

# 辽源智谷宝原 智谷宝原耐克阿迪一折特卖会 智谷宝原

产品名称	辽源智谷宝原 智谷宝原耐克阿迪一折特卖会 智谷宝原
公司名称	成都智谷宝原体育用品有限公司
价格	面议
规格参数	
公司地址	成都市武侯区西部智谷A区A12-501
联系电话	13982244690 13982244690

## 产品详情

加盟阿迪耐克折扣店你需要注意以下三点！

### 1. 关注品牌折扣店当前市场

这个部分内容算是前期市场调查。每一项计划都要亲察，不要光听别人说，也不要盲目跟从市场。假如你想开一家本地的耐克阿迪达斯折扣加盟店，那你自己去调查一下，当地有没有这样的实体店，他们做得如何？如果在当地没有找到的话，可以找一家消费水平相近的城市开的，去看看他们的经营情况、门店位置、装修设计、服务水平等，看看真正的品牌折扣店对你开店是有好处的，做项目的评估，只靠自己想是不可行的，实际操作中，想象和现实有很大差距，你一定要意识到自己开店的利弊。

### 2. 选择正规渠道作为供应链

这是许多实体零售投资者关心的问题，供应问题是开店的关键，任何实体零售业都依靠供应开展销售业务。但是，目前市场上不乏有某些不正当的公司打着的招牌，但是没有出货的质量检查报告书、出货清单、品牌代理证明书等，投资者在实地进行调查时必须需要注意这些数据文件，对实物有一定鉴别经验的创业者可以去仓库看商品的质量。但是，无论如何，辽源智谷宝原，在真正的合作开始之前，必须检查有关手续，不要上当。

### 3. 详细了解加盟政策与合作细节

可以说，阿迪达斯耐克折扣加盟店的发展模式在加盟这一块是比较灵活的，首先，加盟阿迪耐克折扣店是没有加盟费用的，一般来说都是现金拿货，授权开店经营模式，费用与门店大小运营支持有关，分销商会提供相应的运营支持，当然这些创业者也可以自己做，但是无论如何在与分销商商谈合作细节时，投资者了解的越详细越好。

以上就是成都智谷宝原体育为大家分享的关于在评估加盟项目时需要注意的三点，成都智谷宝原体育在此提醒各位创业者，创业选择好项目，再做好市场调查，便能为后期的经营做好打算。

想要加盟耐克，阿迪达斯品牌折扣店的投资者，如何识别鞋子的真假？【成都智谷宝原体育】为你总结一些经验，会帮助你如何识别它们。

## 1. 价格指标

阿迪达斯，耐克是国际，所以价格方面比普通品牌偏好，即使现在整体价格没有以前那么昂贵，但一双新上市的鞋子的价格从一千到几千还是有很多的。耐克，阿迪达斯折扣店的价格可能偏低一些，款式也有些过时，但价格方面也不会差的离谱，如果一双鞋子的价格只要一两百元，那可能多半是假货，至于新上市的新款鞋子，折扣都不会很大，甚至没有折扣，因此，价格是很敏感的东西，智谷宝原耐克阿迪一折专场，也是识别真假货品的关键之一。

## 2. 做工方面

耐克，阿迪达斯的质量没得说，他们的做工和用料都是十分精细的，而假货正是忽略这些，因此，如果你在观察一双耐克，阿迪达斯鞋子时，细节会暴露他们的真假，例如，排线，脚粘处，鞋面，鞋底，鞋身，标志等，如果存在某些明显的错误，那一定就是假货了。

## 3. 鞋子的气味

耐克，阿迪达斯鞋子几乎没有任何刺激的气味，其品牌总公司的设计团队首先考虑的就是环保，换句话说，在鞋子的用料上，不会使用粗制连遭的料子，并且进行有效处理，保证不会有刺激的气味，并且不会对身体形成伤害。当然，这些对于假货来说是不会考虑的，因此，这也是识别真假货品的方法之一。

## 4. 品牌标志

虽然假货模仿的很像，但即使一个简单的LOGO，也有很大学问，是假货永远无法超越的，阿迪达斯的字母设计，运动品牌折扣店怎么样？耐克的图形设计，仔细看会看出很多门道，这里不过多叙述，感兴趣的小伙伴可以直接到大型商城专柜查看。

## 5. 穿着脚感

如果说外观和做工可以模仿，但真实的穿着感觉就无能为力了，如果这也能模仿，那么假货制造商就没必要模仿，而是创建一个新品牌与耐克，阿迪达斯直接竞争了。所以，在选择货品时，鞋子的穿着感觉很差，不舒适，鞋子很硬，那有可能是假货。

折扣店加盟项目在三四线城市及县城是蓝海市场，开店数量与日俱增，大家都觉得项目可做，开店更是一站式，低门槛。如何通过数据新开店，确实需要深耕的一件事情。成都智谷宝原体育给大家分享四个维度的数据：

### 一、折扣店加盟项目要时刻关注进店人数。

进店人数的多少真实验证着店铺运营是否得当，进入折扣加盟店的人数也验证着店铺选址是否正确。如果店铺每天人来人往，受欢迎程度高，销售额自然不会差。如果人气不高，进店人数少，就需要我们对店面实时调整，利用各种营销手段吸引路过的顾客，增加进入耐克折扣店的人数。如做广告，发传单，微信，抖音，快手做渠道大力宣传。

### 二、折扣店加盟项目更会关注成交率。

一家折扣加盟店光有进店人气是远远不够的，我们还要看成交量和成交率。成交率与店员的工作能力有关。业务能力强的导购员对店铺业绩的提升帮助很大，这也是大家更愿意请有经验的员工的原因。与此

同时，如果导购都尽力了，但成交率还是上不去，就需要分析其他方面的原因了，如商品的款式是否不受欢迎，价格定价是否合理，有无为顾客营造良好的购物氛围等，都是值得研究的维度。

### 三、折扣店加盟项目同样专注售后回访量。

售后服务是店铺运营不可避免的一环，售后服务回访数量与产品质量往往成反比。质量越好，服务越好，售后问题就会越少。经营品牌折扣店一定要留意售后数量，记下售后原因，智谷宝原耐克阿迪一折特卖会，再后续的经营中要做到尽量规避。同时要定期回访老客户，了解老客户的偏好，进而提高老客户的回购率，智谷宝原耐克阿迪一折店，提高店铺的销量。

### 四、折扣店加盟项目盈利数据分析才是重中之重。

折扣加盟店除了要分析总利润还要分析利润比例。比如产生10万的销售额会有多少利润，利润比例分别是多少，可以通过分析利润比来调整产品结构。如一些利润低、销量高的，销售价格可以适当提高，而对于利润高但销量少的来说，价格也可以适当降低，或者进行捆绑销售。

辽源智谷宝原-智谷宝原耐克阿迪一折特卖会-智谷宝原由成都智谷宝原体育用品有限公司提供。成都智谷宝原体育用品有限公司是从事“鞋帽代理招商”的企业，公司秉承“诚信经营，用心服务”的理念，为您提供更好的产品和服务。欢迎来电咨询！联系人：朱经理。