

代理商返利模式系统APP小程序网站开发

产品名称	代理商返利模式系统APP小程序网站开发
公司名称	河南世耀诚实业集团有限公司
价格	12000.00/套
规格参数	
公司地址	南阳市卧龙区工业路华龙广告二楼
联系电话	13140513661 18338218580

产品详情

代理商返利模式系统开发，代理商返利软件开发，代理商返利模式开发，代理商返利层级模式开发，代理商返利极差模式开发，代理商返利平台开发，代理商返利新零售商城系统开发，代理商返利APP小程序开发。代表了市场营销理论从以产品为中心，逐渐过渡到以顾客为中心。后来随着市场的发展，企业需要从更高层次上以更有效的方式在企业与顾客之间建立起有别于传统的新型的主动性关系，而推出的R的一个不断完善的过程。

一、代理商返利模式系统开发，订货下单返佣模式来源：

厂商对于代理商的管理主要侧重于价格和货源的管理，对于代理商而言，其利润则主要来自于销售利润，这种激励制度过于单一，已经难以调动代理商的积极性。代理商管理系统开发代理商管理玩法介绍，代理商管理小程序开发代理商管理平台搭建，代理商管理软件开发代理商管理APP开发而微商管理系统可以设置非常多的奖励制度，包括订货、下单、分佣管理、同级推荐返利、跨级推荐奖励、季度业绩奖励等。

二、代理商返利模式系统开发模式是在怎么样的？

以我司合作的某化妆品客户为例，他定制的微商管理系统，返利模式如下：

1.代理商角色：

总代门槛：首批30件(2160盒)单价20元/盒，升级条件：累计推荐5个总代，补齐与总代的差额。

省代门槛：首批360盒单价25元/盒，升级条件：累计推荐3个省代，补齐与省代的差额。

市代门槛：首批72盒单价31元/盒，升级条件：累计推荐3个市代，补齐与市代的差额。

区代门槛：首批20盒单价38元/盒，升级条件：累计推荐3个区代，补齐与区代的差额。

特约门槛：首批4盒单价60元/盒

2.同级推荐奖励：

总代5%、省代9%、市代8%、区代7%。

3.跨级推荐奖：

省代推荐总代奖1000元

市代推奖总代奖1000元，推荐省代奖600元

区代推荐总代奖1000元，推荐省代奖600元，推荐市代奖150元。

4P营销理论实际上是从管理决策的角度来研究市场营销问题。从管理决策的角度看，影响企业市场营销活动的各种因素（变数）可以分为两大类：企业不可控因素，即营销者本身不可控制的市场；营销环境，包括微观环境和宏观环境；可控因素，即营销者自己可以控制的产品、商标、品牌、价格、广告、渠道等。