

# 怎么在抖音主页添加自己的联系电话？实现在抖音引流，卖货变现？

产品名称	怎么在抖音主页添加自己的联系电话？实现在抖音引流，卖货变现？
公司名称	海口美兰抖琦琦文化传媒工作室
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	【电话烦、手机号同微】
联系电话	18897981244 19979808844

## 产品详情

互联网瞬息万变，互联网上的热点也是转变地相当的快，一个热点可能过了几天就不再有人关注了。这对于想凭借互联网走红的人或物来说，显然要付出更多的心血来维持热度。那么，各个引流渠道显然都在他们的考虑范围之内。对于商家而言，在互联网进行引流的最终目的不外乎都是卖货变现。

因此，一些比较重要的引流渠道，都少不了商家们的身影；比如，抖音。

抖音作为2019年热门的短视频平台，有着3.2亿日活跃用户，属于是自带流量。如今，抖音与微信、微博等巨大流量池并称，绝对是商家不容错过的流量池。

商家在抖音平台上发布内容之后，就能通过发布内容来吸引用户前来关注，并进一步转化为粉丝，这样就能更方便商家引流变现。

### 抖音的内容营销

在抖音只能是通过发布优质内容来吸引用户关注，因为抖音采用的是智能社交推荐机制，只要发布的视频内容有趣，也可以获得大量的曝光。这就决定了粗制滥造的视频所获得的曝光量很少。

因此，想要在抖音平台上获得大量的曝光，最简单的办法就是制作高质量的视频内容。

有了曝光，怎么才能引流？

拥有曝光，并不代表着是结束。恰恰相反，这只是开始，因为接下来的工作就是要引流变现了。目前，通过抖音引流的方式无非就只有这么几种：一是在视频内提及联系方式；二是在评论中回复；三是在私信回复等。但是，这几种引流方式都存在着被抖音删除、限流乃至封禁的风险。

抖音企业号——为商家准备的营销工具

那么，到底有没有什么引流方式是没有风险的呢？或者换言之，有什么引流方式是抖音官方认可的呢？当然有！那就是抖音的电话拨打组件。这是抖音官方所推出的转化组件，经过设置就可以在抖音主页上展示，只要用户点击“联系方式”这个按钮就可以跳转至电话拨号界面，并显示相关号码，这无疑对商家引流变现提供了很大的便利。

比较遗憾的是，目前，这个功能并没有对所有的用户开放，只有认证了抖音企业蓝v号的用户才可以设置该功能。所以，商家如果是想开通“电话拨打组件”的功能，需要先开通抖音蓝v。

抖音蓝v认证的申请流程如下：

第一，用需要认证蓝v的抖音账号登录抖音蓝v认证官

。

第二，填写企业认证公函，具体情况可以参考抖音官方的企业认证公函填写模板。

第三，填写并提交认证资料，然后填写邀请码。

第四，扫码完成抖音官方收取认证费用600元即可完成提交。

需要注意的是，抖音蓝v认证有部分禁入行业及需要额外提供认证资质证明的行业。禁入行业认证抖音蓝v将做认证失败处理。而需要额外提供认证资质证明的，如果碰巧没有，那么在提交认证申请后的30天内仍没有补充提交资质证明，也会当认证失败处理。而认证抖音蓝v失败，是不会进行退款的。

认证抖音蓝v之后，除了可以获得电话拨打组件，还可以获得同步认证今日头条和火山小视频、官链接、商家页面、店铺POI地址、粉丝画像等蓝v权益。可以为天猫、淘宝、京东店铺以及线下店铺引流，构建企业商家的营销阵地，完成变现的目的。

个人建议：

在认证抖音企业号之前了解清楚自己的营业执照是否在抖音官方禁止入驻的范围，因为提交后官方只负责审核这个申请是否符合，但不负责退款。

所以例如，酒类，食品类，护肤品类，以及认证名字需要跟营业执照不一样，例如认证电视节目名字，营业执照是传媒公司，认证前要多了解认证资料。

更多企业号认证干货请留意更多文章，或关注抖琦琦