

全民拼购系统源码-拼视界拼团抽奖模式解释

产品名称	全民拼购系统源码-拼视界拼团抽奖模式解释
公司名称	深圳市微二云信息技术有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广东省东莞市东莞生态园瑞和路1号松山湖高新技术创新园B栋2-5层
联系电话	13929266321 13929266321

产品详情

全民拼购系统源码-拼视界拼团抽奖模式解释

导读：

如果你购买的系统，没有预留源码+SAAS的架构，那么等你平台做大了，你无法孵化你自己的团队长，让他们实现自我创业和跟你平台资，源相辅相成的效果，那么他们可能带着团队离开你，去运作别人的平台或者自己买系统自己创业，你的平台就无法越做越大反而越做越小。

更多干货内容，详情请看网站<https://wsyguanyun.com>或<https://32wsy.com>

10人参团，1人中奖，9人不中，
每人每天最多参团5次（一个区）

我拿200元的拼团打比方

没拼中的：9块广告费+10积分

拼中的得：200等值产品+20积分

一个周期25-30天

一个周期中0-6次 平均5次 我们取5次打比方，那么145次不中就拿广告费

一个号 一个周期 玩一个区

就是白撸5产品+1305元（ 9×145 次不中得）+1550积分

积分能换商城得产品，这里能换好多了！

如果你是p0，这个就是自己玩的收入，其它区收益也看下

39元区一个周期得5产品+261元+n多积分/广告补贴1.8元一次

100元区一个周期得5产品+652元+n多积分/广告补贴4.5元一次

200元区一个周期得5产品+130元5+n多积分/广告补贴9元一次

500元区一个周期得5产品+3335元+n多积分/广告补贴23元一次

39元区一个周期得5产品+261元+n多积分（广告补贴1.8元一次）

200元区一个周期得5产品+1305元+n多积分

500元区一个周期得5产品+3335元+n多积分

那么一个月玩四个专区

就是赚1358元+白撸20个产品+n多积分

升级制度：

P1，分享 3 人参团。

P2，分享 20 人参团且团队人数达 300 人。

P3，团队有效人数达 800 人，有 80 个有效直属。

这是团队奖：(用200元区打比方)

如果你是p1，你下面的人，每拼一次你能拿0.7

如果你是p2，你下面的人，每拼一次你能拿1.4

如果你是p3，你下面的人，每拼一次你能拿2

还有直推间推奖：

直推拼一次是0.3

间推拼一次是0.1

这个和上面团队奖是叠加的

然后呢，三四五六代.....0.1，平级的话拿总收益的10%

下面给你算团队收益（不包含自己玩的收入）

那么如果你是p1，下面三个人玩

$(0.7+0.3)*5=5*30\text{天} = 150 \times 3=450\text{元}$

如果四个区同时玩：团队奖如下 $(0.15+0.3+0.7+1.5)*5=13.25*30\text{天}=397.5 \times 3=1192.5\text{元}$

直推奖 $(0.1+0.2+0.3+0.7)*5=6.5*30\text{天}=195 \times 3=585\text{元}$

四个区同时玩收益： $1192.5+582=1774.5\text{元}$

你是P2，下面有100人，他们每天一个区玩五次，也就是 $(1.4+0.3) \times 5=8.5*100\text{人} *30\text{天}=25500\text{元}$

如果四个区同时玩：

团队奖 $(0.25+0.7+1.4+3)*5=26.75*100\text{人} *30\text{天}=80250\text{元}$

直推奖 $(0.1+0.2+0.3+0.7)*5=6.5*100\text{人} *30\text{天}=19500\text{元}$

总收益：团队奖80250+直推19500=99750元

你是p3，下面100人，四个区同时玩：

团队奖 $(0.35+1+2+4.5)*5=39.25*100人*30天=117750元$

总收益：团队奖117750+直推19500=137250元

我还没算间推和团队34567...代，并且我只算了一个区，未来四个区收入是翻好几倍的

p2 p3都不难的

给自己定个目标 每天推广几个人 半个月就能上了 轻松过万 甚至日过万

全民拼购特权模式玩法：

一：规则

200元，10人中一人，不中奖奖励10元，会员累计中10次，连续200次必不中奖

二：资金流

支出：

不中奖奖励：9人共90元

产品1个加快递费：40元

分销奖励30元，一级1元二级0.5元，团队极差奖励董事1.5元/联创1元/合伙人0.5元，市代0.5元

三：每次开奖平台盈利：

$200-90-40-30=40元$ ，预留10元给中奖人做月分红，平台每开奖一次200元团赚30元

四：隐藏规则：

1.累计中10次，获得200次连续必不中

2.每天每人限参团5次

五：用户资金收益：

投入2000元（累计中10次）

收入：

1. 拿走10个200元产品
2. 累计200次必不中，每次10元，共2000元
3. 累计中10次中间穿插有30次左右不中，赚300元

六：模式持续运行前提：

每天有一定新人进入

因为一个团里全是特权的人，系统判断成团失败，团解散金额退还并重新开团，如果不停的失败，会影响会员参团积极性

假设每次开团10人中1人，平台存量特权的人有1000人，那么没有特权的人至少要有100人，可以是累计中奖低于10次的人，也可以是200次特权用完继续参团的人，也可以是新进会员

附：

全民拼购模式设计-拼视界拼购

附：

微三云自带支付接口多样化

已对接支付公司及支付接口如下：支持微信支付、支付宝、通联支付、合利宝跨境支付、p a y p a l 跨境支付，皇家支付，区/块链支付、汇聚支付、通联快捷支付、通联H 5 收银台、零钱支付等等，线上支付和线下聚合支付均非常齐全，而且在陆续增加中，支持支付分账功能（避免平台二清和减少税收风险）

更多干货内容，详情请看网站<https://wsyguanyun.com>或<https://32wsy.com>

微三云自带SAAS架构模式

独有源码+SaaS双模式部署，自带SAAS渠道中心，非常方便给下游客户贴牌OEM系统，不仅可以自用系统，可以给同行贴牌卖系统，自用系统同时可以卖系统账号赚钱。

另外还可以实现一个源码带N个独立SAAS平台的企业生态运营模式：

总部作为供应商，招募若干个独立推广运营团队进行独立推广，平台提供货源，每个独立平台自己运营，可独立使用不同的分销模式、不同的市场模式、不同的运营方法、不同的应用功能，独立绑定支付、独立收款、独立运营主体，隔离平台的风险，有能让独立运营的平台有非常大的自主权。