

# 加盟便利店多少钱 蚌埠便利店 安徽链家|快捷便利

产品名称	加盟便利店多少钱 蚌埠便利店 安徽链家 快捷便利
公司名称	安徽链家科技有限公司
价格	面议
规格参数	
公司地址	合肥市高新区柏堰科技园产业中心506室
联系电话	13862344984 13862344984

## 产品详情

便利店正处于风口，是绝大多数创业者得。但是想单打独斗开便利店，加盟便利店多少钱，往往会因为缺乏足够经验在某些细节疏忽，结果要交不少学费。特别是现在，传统便利店店主的经营思路，已经跟不上如今多变的消费者需求，深思熟虑后，还是会选择加盟以保障长久营收。

### 第一品牌加盟需谨慎

大品牌市场认可度高，如7-11。很多初入便利店行业的，都会考虑这些大品牌。但是在仔细了解过加盟细节后，很多人都会打消念头。

，加盟费高昂，比如7-11的投入就高达60万；

第二，加盟流程苛刻，大品牌会用各种测试挑选加盟者。想加盟？先通过考试吧；

第三，盈利分成制度不理想，大品牌的便利店也许客流量更多，每日营业额更高，但不代表你的收入也水涨船高。你投入金钱，便利店加盟费多少，也通过了考验，你辛苦赚回来的钱还要跟品牌方分配！本想拥有自己的事业，结果却变成给品牌方打工。

当然，如果你比起自己的收益，更在意对方的品牌，那就另当别论。

### 品牌方夸大收益

品牌方会给你一个非常诱人的数字，并且还会信心满满带你到样板店考察。

首先你要明白，便利店毛利不高于40%，正常回本需要一年到二年。所以那些夸大两三个月就能回本的，就直接拒绝吧。目前投入一家便利店费用30w左右。如果加盟名气较高的便利店费用会更高。70w以上。想在半年回本，那是不可能。

来自《尼尔森快消行业报告》的调研数据显示，小型超市销售占比从2013年的13.1%增长到2015年的15.3%；而便利店则从2.6%增长到3.2%，增长幅度达到了23%。便利店的惊艳表现，一方面与其消费场景、适应现代化生活节奏有关，另一方面则是受益于互联网企业渠道下沉带来的机会。

在这样利好地情况下，不过并非所有的便利店都能从中分享市场繁荣带来的增长机会，其中占比较高的个体便利店就面临着成本上升、同质化竞争、电商冲击等困难和挑战，整体情况并不乐观。小编搜集了关于加盟开店的一些内容，供您参考

加盟是个体便利店未来的必须趋势

面临着如此严峻的挑战，个体便利店必须尽快采取措施，来适应市场变化，便利店加盟哪个好，继续生存下去。对于数量多、处于竞争底层的个体便利店来说，如果自身不能实现业务转型的话，那么寻求加盟就是必然的不错选择。事实上，加盟的连锁便利店数量在不断增多，个体便利店的生存空间也遭受掠夺。只有通过加盟，个体便利店才可以从加盟体系中获得诸多支持，从而弥补自身短板，增强未来竞争力。

所谓加盟就是：

我经营了一家店，很赚钱。经过发展，我完善了VI体系，门店很有调性；我又完善了管理体系，门店完全标准化运营；我又完善了供应链体系，原材料质量价格都不是问题。

这个时候，你来了，看到这家门店，也觉得很不错。判定能赚钱，调性自己也喜欢，一了解企业各方面都不错。提出，能不能跟着我也搞一家。

我说：可以搞，没问题。

品牌VI给你用，选址/装修我帮你，产品原料我统一给你供货，蚌埠便利店，管理经营技术我负责培训...

但是我做这一套东西是有知识产权和成本的，你交点加盟费，这个不过分吧？

我给你提供了经营技术的培训，输出管理是有成本的，你交点管理费和培训费吧？

进货一次下押金，以后进货就都不用花钱了，这样省事，你看怎么样？

为了保证，你能长久合作下去、顾客、不给品牌，你交点保证金吧，不干了退你！

以上介绍这些，就是加盟。我出让了我创造的可以稳定获取利润的模式，你承接了这种模式，我们绑在了一起，共同实现各自的目标，就是加盟。

加盟便利店多少钱-蚌埠便利店-

安徽链家|快捷便利(查看)由安徽链家科技有限公司提供。安徽链家科技有限公司是安徽合肥,超市、百货、便利店的见证者,多年来,公司贯彻执行科学管理、创新发展、诚实守信的方针,满足客户需求。在安徽链家领导携全体员工热情欢迎各界人士垂询洽谈,共创安徽链家更加美好的未来。