

拼多多代运营全托管之店铺推广，哪些渠道可以被商家所利用好？

产品名称	拼多多代运营全托管之店铺推广，哪些渠道可以被商家所利用好？
公司名称	浙江天赞网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	浙江省杭州市钱塘新区东部创智大厦4幢417室（注册地址）
联系电话	18966166821 18966166821

产品详情

对于店铺的推广操作，可以说是商家运营店铺过程中必不可少的一个环节。毕竟更多更好的推广，能够给店铺带来更多的展现和流量。所以接下来小编就给大家讲讲**拼多多店铺**推广，哪些渠道可以被商家所利用好。

1、多平台推广宣传

想有效宣传自己的拼多多店铺，是不可以偷懒的。同时目光也要放长远一点，不要只懂得报活动、开车来推广宣传。像QQ、微信、微博、直播等平台，都是拼多多推广很好的途径。虽说这些推广方式比较费工夫，效果也未必好，但最重要的是能够让更多人知道你的店铺和商品，会进行搜索。

2、懂得在朋友圈分享的方式

朋友圈可是各位商家做拼多多推广比不可少的一个途径，但要注意推广宣传的方式，切忌一味推送广告

，这只会让你被别人屏蔽。如果你是卖香薰机的，那么就可以通过推荐一本书，桌上放着自己的香薰机，将整个场景拍下来，配上一些简单的文案，分享到朋友圈。这样无形中推广了自己的商品，而且能让对方更容易接受。之后可能就会有人来询问书和香薰机，你就可以向咨询香薰机的人提供相关介绍，很可能会带来成交哦!

还有一个方式就是可以自己制作一些比较有意思的图片，将自己的商品及品牌放入其中，效果可能没有上面的方法好，但无疑给商品多了一个露面的机会，多了一次推广。

3、选择自身擅长方向的平台推广

第1点中说了可以运用各种平台做拼多多推广，但并不是所有平台都是适合自己的，这就要根据自身擅长的方向选择一个主要的平台作为推广的重点。例如你擅长唱歌，那么就可以选择唱吧这一平台，吸到更多粉之后，就可以推广自己的拼多多店铺;又或者在微博上写段子、发搞笑视频，拼多多上没有直播，就可以选择其他直播平台，为大家分享与商品相关的知识干货。这样能为拼多多店铺推广带来更好的效果。

。