

# 唐古拉拼团小程序开发,全民拼购微三云模式开发

产品名称	唐古拉拼团小程序开发,全民拼购微三云模式开发
公司名称	深圳市微二云信息技术有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广东省东莞市东莞生态园瑞和路1号松山湖高新技术创新园B栋2-5层
联系电话	13929266321 13929266321

## 产品详情

唐古拉拼团小程序开发,全民拼购微三云模式开发

导读：

全民拼购微三云模式云平台系统：成熟稳定，售后问题少，客户容易做大和复购。

很多同行因为开发能力有限，毕竟仅仅开发一个好的全民拼购微三云模式系统底层都要投入几千万的费用，于是很多同行会经常找我们买系统再转卖给客户，但第一次接触我们听我们报价的时候，都普遍反馈我们的系统价格比较高，感觉合作没多少利润，但真正合作过的同行就知道，我们系统非常稳定，合作后基本就没有什么售后问题，而且客户成功概率也高。客户运营做的好，就会源源不断要加功能应用，这个同行反而转到更多，自己的口碑也好，同时带动自己其他的系统的销售，反观有些没有合作的同行，盲目选择一些一两万便宜的系统，后续源源不断有售后问题，钱不仅没赚到，还一堆烦恼和浪费时间。

全民拼购微三云模式云平台资讯分享<https://wsyguanyun.com>或<https://32wsy.com>

创作立场声明：专业开发公司，非运营方，玩家勿扰

唐古拉优选拼团系统开发，唐古拉拼团商城开发，唐古拉APP系统开发，唐古拉拼团小程序开发

以100人每次拼团百元区来举例：

3人拼中收入300元；

97人拼不中支出广告补贴97元；

团队推广补贴支出： $97*18\%=17$ 元；

服务商+旗舰店补贴： $300*8\%=24$ 元；

商品生产成本控制50%： $50*3=150$ 元；

支出总计： $97+17+24+150=288$ 元

商城收入：

$300-288=12$ 元

所以商城每次团都有12元收益

一、余额：拼团未中后取消，用于拼团的100元将进入余额，余额可用于下次拼团和提现，

提现手续费： $6\%+2$ 元/笔

二、佣金：拼团收益和推广收益都将进入佣金，提现手续费： $6\%+2$ 元/笔

三、TG：即， $1TG=1$ 元，每寄售一单会产生100TG，累计拼中5单后寄售成功。如：拼中

5单（发货1单、寄售4单）就会产生400TG，可随时提现，提现手续费： $2$ 元/笔，糖果也可以用来支付订单

备注：提现金额为10元的整数倍

我们有两种方式做唐古拉，

## 个人粉丝拼团，不推广

这个简单的说就是自己多500元启动就可以了，比如我也是刚刚开始做，是我的第5天，已经拼中了4个，现在还有一个如果拼中的话就完成了5单一轮，可以选择4个订单寄售，一个订单发货了，我给大家看一下我从2号开始到现在的拼团情况，我没有拼中，明天我就继续可以拼，这里我做一个极端的假设，比如我后2分钟中奖了，我不拼了，我们来算一下，我是得到了什么，首先4个寄售的订单可以兑换成糖果，糖果提现的话是2元的提现费，那么提现出来就是398，这个没有错吧，假如后2分钟拼中的话，那么未拼中显示的就是112，这个佣金只能提现，6%的手续费加上2元的单笔提现费，等于103.28元，我们算一下 $398+103.28=501.28$ ，也就是说如果我现在不做了，该提现的提现相当于净赚11元，然后免费得到了一个商品

## 第二个就是推广，赚团队收益

赚主动收益，就自己推广升级团长，成为团队要推广5个粉丝，这5个全部都是直推，第二个就是团长之后有I1到I6，这里的团长人数指的的整体团队的人数，不局限直推，间接的都算在内，后就是市场总裁，可以享受整个拼团板块的广告收益

第三个就是关于服务商和旗舰店的，这个我不建议大家去做，这个主要是很对交泰原有的老会员，因为项目风险无法确定，所以不要大投资

附：微三云全民拼购微三云模式维护优势讲解：

- 1、微三云运维指导：服务期内提供运维指导服务
- 2、部署上线：协助部署系统上线
- 3、软著：协助申请软件著作权证书

4、VIP服务：赠送3个月12小时加急VIP服务

5、首年免费客/服：赠送首年12个月（含3个月VIP）的客/服服务、操作指导和运维指导，紧急故障应急处理、非紧急问题跟踪处理服务

6、首年免费升级：赠送首年所购单独应用的版本升级服务或套餐产品的全部应用更新功能

7、二次开发支持:部分版本提供二次开发咨询指导服务

8、补差价升级：后期增加扩展应用或升级套餐版本，只需要补差价升级即可，支持随时升级。

更多全民拼购微三云模式优势分享 <https://wsyguanyun.com>或<https://32wsy.com>