

抖音小店改销量违规吗？怎么做才能让小店销量快速提升？

产品名称	抖音小店改销量违规吗？怎么做才能让小店销量快速提升？
公司名称	海口美兰抖琦琦文化传媒工作室
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	【电话烦、手机号同微】
联系电话	18897981244 19979808844

产品详情

抖音小店销量低怎么办？

有些老铁就动心思想去改销量

比如我们看到的一些小店

销量几万几十万

评价只有几十个的

就是利用s单软件改了销量的

这种行为以前还能混过去

但现在随着平台规则的日渐完善

偷摸改销量

抓到就是一个si字！

因为改销量被罚得店都

倒闭的案例还少了？

所以不要想走捷径了

也不要想改销量了

想要抖音小店销量提高

我教你几个不违规、

见效快的方法！

不好用找我！

抖音小店怎么做才能提升销量？

一、想要小店销量高，首先是选品

你的产品好卖，才能爆单，就相当于打地基，地基打好了，楼才能做高，选品说了很多次了我就不废话了，直接分享以下两点干货：

1、想要销量高选什么样的产品？

性价比高、应季的爆款、新奇特产品、颜值高的产品、实用性强、退换货概率低等等！

2、产品定价在什么价位容易销量高？

首先，想要快速涨销量，价格不能太高，定价低一点，减少用户下单购买的犹豫时间，如果是无货源，定价最好在8.9元、9.9元、19.9元！

你去直播间看，很多小店商品都是在这个价格，销量比较高！

3、去哪里选品？

去飞瓜数据、蝉妈妈数据看榜单上那些销量高的商品，各个类目的榜单都有，选你相对应的类目的榜单商品，看看热度怎么样？

如果是已经火了半个月的就不要跟，如果是刚刚火了没几天的；

就赶紧跟同样的爆款或者类似的爆款，改一下商品标题和主题，尤其要注意亮点描述！

同理，这种跟品方法也可以放到跟同行店铺的爆款上面，直接去同行做得好的店铺，看看他们都上了什

么样的爆款，然后操作！

以上三点就是比较容易爆单的选品技巧，但是你在选品的时候，尤其是无货源玩家，一定要注意一些选品的坑！

因为很多小伙伴都在选品的时候，商品封禁还是最轻的，扣保证金是常态！比如选到了假冒伪劣商品，被扣全部保证金；

比如选到版权问题多的商品，被客户投诉，店铺评分大降；

比如选到了差评多的商品，被连坐封禁；

想要避坑的小伙伴，或者不知道自己选的商品是否违规，不知道商品被封禁了怎么办的小伙伴，都可以找抖琦琦，我给你分辨，让你平安避坑！

二、想要小店销量高，其次是对接达人

对接达人这点也是说过很多次了，有些老铁就是不信邪，就是不愿意去花功夫找达人，直接上传自己商品往精选联盟一甩，就完事，等达人自己找上门。

这种出单的效率是很低的！我基本都不指望这个！

最稳妥的方法还是去寻找达人，找达人虽然说比较麻烦，但是方法和渠道还是有很多，找好了效果还是很明显的，首先销量就不用愁！

目前找达人的方法还是以下四种：

三、想要小店销量高，入池自然流量

自然流量的玩法相信你们都不陌生，为什么放到最后说？

因为入池自然流量池的条件，一般的新手店铺达不到标准，比如有基础销量这一点，很多新手店铺就达不到！

这时候与其指望不稳定的自然流量，还不如自己先对接达人，达人对接好了，店铺有稳定的销量了，自然流量自然就来了！

再搭配一些自然流量玩法，自然流量会源源不断！

我很多店铺就是这样运营的！

自然流量玩法也有不少，现如今自然流量入口就是抖音商城，猜你喜欢板块变成了抖音商城里面的“精选”，如下图所示！