

社区电商有哪几种销售方法

产品名称	社区电商有哪几种销售方法
公司名称	东莞市数云网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	东莞市
联系电话	18665158422 18665158422

产品详情

社区电商有哪几种销售方法

社区电商有哪几种销售方法

社区电商有哪几种销售方法

社区电商有哪几种销售方法

社区电商有哪几种销售方法

社区电商有哪几种销售方法

【本站声明】

社区电商有哪几种销售方法

相关推荐：[社区电商有哪几种销售方法](#)

微三云云平台社区团购应用

1) 什么是社区团购模式？

社区团购，又称社区拼团、社区新零售、社群团购，于2016年首先在湖南长沙地萌芽，初是芙蓉兴盛等企业利用供应链优势，开始向社区提供在线拼团、送货到社区自提点的探索。

与传统线下门店相比，这种社区团购模式省去了地租、人力成本；与传统电商相比，社区团购可以从原产地/工厂/大型中转仓直达社区，最后一公里由团长负责或者由消费者自提，降低了每单履约成本。

社区团购商业模式是以微信小程序为载体整合多个社区团长社群资源，形成由商家集中化管理运营的预售+团购的社区商业模式。主要销售场景是由各快递代收点、社区便利店、社区物业、业主等发起的社区微信群，每个群都相当于一个社区店。社区团购开创了一种全新的团购模式，充分完美结合了电子商务和团购模式的优势，受到资本市场的追捧。

天下没有新鲜事，社区团购也是商品流通的一种形态。

关于零售我们有点认识，关于零售的本质无非是在“流通”和“买卖”这两极中确定，如果把零售看成是流通，那么企业讲究的就是流水，一个核心指标就是要快周转，围绕周转做足文章；如果把零售看成是买卖，那么企业讲究的就是毛利，一个核心指标就是要高坪效，围绕坪效做文章。

殊途同归，这些指标都考虑企业的供应链管理和运营效率。

零售企业终的归属是要做好以顾客需求驱动的供应链管理。努力做到多批次、少批量、零库存。

社区团购恰恰做到了“多批次、少批量、零库存。”从这一点来看，它的生命力很强。这也解释了为什么在这么多巨头角逐的零售战场中，社区团购能够杀出一条血路来。而且处于井喷的前期，往后走，在零售这个大拼图中，社区团购所占的比重会越来越大。

另一个重要的因素，那就是社区团购走了一条融合之路。它是集天网、地网和人网于一身的。我们如果把实体店这种形式称之为地网，那么电子商务就称之为天网，而基于人脉圈的社交电商属于人网。

三张大网各有优劣，而融合三者于一体的社区团购有顽强地组织创新力和强大的生命力。一方面，让团长落地为小区里的业主，或者直接是小区店主，可以让顾客上门提货，通过（兼职）共享的方式实现了过去需要大投入才能够完成的物理网络的铺；另一方面，通过小程序等电商平台，实现了交易的电商化；巧妙的一点就是通过选择具有一定资源的人作团长，把她的人脉资源一网收尽，这些小区团购群都是邻居街坊，通过人带人的方式，可以实现快速的裂变。

无论现在流行是新零售还是智慧零售，核心就是要快速地匹配“人、货、场”。社区团购这种业态在一定程度上提升了这个匹配的效率。企业的创新就是要进一步提高效率。很明显，它的获客成本非常低，流通成本也只是做同城配送，不做末端配售，加上零库存，高周转，所以资金、场地等等都是极简的。