

# 保险行业如何利用个独来做\*\*\*\*

产品名称	保险行业如何利用个独来做****
公司名称	港牌宝商务服务（深圳）有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	深圳，珠海，海南，宁波，共青城均设有办事处
联系电话	13670275609 13670275609

## 产品详情

保险行业如何税务筹划？随着时代的发展，人们的保险意识也在逐渐提升。作为保险公司发展当然是越来越好了。但由于保险行业是通过契约形式集中起来的资金，用以补偿被保险人的经济利益业务的行业，随之而来的就是各种税务问题。更多内容可咨询合泰企业秦经理

### 保险行业财税问题

- 1、**税务链问题**：保险经纪公司处于上游保险公司和下游保险经纪人之间的角色，上游保险公司在提供保险展业成本到经纪公司时需要经纪公司开具发票，而下游保险经纪人获得销售佣金时无法开具发票给经纪公司(须到国税代开，人员太多且分散，实际上保险经纪公司无法获得发票)。
- 2、**保险经纪人个税问题**：保险经纪公司在为保险经纪人发放佣金时，有代扣代缴个税的义务;保险经纪公司如果让经纪人按劳务所得报税，税率为20%-40%，税负过重，导致经纪人脱离经纪公司的可能性加大，若经纪公司自行承担则成本过高。
- 3、**经纪公司交易记录还原问题**：大多数保险经纪公司因为抵扣链和税务问题，绝大多数采用私账形式处理佣金，而这种方式下无法确认真实交易规模，无法还原经纪公司交易情况，且存在合规性风险。

4、经纪公司的经纪人不是其劳动合同员工，经纪公司无义务为其购买社保，所以存在这些经纪人的社会保障问题，经纪公司也存在隐形风险

## 保险行业解决方案

- (1) 增值税进项缺失，增值税抵扣发票缺失;
- (2) 发票缺失，公司无法取得入账凭证;
- (3) 优化个人所得税，降低社保支出负担;
- (4) 个人收入结构单一，个税负担重;
- (5) 临时用工，灵活用工规模大，法律风险高，转移劳动用工法律风险;
- (6) 企业规模大，残保金支出高，降低残保金支出。

那么保险行业如何税务筹划?既然有了问题，那就要有相应的解决方案，秉着合理合法的理念，才是最好的税务筹划方法。之后为了大家可以直观的理解，小编将用一个避税案例来介绍。

很多公司有解决员工个税高问题的需求。比如保险公司A的保险代理人拿着高额的提成，如果按照工资薪金下发，就要缴纳45%的个人所得税！在过去A公司委托人力资源公司代发工资，人力资源公司收取部分服务费后，仍按照工资薪金下发保险代理人提成，并没有解决高额税负的问题。

今天，我们根据A公司在具有招商引资税收优惠地新设公司组织形式的不同来分析，保险公司的税收筹划方案如何制定。

### 1、有限责任公司

在某地成立一个信息服务关联子公司，关联公司向A公司提供信息服务，将保险代理人的薪酬集中到信

息服务公司进行发放，开具6%的增值税发票。同时信息服务公司缴纳25%企业所得税，个人所得税边际税率达45%。享受某地园区地方流成部分增值税、企业所得税、个人所得税三大税种70%-80%的奖励扶持，重大项目可一事一议。

方案优点：属于正规操作，避免税务核查。

方案缺点：有限责任公司需要缴纳企业所得税以及个人所得税，双重征税，只能享受通用的地方流成的奖励扶持。

## 2、个体工商户

在某地成立一个保险代理人信息服务工作室，向A公司提供信息服务，同时把员工的收入分成两部分，一部分每月按照劳动合同约定的基本工资5000元支付，剩下的部分，与员工设立的个人独资企业签订服务合同以服务费的形式支付，开具3%的增值税发票，个人所得税通过核定征收降低至2-3%。

方案优点：个人独资企业仅需缴纳个人所得税，无需缴纳企业所得税，且核定征收后税负大大降低。

方案缺点：目前很多地方已经收紧核定征收政策，可选择的园区不多，比如浙江宁波、上海等地可以做，同时公司体量不能设计的太大，小于500万，且几乎不享受本地的其他奖励扶持。

## 3、有限合伙企业

在某地成立保险代理人有限合伙企业，向A公司提供管理服务，开具6%的增值税发票，有限合伙企业在天津可按20%缴纳个人所得税，同时个人所得可享天津地方留成70%-80%的奖励扶持。

方案优点：在某地设立有限合伙企业可按20%缴纳个人所得税，同时再加奖励返还。

方案缺点：需要与本地政府搭建良好的公共关系。

以上三种，企业可根据自身节税需求进行选择，更高级的做法是将三种方式相互融合，促使效益最大化，为应保险企业的种种需求，如果企业有相关方面税收筹划需求，欢迎私信咨询，我们会给你出具更专业详细的方案。

