

红包墙有占便宜的心理

产品名称	红包墙有占便宜的心理
公司名称	杭州黑斑马信息技术有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	杭州市滨江区长河街道滨和路1174号2层（托管：0043号）（注册地址）
联系电话	13386531520

产品详情

有三种原因：1、绝大部分顾客都有占便宜的心理。2、顾客有从众心理，比如两家店在一起，一家人很多，另一家人很少，大家肯定会去人多的那一家。3、这个点有额外的价值，值得你去关注。只要你能把我消费者这是三个心理的其中一个，你就能够轻松的设计出来引流的方法。

所以，今天我就给大家分享一下几种简单实用的实体店引流技巧引流方法1：拿出一款引流产品，不挣钱，先把人吸引过来像我们甄花客鲜花团购平台，就会用9.9一束的鲜花帮助掌柜来圈客户，相信这个数字是非常有吸引力的。如果你遇到，你难道不会要？反正我是会的！其实，这样的引流方式

除了实体店，在淘宝上也有见过，什么9.9包邮，这都是为了引流，建立链接，增加人气。引流方法2：超级赠品比如我们有一个掌柜是做咖啡店的，所以她就会采用和鲜花结合的方式来进行引流。咖啡和鲜花都充满了生活情怀，男人喜欢，女人更不会排斥。所以她就是用9.9/束的鲜花

来作为引流的工具。在客户结账的时候，告诉客户，只要多加9.9就可以带走一束玫瑰、或者一把小雏菊，这都是非常吸引人的条件。当然也可以将花瓶作为免费赠品，比如说如果你买了鲜花，如果你再扫码进客户群的话