

抖音开抖音小店需要多少钱?

产品名称	抖音开抖音小店需要多少钱?
公司名称	杭州星抖云文化传媒有限公司
价格	280.00/个
规格参数	
公司地址	西湖广告大厦3F
联系电话	15824487015 13605817015

产品详情

其实很多小伙伴们在没有电商之前都是做实体店的，那么做实体店租金、店铺转费都是一笔不小的钱，现在在网上开店也需要一部分钱，但是没有这么多时间，抖音开店需要多少钱呢?

一、抖音开店需要多少钱?

目前抖音小店分为个人入驻和企业入驻，企业入驻费用是每年六百元，个人入驻需你咨询下官方客服哦。

入驻条件：

- 1、抖音账号粉丝在三十万以上;
- 2、资质齐全，有淘宝、天猫或京东第三方平台店铺。但是店铺的各个评分要4.7以上，淘宝店铺的等级要1钻以上!

注意：以上条件满足一条就可以入驻了。

二、如何运营抖音小店?

1、做好视频

因为在抖音上面的流量基本是都是来看[短视频](#)的，如果[短视频](#)做得好，那么就会让这些玩抖音的用户们关注、点赞、评论或者是私信交流等等，另外平台也会设置一些附近、关注和推荐等默认的这些进入店铺的流量。整个流程就是为了吸引更多的人去看视频，从吸引顾客到成交，就应该要做好品牌的亮点和内功。

另外对于[短视频](#)也有很大的要求，因为视频在十五秒钟内都没有办法吸引用户的眼球，那肯定就会错失流量，因此视频

一定要特别好玩有趣，而且产品还要颜值高，这样才能够给用户们以最直观的视觉冲击呢!

2、抖音开店人群

首先大家要分析一下抖音的人群定位，虽然我们知道大到高龄老太太，小到3岁孩童都喜欢玩，但是中坚力量还是90后，这类人群希望能够紧跟时尚潮流、新的内容以及娱乐精神，要是抖音开店不是这类人的话，而且不太会玩抖音的奶奶辈，那就不适合开抖音店了。

3、提高转化率

抖音视频在描述的时候不能简单明了，而是需要带有比较神秘而有悬念的方式，主要是让人产生好奇心。这样才能够激起用户想要点击的心理。另外也可以蹭热度或有争议，这样才能够火爆。

视频封面需要做到美观，带货内容需要让用户们积极参与，不管是品牌还是单个元素，都要让客户拥有下单的冲动。

在抖
音开店是
不需要太多钱的，
大家只用满足相关的要求就可以在抖
音开店了，而且在抖音开店做[短视频](#)
推广是非常方便的，同时也能够达到引流的目的，现在[短视频](#)推广还是比较火的。