

# 数商云钢铁行业S2B2B电子商务系统搭建服务

产品名称	数商云钢铁行业S2B2B电子商务系统搭建服务
公司名称	广州市数商云网络科技有限公司
价格	10000.00/套
规格参数	品牌:数商云 服务内容:各行业系统开发定制 服务对象:需要搭建定制行业管理系统
公司地址	广州市海珠区新港东路1068号中洲中心北塔6楼 全层
联系电话	020-85169797 18924322993

## 产品详情

钢铁产业作为国民经济的重要支柱产业，在经济建设、社会发展、财政税收以及稳定就业等方面发挥着非常重要的作用。但同时，钢铁产业长期粗放式发展积累的矛盾也日益突出，如高端产品不足、产能过剩、环保污染问题等，传统钢铁产业链存在较多痛点，互联网对传统钢铁产业链存量的赋能空间极大。

- 1、在供给侧结构性改革助推下，钢铁行业产能过剩问题不断优化，钢铁行业产能利用率显著提升。但钢铁行业集中度仍较低，且产业布局不平衡，仍有较大的优化空间。
- 2、当前钢铁非结构化分销渠道在钢材销售渠道中仍占据较大比例，传统钢铁贸易流通环节信息流、物流、资金流痛点明显。
- 3、从钢铁行业下游需求行业分布来看，需求主要来自建筑和机械行业，占总需求的72.4%。钢铁下游需求波动性较强，受内外部宏观环境影响较大。

大数据、物联网、云计算、人工智能等新技术的出现，不但加剧了传统行业内部的市场竞争，更开启了跨界竞争，对制造企业来说，真正的威胁不再是往日的同行业企业，而是来自跨界者的颠覆性创新和对原有市场的抢夺。如今中国钢铁需求进入饱和成熟期，提高产业集中度的时机真正成熟，将新技术与钢铁行业进行深度融合，利用互联网技术提升企业的信息化管理，已经是一个迫在眉睫的问题。

近年来，大宗商品电子类商品交易市场数量迅速增长，钢铁电商市场快速发展，进入产业互联网发展阶段的钢铁电商，格局也悄然生变，互联网对传统钢铁产业链存量的赋能空间极大，同时在政策与技术迭代的双驱动下，钢铁S2B2B电商平台未来增量市场空间极大。

### 钢铁行业S2B2B电商平台模式价值体现

- 1、提质增效：通过钢铁S2B2B电商平台模式可引导钢铁行业健康发展，指导上游钢厂合理排产、智慧化制造，促进钢铁行业转型升级。

2、降低市场不确定性：通过数据化渗透，S2B2B电商平台系统能够打破传统供应链条存在的模块分割、数据孤岛，实现信息流、物流、资金流三流合一。

3、优化流通：S2B2B平台模式缩短和优化了流通环节，促进钢厂和下游中小用户零单采购需求的高效对接，助力上下游企业降本增效。

4、生态共享：钢铁行业S2B2B电商平台能够突破资源束缚，呈现更加开放、包容的产业业态融合。

目前，钢铁行业面临着产能过剩和供需失衡的问题，供给侧改革的重要内容就是去产能、去库存、降成本，数商云钢铁S2B2B电商平台可以充分发挥互联网高效连接的特点，实现上下游供需的高效对接，帮助化解产能过剩、流通成本高等问题，成为助力钢铁企业转型升级的利器。

### 1、钢铁行业S2B2B电商平台助力订单管理改革

对于钢铁企业普遍存在的订单量巨大、人工成本居高不下、业务操作效率低、内外协同效率低的问题。通过钢铁S2B2B电商平台的订单管控中心,实现所有业务订单的统一管理,包括对下游供应商订单下发和订单跟踪进行统一管理、快速便捷实现订单地点跟踪、收货确认、订单评价和查询服务，钢铁行业S2B2B平台有效提高了行业供应链协同效率、降低运作成本。

钢铁行业S2B2B平台的监控中心可对下游供应商所有在途商品进行实时监控和预报警，S2B2B平台的对账中心可实现资金结算统一管理，在S2B2B平台上便可实现与供应商、采购商等在线对账、开票与支付等管理,做到对上下游供应商进行KPI考核，钢铁S2B2B平台打破传统的交易模式，实现1秒速配，大大提高交易的速度和质量，缩短订单的响应时间。

### 2、赋能全业务场景，钢铁行业S2B2B电商平台实现企业管理一体化

所谓平台实际上是关系链的汇聚点，发生关系才能启动，而市面上绝大多数的钢铁B2B交易平台始终未能解决产业链甚至企业的信息孤岛，主要是企业信息对接出现障碍，无法与平台数据对接，平台将其归咎为信息化程度太差。数商云钢铁行业S2B2B平台为企业打通上下游、提升企业技术能力，帮助企业协同商流、物流、信息流、票据流、资金流等环节，形成多流一体的发展模式，协助企业做到线上运营和线下操作的真正智能融合。钢铁S2B2B电商平台加速企业对整个供应链链条的弹性控制，提高协同水平，提高钢铁行业整体运营效率。

钢铁行业S2B2B平台协助商家入驻平台，为商家提供从产品服务、仓储管理到物流配送、金融服务、营销交易到技术支持等一站式服务。通过钢铁S2B2B电商平台商家可轻松实现了订单、结算系统的统一、实时库存的管理。全方位打造可视的供应链协同系统，有效提高供应链协同效率、降低运作成本，提升钢铁企业产业链一体化运作效率。

### 3、钢铁行业S2B2B电商平台大数据智能分析，盘活数据资产

以钢铁S2B2B电商平台的数据挖掘和分析，云计算技术，专注整个钢铁行业生态，通过数据资源，上下游企业能够在平台匹配更合适的交易，由此降低仓储、物流、损耗、原材料成本。

钢铁行业S2B2B电商平台接入大数据管理平台，依托大数据对客户行为轨迹的分析能力，构建客户的全景画像，为客户提供实时产品或业务的智能匹配服务，加之其依托大数据对实时流数据的处理能力，实现秒级实时营销服务。钢铁S2B2B电商平台从线索收集、分配、跟进到转化，全程可追溯，自定义客户标签，跟踪、记录客户行为，识别高价值线索，校正钢铁行业S2B2B平台交易市场营销策略。

到2024年中国钢铁线上交易市场规模约达2.9亿吨，线上渗透率将达到14.6%，目前钢铁产业互联网已进入产业生态构建阶段，钢铁企业要加快数字化转型步伐，构建钢铁行业S2B2B电商平台，加速传统业务线上化、网络化，提升整体钢铁行业“市场+平台+服务”的协同性和生态性，形成产业链上下游和跨行业融

合的数字化生态体系，呈现更加开放包容的产业业态。

作者：云朵匠|数商云

**【数商云】**是一家企业全链数字化运营服务提供商。致力于通过大数据、云计算等新技术协助企业打造渠道端—营销端—数据端等全链数字化运营体系，提升企业运营效益与智慧数字化商业转型。

**【数商云】**为企业提供大型企业级电子商务系统、SCM供应链系统、SRM供应商系统、渠道商管理系统、经销商管理系统、B2B订货系统、S2B2C/S2B2B电商系统、采购管理系统开发定制服务，还致力于通过大数据、云计算等新技术协助企业打造供应端—渠道端—营销端—数据端等全链数字化运营体系，提升企业运营效益与智慧数字化商业转型。