

天衣云crm客户关系管理系统有效缩短销售周期

产品名称	天衣云crm客户关系管理系统有效缩短销售周期
公司名称	天衣（北京）科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	北京市海淀区后屯南路26号4层5-56（注册地址）
联系电话	17326948119

产品详情

在介绍CRM销售流程管理前先梳理一下销售流程，一般是企业销售从目标客户处挖掘销售机会，并通过与客户进行一系列的沟通互动展开的销售活动，并达成交易的整个过程。然而不同企业、同行规模相近的企业销售流程会存在一些差异。从客户角度考虑，谁的销售服务到位他们就买谁的单。

接下来再说说销售流程管理能给企业带来什么好处，销售流程对于小规模销售团队提现的不是那么明显，当销售团队发展到一定规模的时候，它的重要性就体现出来。经过多年行业经验总结CRM系统销售流程管理有以下三大好处。

1、取得更好的销售业绩

销售过程的好坏决定了销售业绩。好的销售流程能够帮助管理者更好把握团队的销售过程，通过CRM系统可以优化销售流程，确保销售人员按照科学正确的流程跟进客户的同时，辅助销售更好把控商机从而完成转化。

2、缩短新员工适应周期

在公司里面销售岗的人员变动情况还是比较频繁的，让新员工快速适应公司，快速进入正常的销售状态是每个企业都期望的。CRM系统可以帮助新员工按照企业沉淀下来的成熟的销售流程学习执行，快速提高他们的销售能力。CRM系统让成功的销售经验被高效复制，让新员工和业绩不是很好的员工在较短的时间内成为一名业绩出色的销售。

3、提高销售团队工作效率

天衣云CRM系统，帮助销售提高工作效率。企业运用该系统可以多渠道获取客户线索，可以自定义跟进阶段，记录每个阶段与客户的跟进记录以及都做了哪些操作。方便下次再跟进时查找跟进到什么程度，针对当前进度做好下一步跟进准备。同时，系统商机管理、客户档案管理提供筛选功能，销售可以快速筛选客户。找到快要成交的客户和意向不是很高的客户，做好区分，分别梳理跟进话术。为销售成功率赋能。

