单组份聚氨酯防水涂料销售在线咨询

产品名称	单组份聚氨酯防水涂料销售在线咨询
公司名称	寿光市金正防水材料有限公司
价格	面议
规格参数	
公司地址	山东省寿光市台头工业园
联系电话	13953665638

产品详情

聚氨酯：弹性好室内外兼用， 聚氨酯防水涂料属高分子化学反应型防水涂料。它是由含异酸酯基（-NCO）的聚氨酯预聚体（甲组份）和含有多羟基（-OH）固化体、以增塑剂、增粘剂、防霉剂、稀释剂等助剂的混合物（乙组份）组成。双组份按一定比例混合均匀，经过固化后形成均匀的、富有弹性防水的整体防水胶膜。任何基材的开裂都不会使其开裂，防水效果好。聚氨酯呈胶状，很稠，施工时需要使用刮板，很费劲，比较复杂。刷完涂料后需要进行表面处理，拉毛或者扬砂来增加摩擦性，易于贴砖。

活动持续不断型：160个客户，单组份聚氨酯防水涂料销售，每个客户一年做2次活动，也就代表这个他每天就要有1场活动要做。渠道一些房价的时间基本上他的市场离每天都会有做客户的活动，虽然已经做的麻了，但是客户每次都是新鲜的，因为做活动的地方已经换了，他已经把自己的生意形成了一个生态链。

注重店面形象型：他特别对门头，形象墙，展架，很是敏感，一些小细节出现错误就抓着不放，一定要达到自己的要求，是一个主义者。他不但注重自己的店面装修形象他更注重渠道代理商的形象，这样的客户没有理由做不好市场。

什么叫整合厂家的资源，一个经销商要做强做大，一定要取得厂家资源的支持，并且能够有效的利用，尤其是有一定实力厂家的资源。一个市场要做强做大，厂家一定会投人、投资金、投宣传、投促销力度。笔者在广西出差的时候遇到一个做渠道相当厉害的涂料经销商，当时笔者还在招商阶段，笔者把厂家大的优势有人员投入亮给商家之后，没有想到该商家并不领情，反而问了一句：“ 如果市场也要你们厂家来开发，那要我们经销商做什么？我需要的是，你投两个业务员的话，你把费用算出来，直接把费用补给我，让我们公司来运营，我们保证把你所要的销量完成。 ”这个就是经销商如何去整合厂家的资源，每个厂家在每个市场一般情况下都有人员投入，问题的核心是你能不能把厂家的人纳为自己所有，且

还可以合理的规划，身兼多职且又便于管理。

单组份聚氨酯防水涂料销售在线咨询由寿光市金正防水材料有限公司提供。单组份聚氨酯防水涂料销售在线咨询是寿光市金正防水材料有限公司今年新升级推出的，以上图片仅供参考，请您拨打本页面或图片上的联系电话，索取联系人：郑经理。同时本公司还是从事速凝喷涂乳化沥青，山东阳离子乳化沥青，山东阴离子乳化沥青的厂家，欢迎来电咨询。