

新商业/新模式/新机会 传统企业未来的前进方向？

产品名称	新商业/新模式/新机会 传统企业未来的前进方向？
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	东莞市
联系电话	18665158422 18665158422

产品详情

想做互联网平台，需要准备什么样的创业团队成员？

项目团队筹备：

项目落地必须准备好4人以上团队，投资人、操盘手、招商总监、市场总监。

1、投资人（1个或2个，不能超过3个）：负责软件开发或购买源码系统的投入和前期推广、办公场地水电租金支出、前期固定员工的工资支出，不同项目平台和规模准备10-100万不等

2、操盘手（1人）：即运营总监，整个项目落地总负责人，负责项目初商业模式设计、盈利模式设计、推广策略制定，项目进度和系统升级规划、人员团队组建，人员调动工作资源分配，项目融资，招聘必须的后台支持客服人员等，充分和招商总监、市场总监紧密合作做好项目推广落地

3、招商总监（1人+N人团队）：负责项目的招商讲解、代理商招募、项目路演、对外资源合作，大客户成交等，项目培训，公司内训，经销商代理商培训，项目沙龙主讲、终端用户会员会议培训或在线直播培训主要是项目讲师的身份

4、市场总监（1人+N人团队）：负责项目种子用户推广成交，互联网推广、社群营销执行落地，终端用户推广，市场团队裂变，终端用户会员裂变，邀约意向会员参加沙龙会议，邀约意向代理参加招商会项目路演等

代理商订货系统

目录：

1、前言

2、如何成为代理

3、如何邀请代理商

4、代理商设置

5、奖励模式

一、前言：

助力传统代理商转型线上平台，由平台统一收货款，一件代发的商业模式，减少传统代理商的囤货压力与资金压力，整体适用性更强，围绕代理商充值货款设计了五大奖励模式，提高代理商的利益与活跃度。

二、如何成为代理商：

申请流程：

1、充值货款：通过平台上传的收款信息（微信二维码，支付宝二维码或银行卡信息三种方式进行充值），打款后上传支付凭证，后台审核通过后，即可成为对应的代理商身份

2、缴纳保证金：付款方式如上，缴纳多少保证金由平台后台设定

3、提交付款凭证

4、平台审核

三、如何邀请代理商

1、首先要成为代理商身份

2、选择邀请的代理商级别

3、生成代理商邀请海报

4、打款并提交支付凭证：通过平台上传的收款信息（微信二维码，支付宝二维码或银行卡信息三种方式进行充值），打款后上传支付凭证

5、平台审核

四、代理商设置

1、代理商折扣比例

2、进货起订数

3、补货起订数

逻辑：

正常出货上级会获得对应的差价奖励

零售订单的归属是按推荐关系往上寻找最近的代理商

如近的代理商无库存，则向上寻找有库存的代理商

五、奖励模式

1、推荐奖（只有一级）：

成功邀请代理商，邀请人可获得一次性的推荐奖励，如后台开启升级奖励，则推荐的代理升级更别代理时，邀请人还可以获得一次性的升级奖励

2、领导奖（分两块，充值货款+零售奖励，按极差方式，无平级）

团队有人充值货款或零售的时候，上级可获得对应身份的奖励，下级代理商充值会分一次，零售的时候会再发一次，一共两次！！！如只想奖励其中一项，另外一项的奖励设置为零即可。

3、黑马奖（月度个人充值业绩排名奖，自然月结算）

以总业绩的%作为奖励，可限制身份参与，针对排名进行奖励，如出现业绩相同的情况下，则以招商代理人人数优先。

4、绩效奖（类似突破奖，自然月结算）

团队业绩按平下所有的充值业绩，平级整条线不算，达到哪个区间，奖励对应的金额

5、分红奖（不同奖金池，不同比例分红，自然月结算）

以充值业绩为考核标准，不同代理级别奖金池，按个人充值业绩占比分红。

举例：如下图，我是总代，平台总业绩1000万，分红奖总比例是10%，则总奖励为100万，然后总代奖金池占比为40%， $100万 \times 40\% = 40万$ 奖金池

我的分红 = (我的充值业绩 / 所有总代充值业绩) \times 40万