

爱购拼团商城开发

产品名称	爱购拼团商城开发
公司名称	广州领科网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州市海珠区琶洲
联系电话	18022888954

产品详情

爱购拼团商城开发找吕生，拼团返现系统、拼团抢购APP、拼团软件。爱购拼团商城的出现让很多实体店迎来了新的生机。简单来说，爱购拼团商城是平台提供相应的产品、通过小区团长、辐射小区用户、社区用户在商城平台下单后、平台可直接发货至用户或者到团长处自提。平台通过预售+拼团，让用户真正得到实惠。那么爱购拼团商城有哪些功能和优势呢？

爱购拼团商城功能：

1、商品展示

推广转发，图文分享，拉新拓客，快速起量，抓住更多流量，先人一步抢占市场。

舒适的用户体验，提升购买率，快速实现企业规模扩张，脱颖而出，得到资本市场的青睐。

2、社区营销，引爆活动

进入后，智能推荐客户选择附件的团长，距离展示一目了然，操作非常简单。

丰富的营销活动：抢购商品、优惠券、满减、限时折扣、限时抢购、团购.....天天都有新玩法，增加会员粘度，客户源源不断。

3、招募团长，一键审核

活动订单明细、详情，一键查看，深度了解社区居民需求，准确营销。

用户取货，支持取货码取货，团长一键取货，快速操作。

4、团长运营，轻松搞定

会员下单，团长收益立即可见，爱购拼团商城自动结算，自由提现，明细随时可查看。

订单到货通知，一键取货，快速操作。

多种奖励模式，管理方便，深度绑定，互利双赢。

5、订单管理，一键收货取货

活动订单明细、详情，一键查看，深度了解社区居民需求，准确营销。

6、佣金收益，随时掌握

随时掌握经营情况，销售数据，预估佣金，数据全面，是运营利器。

自动佣金结算机制，团长无需复杂操作。

爱购拼团商城优势：

- 1、聚合人群，复购率高通过微信社交聚合大量用户，图文商品通过微信裂变分享传播，社交的同时增加了复购率。
- 2、信任感强，更容易推广基于邻居身份建立起的社群关系，信任感更强。无售后顾虑，商品活动更容易被分享和推广。
- 3、预售+团购，0库存0风险0资启动，先收款再进货，让商家无资金周转压力，更无库存积压的风险。
- 4、源头直采，获得利润更高商家从供货源直采，通过社区店直供给社区居民，省去中间环节，摒弃传统门店租金，利润更高
- 5、集中配送，物流成本更低社区团购消费群体呈区域化、集中化的特点，大大减低了商家的物流成本。
- 6、团购范围广，盈利能力强全国各地小区、写字楼均可参与，当平台达到一定的流量，还可获得广告收益。

爱购拼团商城是一个有益且值得做的，随着时代的发展和消费者的需求变化，急需改变不同的经营模式来服务消费群体。对立面的电商是网上批发，实体店是线下批发，无论是电商还是实体店都到了非变不可的境地了。因此目前迫切需要改革新技术，能够减少运营本钱，能够为用户带来更好的购物体验，能够增加销售，所以爱购拼团商城开发就是为商家带来更多的惊喜。爱购拼团商城定制，拼团商城管理软件源码。