

# 智谷宝原阿迪耐克服装批发 智谷宝原 辽阳智谷宝原

|      |                             |
|------|-----------------------------|
| 产品名称 | 智谷宝原阿迪耐克服装批发 智谷宝原<br>辽阳智谷宝原 |
| 公司名称 | 成都智谷宝原体育用品有限公司              |
| 价格   | 面议                          |
| 规格参数 |                             |
| 公司地址 | 成都市武侯区西部智谷A区A12-501         |
| 联系电话 | 13982244690 13982244690     |

## 产品详情

如何开运动品牌折扣店，让普通人也能消费得起品牌？

虽然现代生活水平提高了，但是对于动辄上千的品牌商品，普通消费者的钱包还显羞涩。但是那些坚持不肯放弃对品牌追求的运动爱好者，难道就无法以低价格买到自己的心爱之物么？是NO。

折扣店的兴起就是在这个背景下产生的。人们对好东西的追求又碍于对价格的要求，智谷宝原阿迪耐克彪马，导致人与物不能很好的匹配。特别是像耐克，阿迪达斯这样的品牌，普通大众望洋兴叹。因此，品牌折扣店模式很好的弥补了这块市场，单纯的基本价格的评估，这是一个巨大的市场。那么，对于那些想在鞋服行业立志有所作为的创业者，如何开一家自己的耐克，阿迪达斯品牌折扣店呢？

### 1. 选择合适的品牌

品牌的选择很重要，濮阳智谷宝原，如果投资者想开的是运动品牌，毫无疑问，耐克，阿迪达斯应该成为初选。因为在运动品牌类，这两个品牌一直处于垄断状态，这使得越来越多的人青睐这两个品牌。另外值得提到的一点是，品类丰富问题。如果投资者只想经营耐克或阿迪达斯折扣店，那么在商品的种类上，应该尽量多一些，例如，鞋子，衣服，帽子，包包以及其它运动配件等。另一方面，如果走多品牌路线，那么在选品上应该更加细致。

### 2. 选址及装修

店铺地址的选择和店铺的装修至关重要，这个我们曾经多次讲过，人群流量就是你的生意核心所在，无论他是来自线上还是线下，投资者都应该考虑清楚。在对地址进行考察时，仔细核实周边同类卖场的情况，如果他们做得很好，那么投资者应该考虑清楚自己的核心竞争力所在，靠什么在这个竞争激烈的环境中生存下去。

### 3. 运营，打造自己的核心竞争力

这项完全看实力，核心竞争力不是一两天能够建议起来的。有些店铺有很好的供应链，并且价格低，例如，在成都智谷宝原体育，投资者可以拿到耐克，阿迪达斯品牌货品。并且无加盟费用，阿迪耐克折扣店找货源？，没有拿货额度限制，该公司还为客户提供装修，店铺经营，人员培训等方面的建议与指导。

## 折扣店加盟项目店铺运营要想做好， 四个维度数据赋能少不了

折扣店加盟项目在三四线城市及县城是蓝海市场，开店数量与日俱增，大家都觉得项目可做，开店更是一站式，低门槛。如何通过数据新开店，确实需要深耕的一件事情。成都智谷宝原体育给大家分享四个维度的数据：

### 一、折扣店加盟项目要时刻关注进店人数。

进店人数的多少真实验证着店铺运营是否得当，进入折扣加盟店的人数也验证着店铺选址是否正确。如果店铺每天人来人往，受欢迎程度高，销售额自然不会差。如果人气不高，进店人数少，就需要我们对店面实时调整，利用各种营销手段吸引路过的顾客，增加进入耐克折扣店的人数。如做广告，发传单，微信，抖音，快手做渠道大力宣传。

### 二、折扣店加盟项目更会关注成交率。

一家折扣加盟店光有进店人气是远远不够的，我们还要看成交量和成交率。成交率与店员的工作能力有关。业务能力强的导购员对店铺业绩的提升帮助很大，这也是大家更愿意请有经验的员工的原因。与此同时，如果导购都尽力了，但成交率还是上不去，就需要分析其他方面的原因了，如商品的款式是否不受欢迎，价格定价是否合理，有无为顾客营造良好的购物氛围等，智谷宝原耐克和阿迪，都是值得研究的维度。

### 三、折扣店加盟项目同样专注售后回访量。

售后服务是店铺运营不可避免的一环，售后服务回访数量与产品质量往往成反比。质量越好，服务越好，售后问题就会越少。经营品牌折扣店一定要留意售后数量，记下售后原因，再后续的经营中要做到尽量规避。同时要定期回访老客户，了解老客户的偏好，进而提高老客户的回购率，提高店铺的销量。

### 四、折扣店加盟项目盈利数据分析才是重中之重。

折扣加盟店除了要分析总利润还要分析利润比例。比如产生10万的销售会有多少利润，利润比例分别是多少，可以通过分析利润比来调整产品结构。如一些利润低、销量高的，销售价格可以适当提高，而对于利润高但销量少的来说，价格也可以适当降低，或者进行捆绑销售。

#### 1. 品牌优势

毫无疑问，耐克，阿迪达斯是国际产品，消费者认知度高，几乎玩运动的年轻群众都知道。

#### 2. 产品优势

总部组建了一只很有实力有产品团队，能够及时根据市场动向，智谷宝原阿迪耐克服装批发，把握流行趋势，不断研发新的商品以满足任何运动群体的需求，同时，也给折扣店带来了竞争力。

#### 3. 技术优势

对于技术，他们可以说玩得很深，几乎我们在一双鞋子上所想到的功能全部都存在，并且在持续不断优

化中。

#### 4. 培训优势

的指导培训成就了加盟商的成功。

#### 5. 服务优势

耐克，阿迪达斯折扣店在保证了品牌的基本形象识别的前提下，尽可能的给加盟商经营自由空间，允许他们在经营上发挥自己的优势，特别在成都智谷宝原体育，还会给加盟商一些数字营销方面的解决方案。

#### 6. 投资优势

与专卖店不同，折扣店本身就具备价格优势，并且在成都智谷宝原体育，加盟方可以拿货，这使得投资者能够更多节省开启成本。

智谷宝原阿迪耐克服装批发-智谷宝原-

辽阳智谷宝原由成都智谷宝原体育用品有限公司提供。成都智谷宝原体育用品有限公司是四川成都,服装鞋帽代理的见证者，多年来，公司贯彻执行科学管理、创新发展、诚实守信的方针，满足客户需求。在智谷宝原领导携全体员工热情欢迎各界人士垂询洽谈，共创智谷宝原更加美好的未来。