赚钱有强烈欲望，我们就可以让他们帮我们推广奶茶，赚钱。

一个大学生可以推荐同学到店消费、或者在小程序商城下单购买奶茶，可以获得消费佣金。推荐一个同学到店消费28元，可以获得30%佣金，就是8.4元，如果这个同学每月消费8次，那么，大学生一月可以获得67元佣金，一年获得804元佣金，如果在大学校园或校友群推荐了100个同学长期消费，可以获得80400元佣金。

5、【会员卡佣金】大学生推荐一个同学充值300元的会员卡，可以享受30%佣金，90元，那么推荐20个同学好友充值会员卡，可以获得1800元会员卡佣金，同学推荐好友充值，还可以获得10%的佣金，如果20个大学同学，每个同学推荐20个好友充值，就是400人充值，按照10%的佣金，可以获得12000元间接佣金。

第五步：裂变，自用省钱，推广赚钱！

省钱：用户成为会员后，享受免费领取48次蛋挞或面包，还有300元的代金券，自己占到了便宜，也愿意把这个福利推荐给亲朋好友，让大家一起占便宜。

赚钱：一个好友成为会员，还可以获得90元佣金，推荐20个好友成为会员，还可以赚到1800元一级佣金，一个月的房贷都够还了！

如果好友不加入会员，直接在小程序商城下单，你也有佣金分成，通过你推荐的每个好友，买的每个订单，你都有提成，如果你推荐了100个朋友、同学在小程序下单买奶茶、零食小吃等，是一笔稳定的睡后收入，相当于，你没有租门店，没有请员工，也没有进货，没有投入，只需要在群里发优惠券，就等于在小区、学校开了一个线上奶茶店，只需要一次推广，实现长期躺赚，一年赚10万，而投入只需要300元，300元还可以购买奶茶哦。

会员想赚更多钱，或者更加优惠的价格购买奶茶的话，可以加入更高等级的会员，充值1000元、2000元、5000元、1万元等，可以获得更低的购买折扣，和更高的推广佣金。

第六步：门店裂变，一家店变连锁！

这个方案，把引流、成交、复购、转介绍通通搞定，实现客流增长和现金快速回收，收回的现金流，可以开新店，继续执行以上营销方案收钱，然后继续开店，持续裂变门店，快速发展成连锁门店。