

智谷宝原耐克阿迪 智谷宝原 智谷宝原

产品名称	智谷宝原耐克阿迪 智谷宝原 智谷宝原
公司名称	成都智谷宝原体育用品有限公司
价格	面议
规格参数	
公司地址	成都市武侯区西部智谷A区A12-501
联系电话	13982244690 13982244690

产品详情

开折扣店的小细节

1. 换位思考，为客所想

经营店铺不能片面地认为反正自己是老板，其他的就不考虑。站在顾客的立场上，满足不同层次的、个性化的消费需求，店铺才会越做越大，经营者如果不追求成长，没有远见，不向更高的目标冲击，就体会不到身为老板的喜悦和充实感。做生意的核心目的就是赚钱，如果只想混日子，整天抱着成长与否都无所谓的心态，那么，在你店铺里的员工就会受到一种潜移默化的影响，也就很难经营好一家折扣店。

2. 把握良机，做大销售

开店，在平时要善于选择适当的时机，调查顾客预订购买的物品以及购买时间，以突出进货的针对性。必须学会把握许多商机，莫让财富溜走。很多时候，生意的成功与否和平时能够及时掌握潜在的良机有很大的关系。以零售商店为例，当有的顾客前来选购商品时，智谷宝原阿迪和耐克哪个档次高，可以询问一下平时的消费档次，对哪些牌号感兴趣，不喜欢的原因等。再比如电器修理，通常事情办妥之后，还需附带看看顾客家里其他的电器是否有毛病，智谷宝原，顺便作一下简单的服务，从而培养顾客对你的信赖感，多稳定一些回头客更为重要。

3. 诚信经营，价格合理

归根结底，开店的目的是赚钱，赔钱的生意谁都不愿意做。但是不能单凭卖的方式一味地去吸引顾客，而是应以更好的服务内容去获得正常的合理的利润。无论经营何种商品，“诚信”二字永远都是店铺发展的基石，更不能贪图一时的利润，一棍子夯死顾客。不合理的利润只是一时利益，做生意就得讲究细水长流，建立自己的顾客群，顾客就是自己的活广告，切莫忽视。

4. 满足需求，投其所好

开办店铺，重要的是要做到把自己看成是在替顾客采购商品的角色，同时倾听顾客的声音，集思广益，

这样才会了解顾客的真正需求。开好店铺就是关注顾客的实际需要，店铺的生意兴隆与否取决于顾客的购买力，只有不断的关注顾客的实际需求，让消费者不空手而归，买到称心如意的商品，才是店铺发展于不败之地的关键。

消费者为什么会选择品牌折扣店？

近些年来，耐克，阿迪达斯品牌折扣店对于年轻人来说，吸引力越来越强，其核心原因主要是基于价格考量。在获取多年运动品牌消费经验的消费者来说，耐克阿迪达斯折扣店的价格相比专卖店或大型商场里的价格则更容易接受，能够以较低的价格购买到自己的心爱之物，等上几个月也是值得的。

在日本东京，耐克，阿迪达斯品牌折扣店也大受欢迎，无论是长达10年的经济下滑，还是失业率攀上了有史以来的较高水平，都没有使日本人崇拜品牌产品的心理有所改变，这就是品牌的力量，人们知道品牌的优势所在，因此，长期形成消费依赖。

当然，对于耐克，阿迪达斯折扣店来说，与大型商场开设的特卖场和品牌专卖店竞争压力还是比较大的，智谷宝原耐克阿迪，但这并不意味着折扣店经营者无法打败他们，除了价格优势，折扣店还有很多其它方面的优势，例如，成都智谷宝原体育，这是一家打造耐克，阿迪达斯折扣店的代理商，他们不仅有强大的货品供应链，而且无加盟费，没有拿货额度限制，同时，在门店装修，市场拓展，营销方式等方面提供了很多方法和工具，这使得与之合作的加盟方能够更具获利潜力，长久立足以市场。

1.降低耐克折扣店加盟成本

品牌折扣店运营的主要成本房租、装修、货品、道具、宣传、人力。其实大部分都是前期投入，所以运营中持续的成本就是租金、货品、人工成本、宣传。为了降低成本，我们必须充分发挥租金的优势。租金好的地段量大，导购员做好客户转化，如果导购员缺乏经验，需要给予的培训。提高成交率，减少不必要的劳动，减少库存，宣传要找到销量更高的渠道，比如网络，定向吸引客户。

2.耐克折扣店加盟也要优化产品

产品优化可以是改善商店的外部陈列，吸引顾客到商店购买，也可以是提高店铺的交易率。在准备选择进货的产品时，根据市场的流行趋势来选择款式，在自己不十分确定的情况下，可以适当减少购买商品的数量，多次拿货此外，合作高质量的供应商，才能提供稳定的高质量商品，商品需要好的款式，智谷宝原阿迪耐克折扣，好的质量才能让消费者放心使用。

3.耐克折扣店经营也要稳定价格

在做活动的时候，有些经营者喜欢用降价作为吸引消费者的噱头，但是降价需要谨慎，需要稳定价格，使用礼品，活动，要始终围绕着合理定价波动。像送礼品，原价30元的礼品，你的批发价可能只有10元左右。作为礼品，顾客觉得自己占了30元的便宜，可以更好地满足顾客的消费心理。

4.耐克折扣店加盟更会做好绑定销售

店铺商品有也有一些滞销款式，不管鞋服配任何一个单品，都可以通过搭配绑定出售。把滞销的款式跟款式搭配，用款式带动滞销款，可以有效提升公司销售额。

成都智谷宝原体育以灵活、丰富的业务形态及通路形式，整合市场资源，搭建0门槛开店模式，提供店铺装修设计、广告素材、活动方案、ERP收银系统、店铺运营支持等一站式开店服务，开启全新运动品牌折扣店加盟新模式。

智谷宝原耐克阿迪-智谷宝原-智谷宝原(查看)由成都智谷宝原体育用品有限公司提供。成都智谷宝原体育用品有限公司是从事“鞋帽代理招商”的企业，公司秉承“诚信经营，用心服务”的理念，为您提供更好的产品和服务。欢迎来电咨询！联系人：朱经理。