

淘宝全球购直播没人观看，怎么做直播带货呢？尚好全球购直播买手招募

产品名称	淘宝全球购直播没人观看，怎么做直播带货呢？尚好全球购直播买手招募
公司名称	杭州尚好网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	浙江省杭州市钱塘区8号大街1号3幢（东楼）一层101室（注册地址）
联系电话	15558098229

产品详情

直播带货是当下电商比较火热的营销模式，虽然竞争压力很大，但还是有很多年轻人纷纷加入，玩法更是多种多样。那刚刚加入直播的新手怎么才能在众多大咖当中脱颖而出呢？怎么才能增加粉丝人数呢？

第一：直播带货要想有较高的成交率，首先就是要选对产品。在做直播推广之前，我们可以多选择几款产品一一测试，尽量选择我们真正用过的并且好用的产品给大家做推广。随着经济的增长，人们的物质水平也有了一定的提升，现在大家追求的更多的是物美价廉品质优。

第二：设置吸人眼球的直播间封面和标题。大部分用户之所以会进入我们的直播间观看直播，首先是对我们的直播间封面和标题所吸引。直播封面尽量使用高清图片，标题要贴合直播内容，控制在10个字左右，让大家一目了然。不要过于标题党。

第三：刚开始直播没粉丝没人气，别着急，现在直播带货的引流工具有很多，我们可以直接购买官方平台助推，增加直播间搜索权重，再配合流量补补和海淘流量助手增加直播间点击量，人工带动流量增长。

。

第四：直播间互动，主播要多跟用户互动，增加彼此之间的黏合度。直播过程中可以设置一些福利环节，例如买一赠一，第二件半价，赠送优惠券等等，尽量延长用户在直播间的停留时间。

第五：直播前做视频预告。直播前3天左右大量发布预告短视频，让更多用户知道你的直播。在主播的个人主页下更改直播信息，通知粉丝到时前来观看。