

# 拼多多代运营 多多进宝玩法

产品名称	拼多多代运营 多多进宝玩法
公司名称	杭州臻广科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	4号大街28号2幢405室
联系电话	18966166821 18966166821

## 产品详情

在拼多多网店的日常运营过程中，付费推广工具的使用是避不开的话题。在拼多多提供的众多付费推广工具中，多多进宝是一个让很多小伙伴喜欢的工具。不过，多多进宝是什么？是不是收费工具，以及如何收费的？

一：多多进宝是什么？

根据官方解释：多多进宝是一款给推手设定一定的比例佣金，让推手去帮助我们分享商品链接，实现商品销售和推广获利双赢且按成交付费的营销工具。

用大白话来讲就是一个中介市场，我们去到这个中介市场发布销售信息，然后推手根据自己的需求选择是否推销我们的商品，双方都在平台签署了合作协议，推手成功推销商品后，我们要按照事先约好的佣金比例进行佣金支付。为了更好地理解，小编特意画了一幅简单的图片，请看下图：

二：多多进宝可推广多少个商品，有哪些商品是不能使用多多进宝进行推广的？

目前平台要求多多进宝推广的商品不超过100个，其中抽奖商品，千人团商品，已下架商品和已售罄商品等五类商品不允许使用多多进宝进行推广。同时预售期超过6天（含）的商品暂时也不能使用多多进宝的单品推广。

三：多多进宝的推广渠道是什么？

多多进宝的主要推广渠道有社群、朋友圈、公众号、小程序、导购网站、各类APP、自媒体平台等等。目前社群式的推广还是主流方式。

四：为什么我设置了多多进宝之后商品效果没有明显提升，没有推手推呢？

- 1.佣金太低：推广也是人，不赚钱的商品肯定是不乐意推广的，根据经验推手乐意推的佣金比例都在30%左右。
- 2.价格太高：也是跟转化有关，虽然你可能给的佣金很高，但商品价格也高。卖不动肯定也不乐意推
- 3.商品本身：比如款式买家不喜欢，有中差评，推手更加愿意推广消费者喜欢的商品。