

马云新零售商业模式提问，答案都在这里

产品名称	马云新零售商业模式提问，答案都在这里
公司名称	东莞市数云网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	东莞市
联系电话	18665158422 18665158422

产品详情

新零售商业模式是什么？

何为“新零售”？

阿里巴巴集团董事局主席 马云：互联网时代，传统零售行业受到了电商互联网的冲击。未来，线下与线上零售将深度结合，再加现代物流，服务商利用大数据、云计算等创新技术，构成未来新零售的概念。纯电商的时代很快将结束，纯零售的形式也将被打破，新零售将引领未来全新的商业模式。

阿里巴巴集团CEO 张勇：利用互联网的思想和技术去全面改革和升级现有的约30万亿社会零售商品总量，使得中国消费者日益升级的消费需求可以得到有效的满足，使得整个商品生产、流通、服务的过程因为互联网、大数据的广泛运用变得更加高效。

小米科技创始人 雷军：我觉得不管是电商，还是线下的连锁店、零售店，本质上要改善效率，只有改善效率，中国的产品才会越来越好，中国老百姓的购买需求才会极大地释放出来。

新零售商业模式怎么做?

解锁“新零售”的打开方式

来自国家统计局的新数据显示，新零售对中国经济增长的贡献与日俱增。2016年，全国终消费支出对经济增长的贡献率为64.6%。其中，中国网络零售交易总额已达51556亿元，同比增长26.2%，比同期社会消费品零售总额增速高出15.8个百分点。专家称，数字背后凸显新零售在未来中国经济格局中的重要意义。

那么，新零售到底是什么呢?业界对此看法不一，但普遍认为新零售下，实体零售与电子商务的商业形态不再对立，线上线下融合发展将是中国电子商务发展的新常态。就连阿里巴巴集团CEO张勇也认为当下国内的零售业态还不足以完全描述新零售概念，新零售发展仍在“摸石头过河”阶段。但可以肯定的是，新零售与供给侧改革、虚实结合以及消费升级等大背景密切相关。

其实“新零售”所谓的O2O(线上线下融合)合作背后，更多的是在业者争夺各自所缺乏的资源——实体业者缺乏客流，通过线上导流可为自己的门店获客，而电商则缺乏线下实体店的货源和库存管理优势，从深层次而言是各取所需。

当然，电商也不傻，怎么可能将客流免费送给实体店呢?其实电商需要的是实体店数十年积累而来的强大货源供应和管理经验，毕竟电商更多的是一个平台，其缺乏的是线下资源。所以，如果可以互相成为KOL(Key Opinion Leader，关键意见)，让对方为自己弥补短板，自然是皆大欢喜。

大家都知道新零售的到来改变了很多的东西，也带来了很多的改变，特别是在零售行业上的改变!那么，在2021年社交新零售会成为商业模式的主流吗?社交新零售是什么?

2021年真正的商业主流不是在竞争产品，而是在竞争模式!有人预测社交新零售会成为商业模式的主流!原因有3!

、公司是以产品为中心

第二、公司是以渠道为中心

第三、公司是以用户为中心

那么在所有的竞争并不是在争产品，而是真正在争商业模式，所以如何透过商业模式创新，能够帮助企业建立庞大的渠道，以及拥有庞大的用户数，这才是真正商业模式创新的核心关键

2021年的商业模式核心关键词2个字就是"融合"!

从电子商务跟线下实体的融合，马云说这叫"新零售"，

但事实上新零售接下来还会融合"微商"，

所以这个在会非常火!称之为叫"社交新零售"，

所以2021年社交新零售将会成为所有商业模式的主流模式。

创新先人一步，创建属于自己当今和未来商业新趋势的"社交新零售"模式，同步完善企业的：微商，电子商务，招商，线上线下商业的融合!