

成都榆熙电子商务有限公司：拼多多这么便宜的原因原来是这些？

产品名称	成都榆熙电子商务有限公司：拼多多这么便宜的原因原来是这些？
公司名称	成都榆熙教育咨询有限公司
价格	1.00/个
规格参数	
公司地址	成都市武侯区新希望路2号2栋4单元8号
联系电话	13688079213 19136071459

产品详情

用过拼多多的小伙伴们一定都知道，上面的商品普遍很便宜，那么这么便宜的原因是什么呢？商家们都是从哪里进货的呢？跟着成都榆熙电子商务有限公司小编来一探究竟吧。

一、普通批发市场

有些商家就是在当地的普通批发市场进货的，然后再上传到拼多多店铺上进行售卖。那么为何产品会卖得这么便宜呢？答案是拼多多走的是拼团路线，薄利多销，所以卖的价格相对于来说是挺便宜的，而且同样的产品样式，也有材质的分别，材质不同，卖家进价也不尽相同。

二、商家工厂自产自销

商家拥有自己的工厂，也有很多商家是直接会在拼多多也开一个店铺来销售自己的产品，没有中间商赚差价，所以价格也是相对于低的。

三、外贸尾单

外贸订单是国内制造出口或者是交付给国外商家的，但外贸订单在交付完结之后，生产的产品总会多一部分出来，所以商家会将这一批多余的产品（也可以叫尾单）进行成本价处理或是亏本价处理，也是可以在拼多多上面进行售卖的，价格自然而然也是比较低的了。

四、商家自己的货源

这个货源就比较常见一些农作物、水果这些。因为直接是果农一手售卖，没有中间商赚差价，所以价格会比市场价低很多，而水果也是讲究的是薄利多销，这也是为什么很多用户愿意在拼多多上面购买水果。

五、作为拼多多商家该如何挑选货源？

有很多商家入驻拼多多都是当成兼职来做，是没有自己稳定的货源的，如果自己寻找代理货源，在寻找途中是很容易碰到诈骗或是产品质量得不到保证的情况，那我们如何应对？

- 1.提高警惕心。若找到合作货源，负责人要你直接转钱的，那么你可以直接不理他了，因为那边到账之后你就属于被动的状态了，被耍几率百分九十九。
- 2.找大的企业合作，也可以线下找一些批发市场、或者是找到工厂老板进行长期合作，这样的货源都是比较稳定且质量能得到一定保证的，也是很多没有货源的商家的首选办法。
- 3.找大平台商家合作，进行无货源模式。要进行无货源模式销售，一定要找那种信誉不错的店铺，支持7天无理由退换货的，这样能减少很多开店期间的麻烦，能有效避免和用户争执的情况发生。

好了，这篇文章到这里就结束了，希望本文能对你有所帮助，最后，感谢你的阅读。