

你确定对抖音无货源小店了解吗？它凭什么在众多电商中脱颖而出？

产品名称	你确定对抖音无货源小店了解吗？它凭什么在众多电商中脱颖而出？
公司名称	郑州龙之宇科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	郑州市河南大学大学科技园东区12号楼602
联系电话	19137161875 13017688270

产品详情

大家好，我是电商依依

你们也许对抖音小店不太熟悉，不了解这个抖音商机，不妨用两分钟的时间来看这篇文章。

抖音一直以来都是短视频APP中的佼佼者，深受人们的喜爱，

它的用户高达有10亿，日活跃量平均在8亿+，

由此可见，抖音是一个巨大的流量池，不缺流量。

早的时候，是其它电商看中了抖音巨大流量池里蕴含的商机，

开始逐渐进入抖音带货、直播，而且效果都非常不错。

那既然抖音自己有带货这个能力，为什么要将这红利机会拱手让人？

于是在19年年底的时候，抖音推出了自己电商项目抖音小店，在这两年开始力推自家的电商板块，

为了扶持抖音小店的成长，不仅降低了小店的入驻门槛，20年10月份的时候，抖音还限制了第三方链接的接入抖音直播间，

而抖音的达人、主播只能对小店的产品进行带货，

相当于将抖音内所有的流量都给了抖音小店，而现在抖音小店商家数量只有十万左右。

抖音小店是一个竞争小、高流量的新市场，新项目，

而且还具备了其它电商都不能同时具备的优势，懂的人都已经赚到了。

电商项目那么多，为什么要选择抖音小店无货源项目？

1、前期投入低：

作为一个新的无货源项目，咱们不用进货，囤货，而且一个人就能完成全部操作，不限制时间，

2、风险低：

咱们不用进货，囤货，就没有压货的风险，卖一单赚一单，卖不出去也不会赔钱，卖不出去下架就好，没有任何损失和顾虑，

3、收入可扩大：

前期的话开1-3家小店，到后期自己做得熟练之后，咱们就可以开很多家，就是咱们说的店群，把自己的收入扩大到大化，

4、坐拥流量多：

抖音小店背靠抖音和字节跳动，现在抖音的日活量达到8亿+，自己本身坐拥的流量是非常大的，

再简单地说一下抖音小店无货源的操作流程（原理）：

抖音小店无货源模式就是使用软件搭配选品技巧，全网采集优质商品，加价上传到抖音小店即可，

等小店出了单，我们就去采集商品的上家那里填写顾客信息，进行代拍单，由上家直接发货给顾客，等顾客收到商品，我们也就赚到了差价。

在这里，依依在这里着重强调一下，抖音小店无货源的核心就是选品，而软件只是起到一个辅助作用，等我们爆单之后，软件几乎派不上任何用场。

不知道怎么选品的也可以看我之前的文章。

我是电商依依，一个在电商行业6年的90后，目前自己经营了70多家抖音小店，做的都是无货源模式的，之后更多关于抖音小店无货源模式实际操作细节分享给大家。

感谢大家的阅读和观看