

不囤货，不直播，全民即可做的项目—抖音无货源小店

产品名称	不囤货，不直播，全民即可做的项目—抖音无货源小店
公司名称	郑州龙之宇科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	郑州市河南大学大学科技园东区12号楼602
联系电话	19137161875 13017688270

产品详情

嗨，小伙伴们好，我是电子商务导师。

也是在电子商务圈中混的一年。

新一近些年来回也干了好多个服务平台的无货源，也见过赔的赚的。和线下推广开实体店一样，沒有一帆风顺，不是说你到这一圈就有了你想的那麼好赚钱，真的是干一行了解一行！

大家就要去干了批做抖音短视频无货源小商店的人，从2加盟店到现在70好几家店，也算摸搞清楚这一新项目，汇总出了一套详细就是我新项目。

因此 新一这就来分享给各位了。

这一新项目沒有一手货源确实能够做吗？

务必是确实。尽管是无货源但并不是说实话就没货，仅仅一手货源没有大家手里。

在抖音无货源小商店，大家就好像中介人，赚价差。

大家从各大网站选款，随后抬价发布到自身的店铺和精选联盟，在精选联盟里卖货大咖会选择产品随后去卖。

因此，我们都是不需要自个压货，无需担负库存积压货品的风险性，无需增加租仓库的资产。

我们都是可以直接从其他服务平台拷贝的连接因此

不需要去再找人员做美图照片；再加上是卖货大咖卖东西，大家也不需要自身直播间了。

那我们可以赚多少钱呢？

就拿一个产品举例来说。

大家在拼多多见到一个产品50元，随后抬价发布到小商店和精选联盟，价钱列入8零元。

给卖货大咖提成20%上下，再去除本钱，剩余的也是大家的盈利。如果我们出200单，还可以赚三千上下。并且只需选款选的好，爆单也不是并不是的。

即使没有干过电子商务的小伙伴，也完完全全能够下手这一新项目。

可是小商店的发展趋势牵涉到许多难题，例如怎样选款才可以卖的更强，怎样避开服务平台一些处罚现行政策，如何处理迅速根据新人期这些。

我是电子商务导师，九零后无货源创业人，很多年电商项目运作工作经验，现阶段直营70家抖音小店无货源，坐高保证抖音小店家居家具日用品类排名第9，单日大运营三十万，也对外开放做技术性输出，大量新项目有关实际操作工作经验，能够随时随地找我聊掌握。