抖音带货千川怎么做 巨量千川开户代投

产品名称	抖音带货千川怎么做 巨量千川开户代投
公司名称	杭州北抖星网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	浙江省杭州市西湖区西湖广告大厦A1幢3楼
联系电话	18989452098 13605817015

产品详情

我们来做下说明，以往dou+是自然流量，注重内容营销，feed是推流，是广告营销。而巨量千川的起量逻辑是：内容与营销并举，覆盖流量池更大，包含了自然流量与广告流量。使用巨量千川投放电商广告的整体链路：开通抖音小店-绑定抖音号-巨量千川平台创建广告-视频带货/直播间带货。抖音小店是基础，没有小店，巨量千川电商广告推广无从说起。无论是哪个版本，巨量千川营销平台都是围绕两个营销环境在进行，一个是短视频带货，一个是直播带货。这两者之间有个共同的落脚点——抖音号，对商家而言，应该叫企业号！所以想在抖音上做推广做营销，企业号的价值将被大大提高。以往的电商客户可以分为两类，一类为强营销弱内容（广告带货），一类是强内容弱营销（内容带货）文字是这样说的“巨量引擎还提到，平台下一个阶段的核心目标是帮助商家在抖音打造一个完整的长效经营阵地。主要帮助两类商家提升：种是以鲁班的商家为代表，会投放小店广告形成链路交易，但不擅长做内容；第二种是部分商家在内容营销上很有经验，但很少投放商业广告。因此，下一个阶段会做到'两个互通 ’和'一个根基 ’。?个互通是指内容与广告的互通，不仅可以让内容投放广告更便捷，同时原生化的广告也能为用户提供优的体验；第二个互通是指自然流量与广告流量的互通，广告流量带动商品售卖，而销量好的视频内容同样会获得更多系统推荐，从而形成来良性循环。而实现这两个互通的“ 一个根基 ”是指抖音企业号，未来商家的创意内容和广告带来的粉丝都可以沉淀在企业号阵地。这样，在企业号上既能做到粉丝触达、粉丝运营，引导复购等动作，又能使商家的交易形成一个完整的链路。而企业号的被重视，也将帮助抖音完成公域流量与私域运营的打通。以往商家带货喜欢找达人，巨量千川以后，建议你做企业自播，传播优质内容，沉淀粉丝，做长效内容经营。