

我们所说的商业特许经营备案和其他经营方式有哪些区别呢？

产品名称	我们所说的商业特许经营备案和其他经营方式有哪些区别呢？
公司名称	河南峰企源企业管理咨询有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	河南省郑州市金水区东风路32号瀚海海尚C座1016室（注册地址）
联系电话	13938247148 13938247148

产品详情

1、特许经营VS代理

代理是指委托人和受托人之间的一种委托关系，受托人以委托人名义为委托人完成某些事务，法律后果由委托人承担。

特许经营的双方不是委托和受托的关系，被特许人不能以特许人的名义进行经营，也不代表特许人进行经营，风险 and 法律责任通常也完全由自己承担。一般来说，特许合同中必须明确一点，被特许人不是特许人的代理人或伙伴，没有权力代表特许人行事，以便在同消费者打交道时不致发生混淆。

2、特许经营VS经销

经销是一种买卖关系。比如超市、大中电器等，尽管经销的形式多样，有直接买卖赚取差价、代为销售赚取佣金等。

3、特许经营VS传销

国务院《禁止传销条例》第二条规定：传销是指组织者或者经营者发展人员，通过对被发展人员以其直接或者间接发展的人员数量或者销售业绩为依据计算和给付报酬，或者要求被发展人员以交纳一定费用为条件取得加入资格等方式牟取非法利益，扰乱经济秩序，影响社会稳定的行为。

第七条规定传销的三种行为：

- 1)组织者或者经营者通过发展人员，要求被发展人员发展其他人员加入，对发展的人员以其直接或者间接滚动发展的人员数量为依据计算和给付报酬（包括物质奖励和其他经济利益，下同），牟取非法利益的；
- 2)组织者或者经营者通过发展人员，要求被发展人员交纳费用或者以认购商品等方式变相交纳费用，取得加入或者发展其他人员加入的资格，牟取非法利益的；
- 3)组织者或者经营者通过发展人员，要求被发展人员发展其他人员加入，形成上下线关系，并以下线的销售业绩为依据计算和给付上线报酬，牟取非法利益的。

特许经营与传销的区别在于：

- 1)组织结构上的区别。传销的层次是没有限制的；而特许经营的层次是有严格限制的，特许经营组织一般不会超过二层结构，再者有三层结构。
- 2)加盟主体上的区别。传销一般是自然人，而特许经营的加盟者虽是自然人，但一般需要成立公司或其他经济组织进行经营。
- 3)分配机制上的区别。传销人员根据下线的业绩进行提成；而特许经营需要通过合法的经营来获取利润。

如果赶不上日出，错过日落余晖，请记住还有满天星辰，还有第二天。如果在申请商业特许经营备案的过程中，需要的可以联系我们啊，可免费提供咨询哦。