

智谷宝原耐克和阿迪 盐城智谷宝原 智谷宝原

产品名称	智谷宝原耐克和阿迪 盐城智谷宝原 智谷宝原
公司名称	成都智谷宝原体育用品有限公司
价格	面议
规格参数	
公司地址	成都市武侯区西部智谷A区A12-501
联系电话	13982244690 13982244690

产品详情

教你如何通过改变折扣加盟店的氛围来提升业绩

一、折扣店加盟的装修展示。

顾客进店后对店铺氛围的直观影响是装修。往往眼就能看到你的装修品味。在广阔的环境下，大气的装修和开业让顾客在店里走来走去，不会感到压抑。更何况阿迪耐克折扣店加盟也是依托大品牌，品牌调性明显，高规格的装修可以帮你回答很多客户关于货品真假的问题。

二、折扣加盟店的灯光音乐。

运动鞋服品牌一般都会使用动感时尚的音乐，这样的音乐氛围会让进店的顾客产生休闲运动的冲动，进一步提升折扣加盟店内的购买率。说到音乐，我们可以选择，智谷宝原阿迪耐克代理，青春类的，年轻，充满活力，充满激情。这类音乐的节奏很强，很容易让顾客沉浸其中。如世界杯主题曲一样，适合在商店里播放。

三、折扣店导购服务传达方式也很重要。

上面讲的都是外在因素，可以使客户感到放松和舒适。但耐克折扣加盟店成交的关键还是在于售货员的服务和性。导购要保持热情，不要全然冷漠，不一定总是跟着客户，要给客户留出自己选择的空间，但是要注意客户动态，重庆智谷宝原，随时提供服务。

抓住以上三个方面，品牌折扣店气氛会有很大的提升，也会连带顾客购买率攀升。成都智谷宝原体育为您提供零门槛开店模式，包括店内装修设计，广告材料，活动方案，ERP收银系统，店内运营支持等，为您开启全新的体育品牌折扣店加盟模式，更多加盟可致电详询。

耐克，阿迪达斯加盟流程

1. 了解项目

与代理商初步接洽，了解项目情况

2. 实地考察

加盟方去代理商公司，进行实地考察，智谷宝原耐克和阿迪，进一步了解代理商的情况

3. 表明加盟意向

认可耐克，阿迪达斯品牌折扣店的模式，向代理商提出加盟申请，对方对你的加盟条件进行评估。

4. 签订合约

加盟方确定投资并与该公司签订供货合同。

5. 店铺选址

加盟方需要为自己的折扣店选择一个好位置，代理商也会给出一些指导建议。

6. 门店装修

代理商为加盟方提供一些装修建议，装修图，装修工具以及材料。

7. 员工培训

加盟方招聘店内员工，对其进行培训。

8. 正式开业

加盟店铺正式开业，自行报数叫货，公司配送到店。

虽然现代生活水平提高了，但是对于动辄上千的品牌商品，普通消费者的钱包还显羞涩。但是那些坚持不肯放弃对品牌追求的运动爱好者，难道就无法以低价格买到自己的心爱之物么？是NO。

折扣店的兴起就是在这个背景下产生的。人们对好东西的追求又碍于对价格的要求，导致人与物不能很好的匹配。特别是像耐克，阿迪达斯这样的品牌，普通大众望洋兴叹。因此，品牌折扣店模式很好的弥补了这块市场，单纯的基本价格的评估，这是一个巨大的市场。那么，对于那些想在鞋服行业立志有所作为的创业者，如何开一家自己的耐克，阿迪达斯品牌折扣店呢？

1. 选择合适的品牌

品牌的选择很重要，如果投资者想开的是运动品牌，毫无疑问，耐克，阿迪达斯应该成为初选。因为在运动品牌类，这两个品牌一直处于垄断状态，这使得越来越多的人青睐这两个品牌。另外值得提到的一点是，品类丰富问题。如果投资者只想经营耐克或阿迪达斯折扣店，那么在商品的种类上，应该尽量多一些，例如，鞋子，衣服，帽子，包包以及其它运动配件等。另一方面，如果走多品牌路线，那么在选品上应该更加细致。

2. 选址及装修

店铺地址的选择和店铺的装修至关重要，这个我们曾经多次讲过，智谷宝原阿迪和耐克哪个档次高，人群流量就是你的生意核心所在，无论他是来自线上还是线下，投资者都应该考虑清楚。在对地址进行考察时，仔细核实周边同类卖场的情况，如果他们做得很好，那么投资者应该考虑清楚自己的核心竞争力所在，靠什么在这个竞争激烈的环境中生存下去。

3. 运营，打造自己的核心竞争力

这项完全看实力，核心竞争力不是一两天能够建议起来的。有些店铺有很好的供应链，并且价格低，例如，在成都智谷宝原体育，投资者可以以拿到耐克，阿迪达斯品牌货品。并且无加盟费用，阿迪耐克折扣店找货源？，没有拿货额度限制，该公司还为客户提供装修，店铺经营，人员培训等方面的建议与指导。

智谷宝原耐克和阿迪-盐城智谷宝原-智谷宝原(查看)由成都智谷宝原体育用品有限公司提供。成都智谷宝原体育用品有限公司实力不俗，信誉可靠，在四川成都的服装鞋帽代理等行业积累了大批忠诚的客户。智谷宝原带着精益求精的工作态度和不断的完善创新理念和您携手步入辉煌，共创美好未来！