

# 红包墙作为引流工具

产品名称	红包墙作为引流工具
公司名称	杭州黑斑马信息技术有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	杭州市滨江区长河街道滨和路1174号2层（托管：0043号）（注册地址）
联系电话	13386531520

## 产品详情

大大认可了他是真特价。4.我一口气大概买了50多块的产品，老板王老吉亏损的那两块肯定轻松赚回来了，为什么我要买这么多东西？【1】看着老板的目光，只买一罐王老吉真的干不出来。【2】进口食品以前没接触过，真的想尝尝，因为本来就是去超市买吃的【3】东西确实不贵

而且还做这么大力度的活动，没理由不买讲到此处，相信您已经认可这个老板很神了，别着急还没完！付款后，老板将我邀入他的微0信群，群里每天会把新品，活动产品发进来，同时还会讲一些进口产品知识让大家了解，一是普及，二是达到刺激大家购买的目的，醉后还告诉我

不想来店里买可以微0信下单，可以送货上门，这已经是他开的第3家店了。1.赠品引流（选择一种有公信力且有价值感的赠品作为引流工具）2.关联引流（通过产品之间的关联进行引流）3.低价引流（选一款产品做特价）4.客户引流（对特定客户进行优惠）5.娱乐引流（提供空间和娱乐方式进行引流）

6.话题引流（制造营销事件，形成某种话题）7.平台引流（与某平台合作相互引流）8.门槛引流（设定一定的门槛，给客户紧迫感）9.时间引流（拆分思维，把时间拆分）10.老客户引流（利用老客户裂变）11.系统内引流（利用公司自有团队进行引流）