

便利店加盟哪个好 便利店 安徽链家|欢迎咨询

产品名称	便利店加盟哪个好 便利店 安徽链家 欢迎咨询
公司名称	安徽链家科技有限公司
价格	面议
规格参数	
公司地址	合肥市高新区柏堰科技园产业中心506室
联系电话	13862344984 13862344984

产品详情

为什么要选择便利店加盟

发展前景好，入行门槛低，火热的便利店行业，促使越来越多的人加入到了便利店创业大军。新入行的人多了，各人的经营水平不同，自然会出现良莠不齐的经营效果，便利店，也因此，有人赚钱满面红光，有人亏钱愁眉苦脸.....

加入便利店的创业人士络绎不绝，大部分的创业者还是非常有自知之明的，无论在门店的选址装潢，还是商品的陈列分区，都会用心请教自己身边比较有经验的朋友。但，再好的关系，便利店加盟哪个好，能随时随地的请教吗？随叫随到的来店指导吗？是显而易见的！

选择加盟连锁便利店品牌，是时下便利店行业发展的大趋势。但仍有一些自营店主，对是否加盟品牌连锁便利店存有疑虑，连锁便利店有什么优势？能给自己带来什么？为什么很多人都选择加盟连锁便利店？

开店优势

连锁便利店都有自己统一的规章制度，而且拥有自己的运营指导团队，选择加盟连锁便利店可以直接获得品牌方的开店支持以及后续服务，适合经验缺缺的便利店创业者。

品牌优势

连锁便利店品牌拥有自己的品牌度，可以迅速的与消费者建立信任关系，让加盟店在开业初期，就能获得不错的反响，而且不用自己宣传品牌，十分简单。

渠道优势

连锁便利店都拥有自己的商品供应渠道，能够准时的进行补货，以及直接进购销量好的货物，连锁便利店品牌方会进行货物筛选，而且都会有自己的特色产品，增加加盟店竞争力。

活动优势

连锁便利店可以利用自己的品牌优势、渠道优势，从商品厂家拿到更大的优惠与扶持，为加盟店提供大型促销商品供应，以及宣传活动，这种促销力度及宣传力度是自营店无法比拟的。

随着顾客对于非品牌的不信任、对消费环境的高水平要求，品牌连锁便利店已经成为消费者们的购物场景。在网购泛滥的今天，如果还抱着得过且过的经营心态，加盟便利店多少钱，那么后果可想而知.....

消费者为什么喜欢便利店

疫情期间，便利店养活了整栋楼的人

@大仁Evelynn 23岁，北京

我在一间写字楼里工作，每天早晨上班前，都会去便利店买个玉米。

工作间隙，可能会下来休息一下，买点零食。之前住在天通苑的时候，深夜回家前，我都会去便利店转一圈，像是一个习惯。就算没什么特别想买的，也会去逛一圈。

疫情的时候，我一个人住，买不到饭，也没有外卖。想煮个方便面加蛋，就到楼下便利店买了一个鸡蛋，结果发现我不会打鸡蛋。

就拿着鸡蛋，又回到便利店，问售货员小哥。这个问题引来了围观，一下子涌上来三个大爷，教我怎么打鸡蛋，教的同时，便利店招商加盟，也笑我连鸡蛋都不会打。

我觉得疫情期间，楼下的便利店养活了整栋楼的人。当时我真的每天逛好多趟，而且明显发现便利店进货也变多了，因为大家都去买东西。

这间小小的便利店，也是我那时可以和人接触的地方。

加盟公司有一整套管理门店的规范制度和流程，大大降低了加盟者的管理提升上的成本。往往一些加盟者不懂便利店经营，加盟则可以获得现成的管理经验。

人员通常需要公司统一培训指导。【加盟方自行招聘，可提供免费岗前培训，开业后免费的门店带教。】

连锁盟主往往有单店不具备的一些商品，例如自有品牌商品、店内加工速食、服务收费项目等，这些可以大大提升客源。

加盟者可以从获得统一的装修和设备。【公司承担：门店装修费用，固定资产折旧，递延资产折旧，门店装潢，统一设计和装潢。】

加盟只需要不错的店铺和一定量的资金，经验可以不需要即可做一家便利店。【首先，关于门店。如果是加盟方自带门店加盟，则可以节省一大笔投资金额，如果自身没有门店，则往往需要花费较高成本，一般而言，便利店的面积在80平方米至150平方米左右，比较适合经营。】

便利店加盟哪个好-便利店-安徽链家|欢迎咨询(查看)由安徽链家科技有限公司提供。行路致远，砥砺前行。安徽链家科技有限公司致力成为与您共赢、共生、共同前行的战略伙伴，更矢志成为超市、百货、便利店具有竞争力的企业，与您一起飞跃，共同成功!