

抖音直播怎么做广告引流

产品名称	抖音直播怎么做广告引流
公司名称	佛山市微禾网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	佛山市禅城区张槎古新路南新创业园E区南座3楼301室(住所申报)
联系电话	17576014848

产品详情

抖音直播怎么做广告引流抖音直播怎么做广告引流

企业网络营销来讲，短视频是现阶段红的方式之一，增粉、做商品销售、炒品牌关注度等全是非常好的方式。提及短视频，很多人反应便是抖音短视频。其实不是，许多情况下不一样的服务平台有不一样的特性，以快手视频为例子，它就掩藏着许多机遇。非常多的短视频引流高手，头上传视频，第二天能引来100来个粉，发布者可以在快手上发布舞蹈、烹饪、手工制作等技能型视频，用户会联系到主播本人，进一步的了解，有意者会向这些主播手上的产品或是制作方法进行付费购买或者其他变现。

根据不同的群体制作不同的引流方案

吸引男性流量

引流的对象是男性粉丝。首先步是注册快手账号，必须要多注册几个，账号足够多，能避免被封后，还有账号可以用。注册好了之后，就是耐心养号了，可以发2个短视频，也不要发太多，好连续有规律地发布，不要中断。

一、自己原创。大家可以多多关注本地的车展新闻，这些车展活动每个城市都有，尤其是一些一线城市更是频繁。

二、去其他短视频平台搜集各地车模短视频。搜集回来之后，就要好好处理把它变成真正的伪原创。采取第三方软件实现无痕搬运。软件网上有，为避免广告这里就不做推荐了。另外，伪原创处理主要包含以下几个流程，比如视频去水印处理、视频加声音处理、帧率改变处理等等。

三、有了海量的男性粉丝关注了你的短视频，下一步就是要把这些流量导流到个人微信号了。要利用朋友圈流量去变现。

吸引女性流量

一、女人感兴趣的就是爱美，所以可以利用短视频平台上传化妆编发服饰搭配等小视频吸引女粉，建议用美拍吸引女粉丝好。

二、包装你的产品时，包装的内容包括自己身份的设定，还有顾客的反馈，但终的目的只有一个，把你的广告做的逼真生动，起到吸引顾客的效果。在广告的末尾加上自己的微信号，微信号好是数字，这样方便听的人记忆。

三、说到广告制作，如果想节省成本，可以在手机中进行录制，如果觉得达不到自己想要的效果也可以找的老师给配音，在或者利用在线转换音频的软件，先将广告文案写好直接生成音频文件。