

# 新媒体营销短视频推广

产品名称	新媒体营销短视频推广
公司名称	秦皇岛智鼎文化传播有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	暂无
联系电话	13903358291 13903358291

## 产品详情

在网络上各大音乐平台近都发起了不同的音乐人计划，通过音乐人计划，独立音乐歌手能够获得更多的平台推广资源，很多音乐人也在各大平台的音乐人计划中获益，冒出了一首又一首热门歌曲。当然网络上火的音乐人主要是酷狗音乐人，网易云音乐人，抖音音乐人这3大音乐人计划，其它的音乐人如QQ音乐人，讯飞音乐人，豆瓣音乐人，快手音乐人等等也是有一定的热度，普遍的群众还是比较关心酷狗音乐人计划，网易云音乐人计划以及抖音音乐人计划这3大音乐人计划的热度。

在内地韩国歌曲是有一大批忠实的听众的，韩国的欧巴爱豆是相当受欢迎的，在网络上韩国歌曲排行榜试听量是非常高的。

录音棚通常面对的是一个群体。如果说是一些综合性的大学或是有乐队的学校这类都比较好点。但如果是什么类强的或是音乐学校附近做这事，基本上就没搞头了

歌曲推广是非常有难度的一门技术活，在网络上给新歌进行推广也是需要技巧的，在歌坛并不是所有歌曲都能够火起来，不同的歌曲，不同的歌曲推广方案都是会影响歌曲传播跟热度。

录音一直是自由音乐人所向往的。随着高科技产品的普及和推广，使一些过去普通人认为不可能做到的事情有了实现的可能。尤其是电脑的普及，可以使大家享受数字录音的乐趣。记得我次把声音录到电脑里的心情，当时别提多高兴了。可是高兴之余，也有些遗憾：虽然声音录上了，但声音质量很成问题，因为当时的声卡也只能这样了。现在好了，大家可以有很多的声卡选择，真是方便多了，这样几乎人人都可以自己录音，很多人都可以录制自己的专辑了。

目前市场对于文化产业的反响很好，录音棚也会受到很多业余主播的关注和支持，前景不错。不过要投资数额不少，尤其是设备采购方面。

原因很简单，因为抖音能让音乐来了。抖音在欧美很普遍，就说你在传统的读音上面接受知识，你可能会传承音乐。\*\*\*初，没人看的抖音推广上得专栏，一个是家长来看，比如电视节目，“未来妈妈老板”，“下一个熊孩子”等，相关栏目连一两年来不断传播，不管是怎么运用。可能你一来看，有可能是孩子看这么多，当孩子看一个人，你又说得明白了。怎么样，是不是自己不想干。只要出过一个bug，就可以理解了。

推广内容过多、内容容易引起观众反感、原创度不高、视频清晰度不够等视频不建议用来推广。此外，TikTok 也强调了一点，涉及到音乐版权的视频也不能用来推广。在经过上述的筛选之后，用户可针对这个视频设置推广活动。

如果连圈子都没有的话，只是有一单生意做一单，那生意肯定是越做越少，后做不下去

音乐：流行音乐、影视音乐、企业歌曲创作制作；作词、作曲、编曲、录音、混音后期制作、母带处理；音乐作品发行推广；唱片专辑生产包装（自设工厂）。

音乐app在上线后，要注意宣传推广，借助各个媒体软件进行宣传，提高自身app的曝光量。如果不进行宣传，可能甚至没有人会愿意尝试这款新式音乐app，无法和其他音乐app争取用户。可以弄一些拉新活动，通过各种活动来吸引用户，比如邀请多少人注册可以获得音乐下载免费奖励等。

如今各大音乐平台是推广音乐佳的宣传平台，这些音乐平台覆盖的全网络的音乐听众以及歌曲粉丝，通过音乐平台来推广歌曲能够给音乐作品带来直接的试听以及曝光，这些也容易让音乐在网络上成为爆款音乐作品。

怎么吸音：常见的是通过多空柔软的材料将声音的能量变为热量消耗掉，如聚酯纤维材料、大棉被、鸡蛋面、窗帘等。对低频的专门吸收可以考虑赫姆霍兹吸音模块，但是门槛较高，不建议自己尝试。

棚大致分为两种，一种是可以录制乐队编制、甚至管弦乐队的，单纯一间录音室的面积至少在20平米左右，按照比较普通的声学装修设计，5000一平，10万先准备好。

歌坛先给的机会很多，我们需要把握当下这个好机会，让自己的好作品更好的发挥它的价值，找准作品，找准重要，这样是新歌推广重要的。

在经济不景气的环境下，越来越多的乐队、音乐人和教堂会众发现自己陷入了经济困境，当需要录制下一张大型专辑时，由于没有足够的钱来长时间租用录音棚，越来越多的人开始自己动手来制作唱片。

影视：影视拍摄制作，宣传片广告片微电影拍摄制作，视频拍摄制作，音乐MV拍摄制作，视频后期制作，制作，配音配乐。视频作品宣发推广。

对于大学生来说，搞录音棚其实还是比较好挣的。对于大学生就是薄利多销的方法。许多人爱唱歌，爱玩音乐，录音棚就成了他们的好选择。但是有一点，外面的录音棚价格都偏高，如果价格合适，在学校附近或里面做，只要有市场，前景是相当的不错，因为音乐永远都不会过时。

投资开一个录音棚的初期投入如下：房租大概在6000一个月，可以选着偏僻点的地方，一般是在2000-2500左右一个月，一开始是付三压一，得1万的房租钱，然后是装修费用，因为需要使用隔音材料花费会比较多一点控制在3-6万内，接下去就是器材的购进，一开始玩的时候可以选用二手的产品，几个相对便宜但是自己要会选。全部加在一起在10-15万，为次投入。建议普通的投资者初期可以投资10万元左右，买一个路数比较多的大型模拟调音台，因为这样即是音质比同样价格的数字调音台的音质要好。

像歌手一样录制一首自己的单曲，出一张专辑，相信是很多音乐爱好者的渴望和需求，而电视选秀节目的火爆又刺激了这种需求。

在网络上抖音如今是影响力非常强大的视频平台，歌曲通过在抖音上进行推广，是能够影响全网络用户的，抖音矩阵是当下时髦的推歌方法，通过抖音优质的视频制作者，让他们制作高质量的视频进行发布推广，通过在抖音粉丝里的广泛覆盖能够让作品快速的火起来，几乎当下的热门歌曲都有抖音的影子。

。

在网络上通过音乐推广公司推广歌曲是直接也是容易的，音乐推广公司他们在推广歌曲的时候有的判断，对于音乐市场也非常熟悉，这样让他们指定方案以及进行网络传播会比较方便，当然寻找比较靠谱的推广公司就比较重要的，音乐资讯推广网是一家由10余年的音乐推广经验的团队，如果想直接推广音乐，可以让他们来操作。

交通方便的前提下，房租尽量要低。稍偏远些的话也不怕，毕竟录音不是每天都去的行为，可能两三个月就去一次，因此只要有地铁或者公交可达即可。”

在社会上有非常多喜欢音乐的朋友，他们就是大家比较熟悉的音乐人，如今的音乐在华语歌坛音乐作品上的活跃度甚至超过了传统的唱片歌手，音乐人通过不断的创作以及发行音乐作品来证实自己对音乐的喜爱以及传递自己的力量，不过很多的音乐人比较关心的还是如何获得市场回报，比较不同于唱片公司，音乐人需要有收入来维持自身的事业发展，想知道音乐人怎么赚钱？

有了设备就得有人干活，录音师的价格就没数了，好的录音师基本都有自己的棚，不好的录音师一个月在你那赚万把块工资根本没客人来，所以你自己如果不懂录音，死了这条心吧，除非你特别有钱，给某录音师投资一个巨牛的棚，他算技术入股，三五年可能可以回本。

广告推广技巧一、找相关产品播放广告。如今，我国有越来越多的企业希望广告播放能够达到事半功倍的效果，许多人还在尝试播放一些音乐等外出的时候，很多人都想要尝试播放自己喜爱的歌曲，在网络上宣传自己的朋友，带来一些新的机会。

如果我们选在黄金地段的话，录音棚的租金肯定是不菲的。但是我们是可以通过多元化的分散经营模式，来化解由高昂租金带来的运转压力的。录音棚的主要业务，是个人唱片制作。我们也可以也依靠自身的条件和优势，为客户来量身定做他们的原创，以及广告及影视传媒的编曲配乐等。

录音棚又叫录音室，它是人们为了创造特定的录音环境声学条件而建造的专用录音场所，是录制电影、歌曲、音乐等的录音场所，录音室的声学特性对于录音制作及其制品的质量起着十分重要的作用。人们可以根据需要对其进行分类，例如，可以按声场的基本特点划分而分为自然混响录音棚、强吸声（短混响）录音棚以及活跃端—寂静端(LEDE)型录音棚，也可以从用途角度划分而分为对白录音室、音乐录音室、音响录音室、混合录音室等等。

抓重点宣传。在音乐歌坛，我们需要判断市场，抓住市场，网络宣传是当下非常重要的，在网络上寻找歌曲正确的宣传方式是非常重要的，一首歌曲他的宣传平台是非常重要的，所以我们要对歌曲有了解，抓到适合歌曲的宣传平台以及重点平台来宣传。

在磁带和CD刚刚出现的时候，正是音乐制作的黄金时代，不缺钱不缺机会不缺人，什么都不缺。但现在，音乐制作处在一个不是快速复制的行业，每个录音棚代表着一个音乐圈子。棚本身不重要，圈子很重要。而圈子的形成需要过程，需要培育，靠的是从量变到质变的积累。

腾讯音乐人开放平台，是腾讯音乐娱乐集团2017年推出的旨在助力行业生态良性发展，为广大音乐人提供作品发行、宣传推广、数据管理、演出支持、作品收益、版权管理与维护、教育培训等多重服务的开放平台，成立四年来，通过收入支持、曝光扶持及推进行业良性发展三大核心举措，助力音乐人全方位发展，目前平台入驻原创音乐人总数超过23万。

台湾歌手曾经是华语歌坛的霸主，一批又一批的台湾歌手深深的影响着华语歌坛也让市场亿万粉丝为之着迷，当下内地歌手逐渐发展起来，而台湾歌手如今只有少数还在内地歌坛活跃。

在网络上每年都会有很多歌曲热门起来，热门的歌曲大家都可以发现到，但是哪些比较火或者有点火的歌曲被发现就不是那么容易，这些歌曲是市场一些朋友们比较偏爱的歌曲，但是又没能成为网络爆款歌曲，但是歌曲的魅力确实是不可挡的。

在网络上很多音乐人或者独立歌手，他们制作了很多的音乐作品，这个歌曲有可能已经发行了一段时间，有些也可能刚刚发行还有的可能还没有发行，他们想给自己的歌曲进行推广，但是又清楚自己的歌曲到底还能不能推或者能不能推火。

近年来，网络直播行业十分的火爆，很多人通过直播，几乎是一夜成名并暴富。所以，一些平民大众的“明星发财梦想”就被鼓点燃的无限膨胀了。在目前，面对大众开放的录音棚项目，也是发财火爆的，很多人都是赚得盆满钵满了。那么，在2020年我们到底应该如何运作一家录音棚，才能日赚千元呢？

开店赚钱是大多数创业者首先想到的途径。然而，在日益激烈的商业竞争中，如何把握市场的脉搏，既能发挥自己的一技之长，又能准确拿捏投资时机，从中赚取稳定可观的收益。

对于每个歌手来说，怕就是歌红人不红，其实这还不是特别惨的，还有另一种更悲惨的就是，歌手自己原创的歌曲不火，反倒别人翻唱火遍大江南北，这样的事情经常发生。就拿我们老少皆知的歌曲《冬天里的一把火》，这首歌原唱其实是高凌风，当时他唱这首歌的时候并没有火起来，反而后面却是费翔把这首歌给唱火了。

声场的设计：隔音主要是堆料，的声场就需要智慧了。首先我们个人对于目前市场上盲目使用款舢板的做法嗤之以鼻，很多淘宝卖家根本说不清楚自得的产品的声学特性，随便弄两张频响曲线貌似很，其实对声场的作用是没有计划的，结果就是你辛苦打造的录音棚的效果是随机的不确定的，就像买彩票一样。扩散体的作用具体要看你的录音思路，录音对象，对于大声压、小面积（80平以下）的排练室强吸音不反射效果有时会更好。因此声场的设计布置，基本分两步走，首先前期可以根据房间尺寸、棚子用途来提前设计一些装置来对大概率会出现的问题进行预防，然后再棚子完工90%左右的时候，通过实际测量，在对现有误差进行修正。声学设计几千字是说不清楚的。

通过活动或者大型项目合作的方式来拓展和维护圈子，比如参与北京各大高校的校园歌手大赛、音乐爱好者的翻唱比赛等，形式为提供音乐支持等。从目前看这种方法的效果还不错，他的圈子也越扩越大，目前有超过5成的顾客都是老顾客介绍而来。全方位服务让客户离不开你。

众多网友期许的背后反映出，如今的政务宣传已经跳出了传统的条条框框，抛弃严肃，走近大众，用年轻人喜欢的方式进行政务推广，通过短视频、直播变得亲民，这都是顺势而为的表现。例如，抖音政务一哥“人民日报”，单条视频点赞量可以超过1000万+，采用年轻人独特的话语体系进行表达、根据不同主题短视频配备不同的热门音乐，做到人民“喜闻乐见”的传播。

《中国潮音》也非常用心，为了用音乐的形式推广中国风、中国艺术，中国文化，邀请了大量的音乐人、歌手成为学员。

原创音乐人计划：抖音看见音乐计划启动会，宣布启动2019抖音看见音乐计划，并发布抖音首张音乐专辑，助力原创音乐发展，帮助原创音乐人推广新作。

推广渠道，在网络上推广歌曲方法方案是有无数的选择的，不同的推广渠道自然会影响歌曲的传播以及听众，抓住网络听众以及传播影响力是非常关注的，当然主要的还是要给作品挑选一个合适的推广方法，如果因为推广方案的限制，而耽误了作品的热度跟传播就比较难过了，这里给大家推荐一下一家音乐推广平台-音乐资讯推广网。

出现这种情况，其实非常正常。有的音乐作品就适合在录音室里制作，有的作品适合现场演唱，同样把作品换成歌手也是成立的。特别是一些音调太高或太低的作品，在现场会给人带来很刺耳或很难受的音感，而在录音室制作的话则是一种大气磅礴或暗流涌动的感觉。

录音棚的收费是以棚时来计算的，中端的录音棚大概一个棚时350元，通常翻唱一首歌约要两个棚时。

在抖音上我们不仅能够发现华语歌坛比较热门的歌曲，还能够发现国外比较好听的歌曲，在这里好听的歌曲总是能够被快速的传播开来。

于是很快中国音乐综艺节目进入以《中国有嘻哈》《乐队的夏天》《声入人心》《即刻电音》等为代表的第二阶段。他们的特点是以更细分的音乐领域切入，推广一种音乐类型，并挖掘其中的成熟音乐人和作品。

音乐制作处在一个不是快速复制的行业，每个录音棚代表着一个音乐圈子。棚本身不重要，圈子很重要。而圈子的形成需要过程，需要培育，靠的是从量变到质变的积累。当然质变不是靠规模达到的，而是靠沉淀。

音乐人的热火让抖音也开始加入了这场盛宴，抖音平台也发起了抖音音乐人-看见音乐计划，作为网络上当下热火的音乐宣传平台，抖音在启动计划之后，就立即获得了音乐人的热爱，活动开始上传音乐作品2万多首，其后不断的优质作品输入，让抖音音乐人成了更多人的喜爱。相比其它音乐人，抖音音乐人他的广度更深，歌手能够在其它音乐平台上传音乐作品，似乎是更合乎大众音乐人的口味。

要的是整个唱片公司能给他的服务，从选歌、策划、找编曲、做伴奏、录原声、混音、做光盘、找印刷、发行等，全套的服务。

抖音推广公司如何精细化抖音运营？掌握发送，你的作品会被更多的人看到，火会加速！刷抖音多的时段是：星期五晚上；两天；工作，拍抖音视频的步骤？怎么拍摄制作抖音短视频？抖音是什么？简略来说便是一款相似小咖秀的音乐构思短视频App，在这个APP上用户能够拍照15秒的音乐短视频。但便是这个APP。全民都在参加。

近几年流量、粉丝的影响力增加，反而让乐队、说唱一些小众的音乐领域被关注。我们也看到了为了让一首歌被更多人听到，有人用心做歌、有人用心做宣传、有人通过短视频平台或者影视剧做推广、有人找网红翻唱，整个音乐市场更丰富，音乐人能够互相激励。”

抖音是当下人们喜欢的网络平台，在抖音大家可以发现好看的视频，更能够发现好听的背景音乐，抖音热门音乐也是深深的影响着各大音乐平台以及网民朋友，今年在抖音热火的歌曲是一首接一首。

QQ音乐是网络上热门的音乐平台之一，在QQ音乐宣传歌曲能够起到很好的宣传效果，QQ音乐也是能够把歌曲推火的网络平台之一，在QQ音乐推广一首歌曲需要多少费用。

歌曲是大家生活中不可缺少的精神支撑，通过歌曲我们能够发现更多的精彩，网络上的热门歌曲更是能够带动大家的心情，互动大家的娱乐生活。

歌手是娱乐圈具影响力的一类明星，通过唱歌，歌手能够在社会上获得大批粉丝，吸引大批群众的关注，不过想要成为娱乐圈的流量歌手或者成为具影响力的歌手，歌手推广是相当有难度的操作也是必须的，在当下音乐人遍地的情况下，歌手推广显得更加困难，当然并不是歌手就没有出路。

从各大音乐人发起以来出现的网络爆款音乐人计划作品数量来说，酷狗音乐人是音乐人计划中好的，酷狗音乐人优质的作品，热火的作品在全网音乐人中确实是占据的大比例，这个大的音乐人平台通过自身的用户体量以及宣传，也着实给音乐人带来了更多的希望。网易云音乐人计划跟抖音音乐人计划在市场上也输出了不少热门爆款音乐作品，同时也给了音乐人更多的选择通道，想要加入这场音乐盛宴就赶快吧。

据一位网易云音乐内部人士透露，“有一段时间，公司每个部门都背上了扶持原创音乐人的KPI。

我们在开展录音服务的同时，也可以物色民间的高手，通过这一途径，我们就可能网罗到日后的明星，因为我们可以通过的训练和包装，让他们走上一个歌手的道路。而对于录音棚本身，发展连锁经营，

也将是我们今后的赚钱选择。

刷抖音的时候，一些流行的内容背景音乐是很多人熟悉的背景音乐。熟悉音乐背景的推广会提高播放率，这是一个经常被忽视的技巧。一段节奏强烈的音乐往往可以提高一段视频的播放速率，有利于进一步将视频推向下一层流量池。抖音公司

此外，你会发现它们也具备良好的音质。有许多录音室人士和音乐家发现，他们品牌的耳机是自己的工作或演出所需的理想耳机，同时非常实惠。声音很自然。

在抖音，一首歌在配上画面和故事后必须能在 15 秒内把用户的耳朵抓住。能在抖音上成为爆款的音乐，其实并不需要来自特别有名的歌手，只要旋律足够朗朗上口，并适合用于二次创作就有可能成为爆款。这给了小众歌手和独立音乐人更多的机会，曾经默默无闻的原创音乐人因为在抖音的一首歌而一夜爆红，继而不断登上热门综艺的案例比比皆是。

QQ音乐是现在人们必备的音乐试听平台，在这里大家可以听到更多更全的互联网歌曲，歌手喜欢在QQ音乐作品，粉丝也喜欢通过QQ音乐打榜来传递偶像的音乐作品，音乐人也更是需要借助QQ音乐平台来实现自己的音乐梦想。

如今华语歌坛音乐人越来越多，红火的音乐人也越来越多，这让更多喜欢音乐的朋友想要参加这场音乐盛宴。不过音乐人相比传统的唱片歌手，在推广歌曲方面是缺少经验以及资金支撑的，往往一首歌曲推广费用是需要考虑很久。

而现在的歌手，翻唱的歌比原创的火，原创的里面，能出圈达到不听歌也会哼两句的程度的，李宇春张靓颖毛不易李荣浩薛之谦华晨宇邓紫棋周深张杰等等等等（不论争议排名不分先后，保命）已经算不错了，有好作品，但是说有十首八首甚至五首传唱度高到路人皆知的，都太勉强了。。。

每一个行业的投资都是有前景的，三百六十行行行出状元，每个人的经营能力是不一样的，所以现在投资开一个录音棚的前景要看人而定的，很难一概而言。

但是离谱的是越来越多这样的试水作品，或者是个人的简单作品被网络传为“神作”。比如在某节目中被某歌手无情批判的网络歌手，连基本的和弦走向都弹不出来，居然可以写出那样的歌自诩为“原创歌手”。

在网络上无论是任何歌曲都可以进行推广，新歌，老歌，未发行歌曲或者翻唱歌曲只要你作品是正规的，在各大平台能够正式上架就可以进行网络推广，只是在推广的时候，作品会有细微的差别，新歌，未发行歌曲推广是广泛的，因为他能够覆盖的范围更广，老歌在一些地方会有局限，但是并不影响传播，翻唱歌曲只要有授权，那也是没有任何问题的，所以不必纠结能不能推广这个问题，答案是都能进行推广的，当然有一点作品是不能跨平台推广的。

其实，看起来高大上的录音棚，也并不是高不可攀的。因为，正常的录音棚，面积并不是太大的。比如，两间的人声录音棚，有两间控制室，加上一间休息室就够了，总共也只是一百平方米左右的面积。然而，就是在这样的小空间里，却容纳了很多普通人的音乐梦想，以及他们对生活的热爱。

新手不要搞录音棚，除非你身边有人带你，或者你去录音棚学习一段时间在花钱投资。录音混音这块不是光花钱就能解决问题。还有录音棚的定位，如果只是想做不太的业务，那投入个十万也够了，6万用来做声学装修，现在一平米按照三千算（已经是很好的装修标准了）你十个平方的录音棚三到四万搞定，加上外部装修布线等等2万。4万买一些基本设备，比如2万用来买一套二手Pro tools hd3和AVID的话放，1万买监听、耳机、耳机分配器等设备。剩下1万买电脑和其他周转。但是总体上无论你花多少钱，录音棚考虑的应该是录音棚的声学问题，其次是设备，自己不会可以雇人学习。我说的这个是品质保证的廉价录音棚方案了。别信什么三五千就能搞录音棚。那干脆去卡拉OK直接唱完录下来算了。

许多发行公司会大量成批买入各种歌曲，在多个渠道发行音乐，歌曲没火，便靠点滴的版权收益，歌曲爆红了，那就快速进入推广宣传程序，毕竟一首歌的价值不可能被压榨殆尽，只要还有人在听，只要还有人记得，这首歌曲就能为你带来收益。

在网络上要推火一首歌曲，根据音乐资讯推广网的经验来说，一般需要十几万到上百万不等，这些根据宣传的周期以及宣传热度的可以自己定，一般要推火一首歌曲，前期预算需要5万左右，通过排行榜+短视频推广的模式，是当下佳的组合推广，通过榜单能够给作品带来直接的试听流量，而通过短视频是能够让作品在全网络影响群众，让歌曲达到佳的宣传。这样来做的话，首批一轮歌曲排行榜费用预计在2万左右，而短视频预算在3万左右，差不多就足够了，然后根据一轮的宣传效果，我们来继续进行后面的宣传，很多歌曲能不能火，通过一轮宣传都能够判断出来，受市场欢迎的歌曲，我们后面就可以进行非常强势的全网推广，这些根据热度付费的推广是直接有效的。越热的歌曲，他需要的推广费用是越多的，带来的流量也是越高的，所以歌曲能火的时候，我们往往就需要加大力度，让作品热度更高，传播更广泛，根据歌曲热度的综合值，给它定一个佳的宣传方案以及节省的推广方案，如果你的歌曲想要推火全网，你的预算费用就需要有小几万的预算，而真正火爆全网的歌曲这些推广费用是十几万到上百万不等的，小伙伴都清楚了吗，当然你想推火歌曲可以跟音乐资讯推广网合作，让自己的作品火起来，让音乐梦想变得更实际。

现在歌坛音乐人越来越多，的原创音乐也如雨后春笋遍地冒出，很多原创音乐通过网络宣传在网络上红火起来，很多音乐人也非常关心原创音乐怎么才能推火起来，原创音乐火了能够卖多少钱。

2015年，国家版权局发布《关于责令网络音乐服务商停止未经授权传播音乐作品的通知》，改变了长久以来的音乐格局。

当然质变不是靠规模达到的，而是靠沉淀。如果连圈子都没有的话，只是有一单生意做一单，那生意肯定是越做越少，后做不下去。

可通过抖音引流的方式，

重点1：视频的时间需求超越7S（秒）。

重点2：尽量作品以竖屏为先，横屏尽量少发。

重点3：上传视频时，倡议选择分类，并加上相符标签。

重点4：一定不能植入硬广。

重点5：一定不能让视频呈现有水印、画质含糊等问题。

重点6：一定不能有良好的操作，比方说呈现武器、呈现一些不该呈现的镜头和画面。

我公司主要经营原创音乐推广/音乐推广/网红达人推广/音乐制作/企业宣传片/mv 收购原创音乐/专辑制作/音乐版权/打造网红音乐人/抖音音乐推广/快手音乐推广/提高歌手版权收益/提高歌手度/音乐人包装/艺人推广/打造网红艺人/包装音乐人/音乐商演/音乐项目/投资录音棚/音乐人/歌曲推广/网红音乐推广

原创音乐推广/音乐推广/网红达人推广/音乐制作/企业宣传片/mv 收购原创音乐/专辑制作/音乐版权/打造网红音乐人/抖音快手/音乐推广/抖音快手打榜/提高歌手版权收益/提高歌手度/推广投入可收回/产生更好收益/音乐版权/音乐专辑制作/打造网红音乐人/音乐热歌推广/音乐活动策划/ 互联网推广/小红书推广/笔记置顶/下拉词/抖音快手热门推广/小红书素人笔记代写/代发/等等业务/网易云音乐/QQ音乐/酷狗音乐/小红书推广/网易云音乐推广/QQ音乐推广/酷狗音乐推广/抖音推广/等等数据包装打榜/ 网易云推广/快手直播推广/音乐推广/短视频推广/网易云音乐粉丝数据维护/网易云音乐歌曲飙升榜打榜/歌曲评论点赞收藏的提升业务/快手直播间推流提升快手抖音直播间流量/歌唱类录制/器乐演奏类录制/朗读类录制/MI

DI编曲制作及培训/原创音乐制作/MV视频拍摄及后期合成/找梦想录音棚是一家主要从事录音/编曲/混音/MV视频制作/录音师/编曲师/制作人/技能，服务于广大及非客户音乐服务项目