

共享股东员工分红系统开发

产品名称	共享股东员工分红系统开发
公司名称	广州微码互联科技有限公司业务部
价格	1000.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区
联系电话	13480273125 18122468543

产品详情

众所周知，经历了十多年的快速发展后，传统电商的发展模式触到了天花板，线上流量红利的见底、获客成本的提升以及盈利速度的放缓，让各路平台挠头不已。如何挖掘新增流量成了电商公司的“老大难”问题。而这刚好是短视频的优势所在。凭借着丰富活泼的内容、与生俱来的社交属性与对碎片化时间的占据，短视频宛如磁铁一般集聚了巨大的流量。根据Quest Mobile的统计数据，截至2018年9月，我国短视频平台用户规模高达5.18亿人次。

共享股东分红系统是将店分享给有资源的人，这些人称为共享股东，成为共享股东需要支付一定的佣金，可以共享门店，相当于成为销售伙伴，对股东来说把自己的资源带到别人的店里做生意。

1.共享股东分红系统之股东分红模式。

共享股东分红系统新的商业合作模式与传统合作模式的不同主要是红利股东不稀释上司的所有权，只有报酬，不分原来的销售额。实现人脉变化，维持充满客户。

2.共享股东分红系统之如何招募股东。

共享股东分红模式可以从与店铺有关的人中扩大，也可以利用异业联盟的方招募。

3.共享股东分红系统能给店铺带来什么好处？

削弱所有权、使用权，提高站点利用率，降低成本。股东利用自己的人脉资源，给店铺带来顾客，上司不必担心顾客问题。

4.让员工变身级店主，销售精英。

过去，为了管理员工，不能激发员工的积*xing，服务跟不上，流动性高，业绩下降是必然的结果，共享店铺让员工为店主服务顾客，顾客回顾消费，可以得到报酬。这样，为了得到报酬，员工们会努力服务！

5.可以向股东设计各种优惠方案

引流方案/项目销售方案/优惠券方案/会员卡方案等。

6.可以用手机引流锁定客人

店主可以**引流方案活动等，迅速提高店铺转化率，只需一部手机就可以处理。包括活动计划、活动结算、员工报酬等

二、共享股东分红系统的几种模式：

1.共享股东分红系统之区域分红模式：分销商自成为合伙人起，所有收货区域在合伙人管辖范围内的订单，合伙人可根据设置提取相应比例分成

2.共享股东分红系统之团队分红模式：分销商秒变合伙人卖货*带劲分销商自成为合伙人起，团队成员购买及推广订单，合伙人可根据需求在团队分成系统后台设置提取相应比例分成

3.共享股东分红系统之股东分成模式：分销商变股东额外享受交易额分成分销商变股东，额外享受交易额分成。自成为合伙人时起，可享受商家交易额固定比例分成。

如此一来，一面是短视频的流量丰富，另一面是电商平台的获客焦虑。一面是短视频的变现压力，另一面是电商平台的财大气粗；一面是短视频的天然营销优势；另一面是电商平台的商品琳琅满目.....取长补短的客观需要，自然而然地让人迫不及待想要促成双方“联姻”的美事——即在短视频中植入电商营销元素，在给电商平台带货的同时，实现短视频平台的流量变现。