

拼多多代运营 拼多多店铺应该怎么样赚钱 这样操作准没错

产品名称	拼多多代运营 拼多多店铺应该怎么样赚钱 这样操作准没错
公司名称	杭州臻广科技有限公司
价格	.80/份
规格参数	团队配置:三对一模式 服务模式:全托管服务 公司地址:浙江杭州
公司地址	杭州市钱塘新区4号大街
联系电话	18966166821 18966166821

产品详情

拼多多代运营 拼多多店铺应该怎么样赚钱 这样操作准没错

现在的线下生意越来越不好做，很多人都转到线上了，网购便利，便宜，所以现在很多人都养成了网购的习惯，因为现在网上店铺开起来确实特别容易，相比线下生意而言，投资风险小了很多，所以很多人都开起了网店，但是由于不懂操作，所以开店之后就只能干等着了，不知道该怎么做好，应该怎么来做才能赚钱，今天就跟大家说下，店铺应该怎么开:

- 1、根据市场确认好产品，保证货源的质量，这是第一步，寻找货源可以在当地找找看看，有没有什么市场好的产品生产厂家，自己去谈发货以及价格的问题，也可以通过代发的形式，进行厂家的挑选，对比一下，最后选择货源，质量和价格比较有优势的厂家合作。
- 2、主图和详情页，要知道主图是决定着点击量的，如果打算用厂家提供的图片，这个复制率是很高的，是需要结合自己的产品以及同行的进行打造，提炼富有自己特色的卖点，这样才能脱颖而出，让点击率更高，点击率越高越好，另外详情页要针对卖家关心的问题打造，这样转化率更高。
- 4、销量，拼多多新店刚开始是没有什么流量的，商品没有销量，是不吸引人的，谁都不愿意试一试的，同样排名也很靠后，我们可以好好利用QQ、手机号、微信，微博等途径去推广，让亲朋好友购买及帮忙转发，做一些真实的基础销量以及评价，在积累了基础销量和评价之后，就能够开直通车进一步推广引流了，直通车先以多多搜索为主，拉升流量，提升关键词的权重，配合多多场景做曝光和展现，让看到的人更多。
- 5、新品活动，新店一定不能错过拼多多的新品活动，现在只要审核通过后不违规就能在资源位10天，虽然是按千人千面展示的，流量没之前多，但还是不能放过，这个的流量还是不错的，等有51个有效评价之后，就能够报名其他活动了，利用活动的流量快速做起来。

6、三分钟回复率，客服要做的就是及时回复买家的问题，同时还要精准，能有效地解决买家的问题，要是一问三不知，就会没有转化，客服回复率也是会影响活动的报名和商品的权重，这也是我们需要注意的地方。

7、物流发货，关于发货问题也是我们需要注意的，都知道拼多多平台对于物流发货的要求是相对而言比较严格的，虽然平台的商家发货承诺时间是48小时，但发货越快越好，能够降低买家投诉的可能性，还有在有物流揽件信息后再添加快递单号能够避免虚假发货，我们需要好好做一下。

8、售后，在处理售后问题时，不能忽略不计，而且态度要好一些哦，千万不能骂买家，尽最大的努力去解决，避免不必要的损失，不然处理会很麻烦。

拼多多快速运营的框架如下，

1：选款务必要对

2：做10W+销量和百分百出评价。

3：人工干预做搜索权重

4：开启智能多多搜索，最终筛选数据后，开启自定义搜索

5：开启智能场景，最终筛选数据后，开启自定义场景。

以上就是我今天关于拼多多店铺想赚钱的分享